

ОПОРА БИЗНЕСА

Деловая газета Екатеринбург

№3 (45) МАЙ 2020 ГОД

Ксения
УСПЕШНАЯ,
бизнес-
наставник,
ментор:
«Когда вы
становитесь
автором своей
жизни, бизнес
превращается
в приятное
путешествие...»



стр. 20-21

Антикризисный номер. Предприниматели за развитие!

12+

Следим за каждым словом, жестом и взглядом губернатора

стр. 5

Решать нерешаемые задачи в бизнесе научит ТРИЗ, придуманная в СССР

стр. 8

Господа предприниматели! Хватит сидеть в окопах! Давайте свои предложения властям

стр. 12

Какое будущее ждет российский бизнес



Большинство российских предпринимателей, по данным исследований, в последние 10 лет решают одну-единственную задачу – удержаться на плаву.

Год назад власти обещали изменить ситуацию коренным образом, запустить нацпроект поддержки МСП. Однако выполнить задачу помешал разразившийся экономический кризис, вызванный пандемией коронавируса.

Владимир Путин выступил с обращением, пообещав поддержку и населению, и бизнесменам. Последние, изучив предложения главы государства, сочли их недостаточно эффективными. Что могло бы помочь бизнесу-сообществу не только

продержаться и выжить, но и увидеть свет в конце тоннеля? За ответом на этот вопрос мы обратились к эксперту в области системного анализа, маркетинга и менеджмента, кандидату экономических наук Марку Исааковичу Соскину.

– На Ваш взгляд, что следовало бы включить в список первоочередных мер поддержки бизнеса?

– Давайте посмотрим, что конкретно может быть полезным для бизнеса? Прежде всего, это рост платежеспособного спроса. Проблема российского бизнеса все последние годы – это штопор падающего спроса. Когда предприниматели видят, что им все сложнее продвигать продукцию, услуги, они перестают инвестировать.

Окончание на 2-й стр.

Удобно

Выгодно

Надёжно

Попробуйте и вы!

Товары для успешного ведения бизнеса

20 лет делаем наших клиентов довольными!

20-11-22-3, +7 9000 37 15 50
2011223@bk.ru



ООО «Админ-Сервис»
+7 343 287-19-18
www.adm96.ru
info@adm96.ru



Обслуживание компьютерной техники и локальных сетей

- Постоянная удаленная поддержка пользователей
- Неограниченное количество выездов специалистов
- Разумные цены
- Бесплатная заправка картриджей*

Восстановление любой информации после сбоев

- Восстановление баз данных после сбоев, в том числе 1С
- Восстановление удаленных файлов



Прокладка ЛВС

- Монтаж локальных сетей любой сложности
- Настройка беспроводных сетей
- Продажа сетевого оборудования



Продажа компьютеров, комплектующих, периферии и ПО

- Только качественные комплектующие по хорошим ценам
- Продажа и настройка антивирусного ПО

1С обслуживание

- Установка обновлений и продуктов-дополнений
- Внесение изменений и поправок
- Установка дополнительных программных модулей
- Исправление программных ошибок
- Корректировка и внедрение дополнительных функций



* Подробности у наших менеджеров

Какое будущее ждет российский бизнес

Окончание. Начало на 1-й стр.

Бизнес начинает экономить, сокращать, но не развивать производство. Как следствие, не растут зарплаты сотрудников, которые регулярно ходят в магазин, влияя тем самым на спрос. Рынок, таким образом, сжимается. И у большинства людей возникает видение будущего как сжимающегося рынка.

– Получается, сейчас бизнесу нужно дать больше денег и преференций?

– Миром правят не деньги, миром правят идеи. Так вот, как только появится видение растущего рынка – не желание, а реальная основа для понимания того, что в будущем ожидается рост, начнется и инвестирование, и рост продаж. Тогда люди пойдут за кредитами с пониманием, что они смогут их вернуть.

– Кто и как должен просигнализировать бизнесу о том, что страна заинтересована в его развитии. Может быть, Центробанк, который, наверное, мог бы изменить свою кредитно-денежную политику?

– Если в стране низкая инфляция, бизнесу с невысокой рентабельностью становится



выгодно работать. То есть если инфляция, к примеру, четыре процента, а доходность того или иного субъекта предпринимательской деятельности семь процентов, то уже можно работать. Конечно, с учетом того, что ставка по кредиту будет хотя бы шесть процентов. Но у нас большинство предпринимателей не в состоянии взять кредит с процентной ставкой ниже своей доходности и инфляции. Потому что механизм кредитования у нас настроен на сжатие рынка, на защиту от невозврата заемных средств. То есть кредитоваться низкорентабельному бизнесу практически

невозможно. Необходимо менять саму процедуру кредитования, что весьма трудно сделать в силу сложившихся у нас традиций, инерционности делового оборота.

– Что мешает ЦБ расширить доступ к кредитам, что не так с нашим главным финансовым регулятором?

– ЦБ существует в определенной логической модели, и с этой точки зрения его политика правильная. Другое дело, что модель, в которой существует Центробанк, оторвана от реальности.

– Правительство Михаила Мишустина может повлиять на ситуацию в бизнесе?

– Нет. Михаил Мишустин – исполнитель, он хороший исполнитель чужой воли. Известно, что российская налоговая служба, которой он управлял до назначения на пост премьера, является одной из самых технологичных и эффективных в мире. За счет цифровизации ФНС доля «черной» экономики снижена до уровня передовых стран. Но на посту председателя Правительства РФ М. Мишустин только чья-то рука, но не голова.

– Американский президент Дональд Трамп принял серьезные меры поддержки экономики, а мы чем хуже? Тем более что деньги, по словам российского руководства, есть?

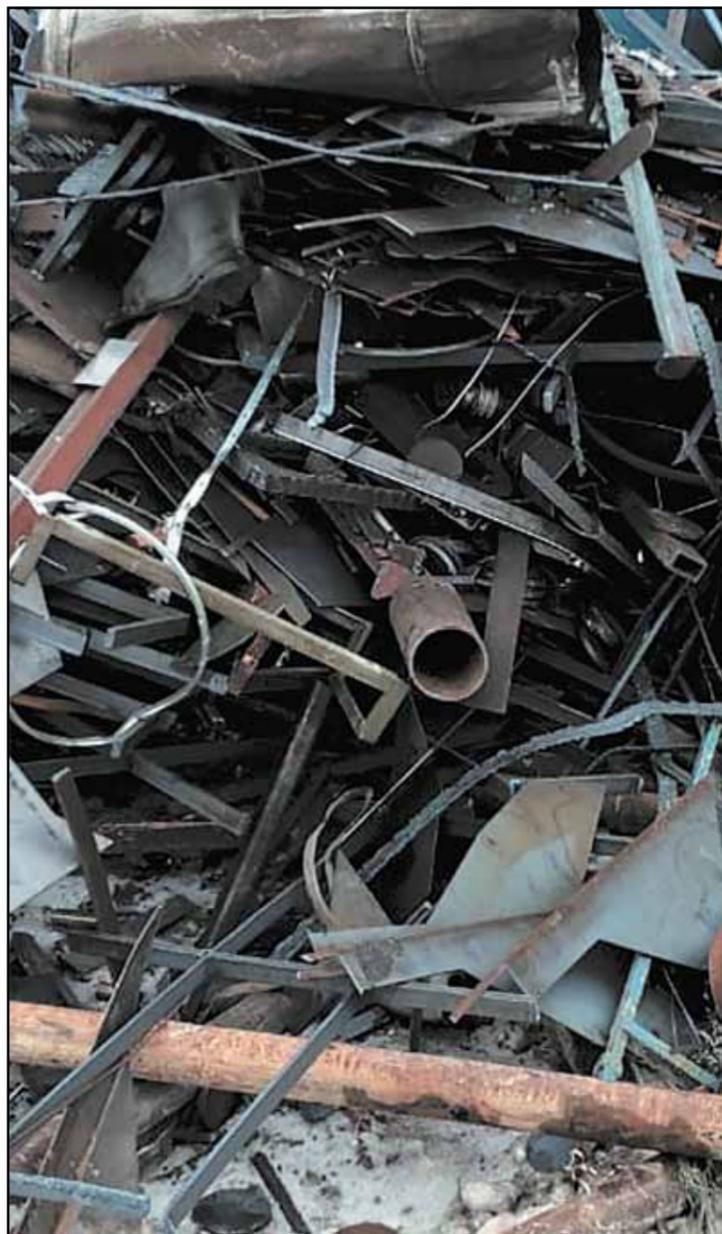
– В нашей реальности механизмы поддержки, существующие в США, не будут работать. Потому что у нас принципиально иная структура принятия управленческих решений и воздействия государства на экономику. Для примера возьмем американскую фондовую биржу. Чтобы Вы понимали, это два инструмента в одном. Первый и главный инструмент – фондирование рынка. Это значит, что предприятия, нуждающиеся в заемных средствах, идут на биржу и получают там средства за счет размещения ценных бумаг. Причем, дешевле, чем в банке и на неограниченный срок. Второй инструмент – это уже спекулятивные операции. У российской фондовой биржи, в отличие от американской, есть только второй инструмент. Российская биржа не является инструментом обеспечения экономики финансами. Наша биржа – это в чистом виде песочница

для игр финансистов. Чтобы на ней не происходило, реальному сектору экономики от этого ни холодно ни жарко. То есть, сколько бы ни стоили акции «Газпрома» на нашей бирже, на его текущую деятельность и даже на инвестиции это никак не влияет. В отличие от нью-йоркской фондовой биржи, где все происходящее влияло бы на нее. Если взять зарубежные финансовые институты – аналоги нашего ЦБ, то мы видим, что они инвестируют в рынки дешевые деньги. Причем – в огромных количествах. Наш российский банк, слава Богу, хотя бы не повысил ставку.

– С 90-х годов экономические кризисы в России похожи на цунами, и ничего не меняется...

– Тем не менее я даже в 1998 году, когда произошел дефолт, мог представить себе очертания будущего экономики России, оно было предсказуемым. Сегодня я не вижу позитивного будущего. Остается надеяться, что видение будущего появится после того, как будет сформулирована государственная промышленная политика.

Наталья Горбачева



ООО «СПЛАВПРОММЕТ»

Наша организация на постоянной основе покупает лом черных и цветных металлов. А именно:

- Лом нержавеющей и легированных сталей (Б22,Б26,Б28,Б55 и прочих)
- Лом меди
- Лом алюминия
- Лом латуни
- Лом бронзы
- Лом черных металлов (2А, 3А, 5А,12А, и прочего)
- Стружку стальную
- Стружку чугунную
- Лом титана
- Лом ТК/ВК
- Лом никеля.

Мы всегда настроены на долгосрочные и взаимовыгодные деловые отношения, поэтому очень дорожим своей репутацией.

Имеем несколько видов весов (автомобильные, платформенные и напольные), которые в свою очередь проходят ежегодную поверку в УралТесте.

Предлагаем следующий комплекс услуг:

- Быстрая приемка лома
- Точное взвешивание, квалифицированная оценка лома
- Высокие цены, незамедлительная оплата
- Выезд на предприятие для оценки
- Самовывоз (манипулятор)



Коммунистическая, 50
+7 343 300-27-74
SplavPromMet@yandex.ru
www.splavprommet.ru

Александр ПЕТРОВ: «Малый бизнес никогда не будет выводить деньги из страны»

На государство надейся, но и сам не плошай. Перефразированная народная мудрость – суть настроений предпринимательского сообщества. Между тем, ранее предложенный Президентом России список мер поддержки бизнеса может быть расширен. Об этом на заявил депутат Госдумы, член Комиссии по вопросам поддержки малого и среднего предпринимательства Александр Петров, пообещавший землякам и «точечную поддержку».

В интервью нашей редакции политик рассказал о том, какой должна быть ответственность власти за ущерб, нанесенный стране нынешним пандемическим кризисом и насколько важен и значим для экономики страны малый и средний бизнес.

– Александр Петрович, как Вы оцените настроения уральских предпринимателей, что они говорят о нынешнем кризисе, как оценивают меры господдержки?

– Первое, что я скажу, пообщавшись с представителями старейшего на Урале и в России объединения предпринимателей – Свердловского Союза МСП – это то, что настроения у людей не упаднические! И это радует, потому что без внутреннего настроя, понимания того, что в первую очередь надо рассчитывать на свои силы, кризис сложно пережить. К слову, пока немногие бизнесмены обратились за предложенными Президентом и федеральным правительством мерами поддержки. При этом есть отрасли, где пандемия и, прежде всего, самоизоляция, нанесли серьезный экономический урон. Поэтому я говорил и продолжаю говорить, что надо внимательно изучить предложенные меры и воспользоваться ими. Тех, у кого есть проблемы, но критерии не позволяют воспользоваться той или иной мерой поддержки, призываю обращаться за помощью в индивидуальном порядке. Будем разбираться в каждом отдельном случае и оказывать точечную поддержку.

– Как и кому обращаться?

– Обращаться напрямую ко мне. Говорю это не для красного словца. Дело в том, что я являюсь членом Комиссии Госдумы РФ по малому и среднему бизнесу. Замечу, что профильных комиссий

столь высокого уровня в парламенте всего несколько, и одна из них занимается вопросами предпринимательства. Наша комиссия разбита на несколько рабочих групп, я возглавляю группу по здравоохранению и фармацевтике, где тоже есть малый бизнес. Хотя эти сферы экономически более устойчивы.

– Как оцените государственные поддержки бизнеса?

– В денежном выражении это 500 млрд рублей – беспрецедентная сумма, такого никогда не было, а мы переживаем не первый кризис! Системообразующие предприятия уже почувствовали на себе эффективность мер. Что касается малого бизнеса, то при обсуждении конкретных видов помощи были разные предложения. Некоторые предлагали освободить весь малый бизнес от налогов сроком на два года, что, на мой взгляд, чрезвычайно трудно, так последствия могут быть самые тяжелые. Малый и средний бизнес неоднороден, в каждом регионе



может вернуть средства, потраченные на лекарства. Пока объем ограничен суммой в 15 600 руб., но со временем размер возмещения будет увеличен. Под данную программу попадают официально трудоустроенные налогоплательщики. Они могут компенсировать не только собственные аптечные траты, но и своих ближайших родственников. К последней категории относятся законные супруги, несовершенно-

летние дети. А у нас в России, напомним, 70 млн работающих. Таким образом, возмещение – это тоже существенная поддержка.

– Что можете сказать о региональных мерах поддержки?

– В Свердловской они приняты, исходя из возможностей региона. Сделано это было оперативно. В чем немалая заслуга не только депутатов, но и прежде всего губернатора Евгения Вла-

димировича Куйвашева. В частности, снижена ставка ставка по налогу на имущество до 1,1 % для предприятий МСП. С одной стороны, наша область подходит к этому вопросу с осторожностью, учитывая степень потерь доходной части бюджета. Надо сказать, что разумную и осторожную политику свердловский губернатор проводит и проводит и в отношении мер смягчения карантина.

– При все еще высоком уровне заражения инфекцией не просто будет пройти между Сциллой и Харибдой. С одной стороны, мы должны приостановить падение экономики и доходов, с другой – не вызвать новой волны эпидемии...

– Отвечу так. Кто хочет себя обезопасить, тот ведет правильный образ жизни в условиях пандемии. Соблюдает масочный и перчаточный режим, применяет дезинфектанты. Это касается и физических лиц, и организаций. Что касается власти – меня часто спрашивают Ваши коллеги, на что я обращаю внимание, приезжая в свой родной регион или другие субъекты РФ. Я отвечаю, что первым долгом смотрю в глаза руководителей территорий. Если глаза добрые, если депутата воспринима-

ют не как критика и врага, но как человека, способного разделить ношу проблем, то вопросы, как правило, решаются.

– А у свердловского губернатора всегда добрые глаза?

– У нашего губернатора добрые глаза! В последнее время его работоспособность можно сопоставить с работоспособностью нашего Президента. Я вижу насколько эффективно работает Евгений Владимирович, как глубоко вникает в ситуацию и держит руку на пульсе. Он способен принимать ответственные стратегические решения. Не каждый так может!

– Пандемия, действительно, изменит сознание общества?

– Мы не будем такими как прежде! Первое – у большого количества людей так или иначе возникнет посттравматический синдром. Из положительных моментов я бы отметил то, что на первый план вышли семейные ценности. Люди испугались, стали крепче держаться друг за друга. Однозначно, изменилось поведение детей.

Что касается малого и среднего бизнеса, то он тоже изменится, уже изменился. Когда было такое, чтобы предприниматели писали планы с учетом такого форс-мажора, как эпидемия. Я думаю, что Президент РФ не остановится на уже принятых мерах поддержки, и будут новые решения о помощи МСП. Потому что малому бизнесу надо помогать. Сам в 90-е годы занимался предпринимательством, и понимаю ситуацию изнутри. Малый бизнес – великий труженик и патриот страны, малый бизнес никогда не будет выводить деньги из России, он будет работать на внутреннем рынке, в интересах своего города, области. Поэтому поддержка МСП нужна и сегодня, и завтра, и всегда!

Контакты Александра Петрова в социальных сетях:
vk.com/petrov_ap
www.facebook.com/alexandr.petrov.395
 страничка на портале Госдумы РФ – duma.gov.ru/duma/persons/99111920
 его электронный адрес: apetrov@duma.gov.ru

Наталья Горбачева

Александр ЛОЗОВСКИЙ: «Устали от нестабильной работы парка компьютерной техники? Тогда Вам – в «Админ-Сервис!»»

Компьютеры и локальные сети, серверы и офисная техника – основа полноценной работы каждой современной компании. Любые, даже кратковременные сбои в сети или поломка одного устройства, могут существенно затормозить работу всего коллектива.

Как бизнесу избежать рисков, связанных с простоями и потерями? Ответ очевиден, а способ один – организовать качественное техническое обслуживание. Можно, к примеру, создать свой техотдел, но, как показывает опыт, в большинстве случаев это дорого. Можно договориться с частным лицом, но даже гении компьютерных дел, работающие в одиночку, в случае наплыва заявок не в состоянии выполнить работу оперативно.

Другое дело ИТ-аутсорсинг, активное развитие которого в России началось, заметьте, в кризис 2008 года. Тогда сотни малых и средних предприятий смогли убедиться в том, что делегировании функций внешней организации избавляет от множества забот и дополнительных расходов. Сегодня, в условиях нового пандемического кризиса, перед бизнес-сообществом вновь остро стоит вопрос выживания и, как следствие, снижения издержек. В том числе на техперсонал.

«Сделать это возможно за счет полноценного внешнего обслуживания, предоставляемого профильными фирмами с многолетним стажем работы на рынке аутсорсинга ИТ», – убежден **основатель и директор группы компаний «Админ-Сервис» Александр Лозовский**, рассказавший «Опоре бизнеса» о своем антикризисном плане сотрудничества с предпринимателями.

– Александр, как давно «Админ-Сервис» занимается именно полноценным ИТ-аутсорсингом?

– На рынке ИТ-услуг мы работаем вот уже 11 лет. Как и многие, начинали с одного офиса, сейчас их 18. Для удобства клиентов наши офисы размещены в разных районах Екатеринбурга.

– Минимизируете затраты по времени?

– Конечно, и широкая география присутствия – одно из важных преимуществ, его особенно ценят наши клиенты. Значительная экономия времени достигается

и за счет оказания услуг на «удаленке», поэтому активное развитие онлайн сервисов – еще одна приоритетная задача нашей компании. Сегодня в режиме онлайн мы успешно решаем многие вопросы и проблемы, возникающие при эксплуатации компьютеров, сетей и программ. Это удобно и клиентам и, естественно, нам, так как время на устранение проблем значительно сокращается.

– Спрос на онлайн сопровождение растет?

– Безусловно. Другое дело, что некоторые наши клиенты предпочитают сотрудничать вживую. Мы же обучаем их навыкам работы в новых программах, и многим проще понять суть в процессе живого общения. Главное, чтобы заказчику было удобно.

– Помимо экономии времени, какие еще преимущества получает клиент, выбравший ИТ-аутсорсинг?

– Прежде всего, значительную экономию финансовых ресурсов. С переходом на ИТ-аутсорсинг отпадает необходимость в содержании технического отдела или системного администратора. Не нужно отвлекаться на возникающие технические неполадки, так как решение проблем с компьютерами, серверами, локальной сетью и выходом в интернет решает компания – аутсорсер.

– Обслуживание программ «1С», которую использует практически каждое малое и среднее предприятие, входит в перечень Ваших услуг?

– «Админ-Сервис» обладает и значительным опытом работы по данному направлению, и высококвалифициро-



ванными программистами. Помимо обслуживания, мы предлагаем своим клиентам полноценный курс обучения работе с продуктами «1С». С 2003 года нами проведено порядка двух сотен успешных автоматизаций.

– Так или иначе, приходится постоянно держать руку на пульсе, так как конкуренция на рынке ИТ-аутсорсинга достаточно жесткая...

– Конкурируем не столько с ИТ-компаниями, сколько с отдельными физлицами, оказывающим аналогичные услуги. Но, как известно, один в поле не воин. Представьте, что серьезная поломка одновременно произошла у трех-четырех компаний! Одиночке в подобной ситуации придется кем-то пожертвовать. Человек, работающий сам по себе, попросту не успевает охватить весь объем быстро меняющейся информации, может не знать всех тонкостей дела. А в компании, в частности, в «Админ Сервис» – полный штат квалифицированных и постоянно обучаемых сотрудников. Наши специалисты всегда в курсе самых последних изменений в сфере

ИТ, софта, систем защиты от вирусов. Поэтому полноценный ИТ-аутсорсинг, осуществляемой профессиональной командой, безопаснее и удобнее. Это и максимально быстрая реакция на заявку на заявку о ЧП, и работа по заранее оговоренным и прописанным в договоре условиям.

– Про кадры, которые решают все. Берете только генеральных?

– Гении пока не приходили, но способных и очень способных достаточно.

– Обучаете сами?

– В большинстве случаев, сам. Первоначально провожу тест – инструкцию, которую нужно выполнить в режиме онлайн. В дальнейшем, если решение положительное, до мастера высокой квалификации сотруднику нужно учиться как минимум год-полтора.

– Что больше всего ценят в вас клиенты?

– Пунктуальность. Невыполнение задачи для нас равно ЧП, и мы никогда не даем пустых обещаний. У нас объективные и доступные цены, наши услуги на договорной основе обходятся заказчиком в 4–8 тысяч рублей. Все зависит от объема услуг.

Но мы стремимся наладить работу парка

компьютерной техники так, чтобы свести ЧП и выезды к минимуму. На мой взгляд, это одна из главных задач ИТ-аутсорсеров.

– Скажи мне кто твой клиент, и скажу, кто ты...

– Наши клиенты – это в основном компании малого и среднего бизнеса.

– Вы работаете по нескольким направлениям, в каком из них вы асы или мастера высокого класса?

– Мы развиваем все без исключения направления, решаем любые вопросы, связанные с деталями и запчастями, с программным обеспечением любых марок; с локальными сетями и серверами. Они все важны, поэтому отдавать предпочтение какому-то одному направлению было бы неправильно.

– О чем Вы мечтали, открывая свой бизнес 11 лет назад и сбылась ли Ваша мечта?

– У меня любимая работа, моя семья не нуждается, рядом со мной отличный рабочий коллектив, вместе с которым мы занимаемся чрезвычайно интересным и гуманным делом. Я всегда говорю, что в конечном итоге мы обслуживаем людей, а не технику. Это мой принцип!

– Есть планы на будущее?

– Есть цели: последовательно расширять штат, открывать новые направления, повышать качество услуг. Как показывают события, сфера ИТ-аутсорсинга будет расти, и «Админ-Сервис» готов к этому росту.



Группа компаний
«Админ-Сервис».
620017, г. Екатеринбург,
ул. Электриков, дом 12,
офис 45 (5-й этаж).
Остановка метро
«Машиностроителей».
Телефон: 8 (343) 287-19-18
E-mail: info@adm96.ru
adm96.ru

Подготовила
Наталья Горбачева



Владимир СМИРНОВ: «В ТРЦ для старта есть главное – повышенные меры безопасности»

«Следим за каждым словом, жестом и взглядом губернатора в ожидании, когда он даст добро на открытие крупных торговых центров уральской столицы», – признаются собственники и инвесторы ТРЦ, чьи обширные площади опустошил пандемический кризис. Без малого два месяца в простое находятся сотни бутиков промтоваров, предприятия развлекательной индустрии.

Впреддверии очередной, возможной даты открытия – 1 июня – менеджмент не сидит сложа руки, а совершенствует меры защиты от инфекции».

Что представляет собой система защиты ТРЦ, почему они безопаснее обычных торговых площадок и даже некоторых поликлиник?

За ответом на эти и другие вопросы «Опора бизнеса» обратилась к екатеринбургскому предпринимателю, депутату Законодательного Собрания Свердловской области Владимиру Смирнову.

– Владимир Викторович, поскольку и Вы, будучи учредителем нескольких крупных торговых комплексов, и Ваши коллеги «по цеху» давно ждете губернаторской отмашки на открытие, то, должно быть, предусмотрели все возможные риски. Уверены в том, что посетители, скучавшие по многолюдному шопингу, вернуться домой и не заболеют?

– Для Вашего понимания и, конечно, для понимания читателей вашего издания должен сказать, что современные торговые комплексы, торгово-развлекательные центры изначально создава-



лись и оснащались высокотехнологичными системами безопасности. Возьмем для примера вентиляционные системы ТРЦ, обеспечивающие качественный воздухообмен. Находясь в любом из его помещений, человек, по сути, дышит свежим воздухом, очищенным от загрязнителей и пыли. Это первое. Безусловно, в условиях пандемии требуются и дополнительные меры. Следуя им, мы приняли решение направить движение потоков людей таким образом, чтобы покупатели, поднимающиеся на верхние этажи, не соприкасались с посетителями первого этажа, куда они приходят за продуктами питания. Перечень противоэпидемических мер в ТРЦ достаточно большой. Это установка бактерицидных излучателей и других обеззараживающих устройств, повсеместное размещение дозаторов с антисептиком, рекламирование правил профилактики на видеоэкранах и многое другое. И, конечно, покупателей будут допускать в ТРЦ только при наличии защитной маски.



– Но есть еще и сотрудники компаний – арендаторов площадей ТРЦ. Какие требования будут предъявлены к ним?

– Однозначно масочный и перчаточный режим, измерение температуры на входе.

– Выходит, в поликлиниках старого образца может быть опаснее, чем в ТРЦ?

– Вы знаете, правила безопасности в ТРЦ соблюдались и ранее, ажиотажа, очередей там не было, потому что площади обширные, а система вентиляции, повторюсь, качественная.

– Владельцы и арендаторы, отправленные на вынужденные каникулы, а это и малый, и средний бизнес, давно и настойчиво просят главу региона о смягчении карантинных мер. Понятно, что не только потому, что соскучились по работе. Многим не на что жить, нечем платить зарплату и налоги, при этом не всем им доступны государственные меры поддержки...

– ТРЦ поддержки пока не ощутили. Ее не было, и нет. Я неоднократно участвовал в заседаниях рабочих групп, где рассматривались меры поддержки, и мы говорили о том, что, действительно, необходимо бизнесу, занятому в разных сферах. Некоторые мои арендаторы получают меры господдержки в соответствии с ОКВЭД. Другим отказывают по причине несоответствия тем или иным критериям. Хотелось бы более активных действий со стороны федеральных и региональных властей.

– Как думаете, почему ТРЦ обошли, почему решили, что им не нужно помогать?

– Видимо, посчитали, что владельцы ТРЦ – люди зажиточные. Надо понимать, что ТРЦ – очень сложный и затратный механизм. А сегодняшняя пандемическая ситуация, образно говоря, и вовсе обескровила нас. Большинство торговых площадей закрыто, а зарплату своей команде и налоги государству платить надо сполна и в срок.

– Сроки уплаты налогов за второй квартал перенесли – ТРЦ эта норма коснулась?

– Отсрочку объявили, но я бы ее назвал эфемерной, потому как она также привязана к определенным видам ОКВЭД. Ни одно из моих предприятий сегодня не может воспользоваться отсрочкой.

– С ОКВЭД действительно много okazji, об этом на совещании с Президентом РФ 19 мая докладывал министр цифрового развития. Он сказал, что предприниматели зачастую не могут разобраться в том, какая мера поддержки им положена. И он объявил об открытии на портале Госуслуг нового сервиса. Человек размещает там данные о компании, а в ответ получает информацию о том, какая мера поддержки ему положена. Может быть, это поможет?

– Может быть. На мой взгляд, реальная помощь долж-

тать, то какое я имею право брать с них средства. У них выручки нет, им надо выплатить зарплату сотрудникам, потому что в ином случае последуют санкции со стороны прокуратуры.

– И областной и городской бюджеты несут потери?

– Но Вы же слышите комментарии о существующей на федеральном уровне подушке безопасности в виде ФНБ. С оговоркой на то, что расходовать его нужно рачительно. Сегодня мы видим, что средства поступают медикам, семьям с детьми, и это очень хорошо! Но бизнес пока в ожидании. Хотя в 2014 году, когда рубль обвалился, государство хорошо поддержало банки. Можно было бы сейчас помочь бизнесу – отменить часть налогов на время карантина.

– Областное правительство может снизить или даже обнулить на какой-то период налог на имущество – об этом просят многие предприниматели?

– Разговоры такие велись. Вопрос неоднократно обсуждался и в Законодательном собрании, но из-за самоизоляции и решении о том, что депутатский корпус в текущий период будет работать не полным составом, он был отложен. Я отношусь к группе депутатов, работающих на непрофессиональной основе, то есть, я не получаю заработную плату. В офлайн мероприятиях Заксобрания буду



На мой взгляд, реальная помощь должна заключаться в реальных налоговых послаблениях, потому что наши потери из-за вынужденных каникул достигают 70 процентов.

на заключаться в реальных налоговых послаблениях, потому что наши потери из-за вынужденных каникул достигают 70 процентов. Некоторые предприниматели не выдерживают и объявляют себя банкротами. Не так давно закрылась сеть магазинов «Райт», ранее сеть спортивных магазинов «Спортмастер». Возможно, какое-то время спустя они начнут работу «с чистого листа», но их уход с рынка обернулся потерей рабочих мест, ростом уровня безработицы. Если у меня предприятие закрыто и большая часть арендаторов лишена возможности рабо-

участвовать после принятия решения о возобновлении работы всего депутатского корпуса. Полагаю и надеюсь, что к вопросу о смягчении налога на имущество или его отмене на период действия Распоряжения губернатора о закрытии предприятий ряда отраслей мы вернемся. Хотя ранее правительство области сопротивлялось данной инициативе. Но тогда ситуация с эпидемией коронавируса еще не была признана пандемией, непонятно было, как это скажется на экономике, какой глубины кризис придется нам всем испытать.

Наталья Горбачева

Кризис – отличный тренинг

Так считает Виталий Сычев, сумевший создать с нуля эффективную и востребованную компанию.

– Чем занимается ваша компания?

– Она даёт спокойствие и защиту людям. Мы устанавливаем системы видеонаблюдения и безопасности и предлагаем юридическую помощь. Первое направление предупреждает опасность. Второе – решает уже возникшие трудности.

– Системами безопасности занимается множество фирм, в чем ваше преимущество?

– Во-первых, с нами и нашими поставщиками клиент экономит в цене. Но при этом получает качественное оборудование и специалистов, которые проверены в деле не раз. Во-вторых, гарантия. Не только от производителя, но и от нас: она дается на 3–6 месяцев, зависит от объекта. В-третьих, круглосуточная работа. Если у клиента срочный заказ или выполнять его можно только по ночам, мы – те, кто возьмётся за дело. В-четвёртых, каждый специалист занимается своей работой, потому что не можем позволить себе подвести заказчика.

– По какому принципу вы выбираете поставщиков?

– Принцип: проверил, убедился. Да, были промахи в прошлом, как с первыми поставщиками. Камера



предприятию я заказываю оборудование для работы в экстремальных условиях. Для понимания: ночью при -20°C устанавливали домофон с контролем доступа. Основная опасность для оборудования была в перепаде температур. Прошло 7 месяцев, он работает без нареканий. Конечно, с такими производителями мы контакт не теряем.

А проблемы, конечно, возникали. Поделюсь случаем. Во время работы на объекте после установки вышли из строя 4 камеры – заводской брак. Я связался с поставщиком. В наличии на складе в Москве оборудования не оказалось. Возможна была только прямая доставка с завода в Финляндию. И через 3 дня курьер привёз новенькие камеры. Мы вместе их проверили и только после этого он уехал, забрав брак.

Серьёзный подход, быстрое решение задач. В этом мы с поставщиками на одной волне.

– Кто ваши клиенты – физические или юридические лица?

– Конечно, и те, и другие. Системы безопасности нужны не только на предприятиях. В жизни тоже есть от чего защищаться: кражи, мелкое хулиганство, не особо адекватные люди. Однажды даже простенькая запись с видеорегалятора может оказаться полезной и сохранит ваши деньги и нервы.

– Какие возможности дают новые технологии?

– Новинки в IT-сфере расширили возможности и уменьшили затраты времени и денег заказчиков.

Например, ваша система видеорегаляции морально устарела. Что делать? Вы можете купить новое оборудование, это обойдётся в районе 30 000 руб. Плюс затраты на демонтаж и монтаж. А можете поставить в видеорегалятор новый жёсткий диск большего объёма и переустановить ПО (программное обеспечение). Как вы догадались, именно это мы и предложили заказчику с подобной проблемой. Его экономия составила 90%.

– Клиенты ставят перед вами конкретную задачу или рассчитывают, что именно вы разработаете для них оптимальный вариант системы обеспечения безопасности?

– У заказчиков всегда есть свое видение, где и какую систему они хотят установить. Мы его принимаем и стараемся воплотить в жизнь. Но существуют нюансы и тонкости, которые заметит только специалист. Например, слепые зоны. Поэтому после изучения задания мы озвучиваем все технические корректировки и вместе с заказчиком выбираем оптимальный для него вариант проекта.

– Что жизнеспособней по-вашему: моно- или многопрофильный бизнес?

– Определённо многопрофильный. Пока направление-доминант приносит прибыль, оптимальное распределение средств помогает другой сфере безболезненно пережить кризис. Почему я так уверенно говорю об этом? Потому что убедился в грамотности этой стратегии на собственном опыте два месяца назад.

– Чем продиктовано сочетание юридических услуг и систем безопасности? Тем, что оба вида деятельности направлены на защиту людей и бизнеса или есть другие причины?

– Причины оказалось две. Первая и очевидная – безопасность. Вторая – удобство для клиента. Приведу пример из жизни. Заказчик попросил установить камеры в производственном цехе. В один из рабочих дней он упомянул, что делает крупный заказ у нового поставщика. Юриста нет. Проверить договор некому. Я предложил свою помощь. Теперь он один из постоянных клиентов в юри-

дической сфере. А видеонаблюдение, к слову, работает у него без проблем с 2018 года.

– Как повлиял кризис, вызванный пандемией, на спрос на юридические услуги.

– Звонки не прекратились. Возможно, их даже стало больше. Но дальше консультаций дело не идет. Люди стараются максимально самостоятельно решить проблему. Это понятно, денег на грамотного юриста сейчас нет. Но мы всё равно стараемся помочь на 20-минутных бесплатных консультациях по вопросу. К слову, это как раз та ситуация, когда фирму спасает второе направление.

– С какими проблемами обращаются люди?

– В основном по спорам с работодателем и реструктуризации долга. На консультациях стараемся дать максимум информации, чтобы человек мог своими силами решить проблему.

– Чему вас научил кризис?

– Не сдаваться! Чтобы ни случилось, надо всегда идти вперёд и не останавливаться. Кризис – отличная закалка для бизнеса и личности предпринимателя. Поэтому стараюсь использовать пандемию, как бесплатного личного тренера своих качеств.

– Поделитесь планами на будущее?

– Не хочется забегать вперёд, конечно. Но планы масштабные. Скажем так, городской и даже региональный уровень фирмы – не предел.

– Как вы создавали команду?

– Легко и непринуждённо. На самом деле, единомышленники нашлись и подтянулись сами без особых усилий с моей стороны.

Мне нравится, что вся команда ООО «С.В.» разделяет такие качества, как честность (главное – перед самим собой), трудолюбие и желание помочь.

ООО «Сычев Виталий»
Адреса:
 Малышева, 41;
 Толмачева, 1
 +7(963)272-22-72
 +7(963)034-37-37
 vk.com/sichevvitalij
 @sichevvitalij
 сычеввиталий.рф
 Sichevvitalij@yandex.ru



С нами и нашими поставщиками клиент экономит в цене. Но при этом получает качественное оборудование и специалистов, которые проверены в деле не раз. Гарантия не только от производителя, но и от нас: она дается на 3 – 6 месяцев, зависит от объекта.

вышла из строя через неделю после сдачи объекта. В наличии оборудования не оказалось. Я тогда вышел из положения, но сотрудничество с поставщиком прекратил.

А есть производитель, который не прекращает подтверждать свой уровень. Среди них финский завод, с которым однажды мы справились с форс-мажорными обстоятельствами, о нем я расскажу ниже. Этому

– Как строятся ваши отношения с поставщиками? Повлияли на них кризис? Если возникают проблемы, как их решаете?

– Отношения как в любом бизнесе: выбрали – заказали – поставили. Кризис повлиял на закупочную стоимость. Но мы стараемся придержать рост цен. Фирмам и людям тяжело дался двухмесячный простой.

Stimul IT – аутсорсинговый центр

В стоимость входит:

- ✓ Неограниченное количество выездов по требованию для устранения неисправностей;
- ✓ Обслуживание оргтехники — принтеры, сканеры, факсы и сетевое оборудование — коммутаторы, маршрутизаторы, WiFi-точки доступа;
- ✓ Консультации сотрудников и рекомендации по замене комплектующих или модернизации оборудования;
- ✓ Администрирование 1С — обновление типовых конфигураций, резервное копирование;
- ✓ Неограниченное количество обращений в службу удаленной технической поддержки;
- ✓ Профилактическое обслуживание — обязательные выезды (помимо выездов по требованию) для проведения регламентных работ по поддержанию бесперебойной работы информационной структуры компании;
- ✓ Обеспечение антивирусной защиты и информационной безопасности всей компьютерной сети;
- ✓ Резервное копирование данных с сервера или компьютеров — разово или автоматически по расписанию;

сайт www.stimul-it.ru
 почта info@stimul-it.ru
 телефон +7 343 204-71-81

Stimul IT – аутсорсинговый центр ИТ-услуг для малого и среднего бизнеса. Базовая услуга – комплексное системное администрирование ИТ-инфраструктуры заказчиков. Команда специалистов Stimul IT выполняет роль ИТ-отдела или штатного системного администратора компании.

На сегодняшний день компания обслуживает суммарно около 1500 рабочих станций и 400 серверов. Более 200 компаний сотрудничают с нами на постоянной основе по абонентским договорам.

При работе с клиентами наша компания позиционирует себя как партнер, заинтересованный в долгосрочном сотрудничестве. Предлагая ИТ-решения для заказчика, мы стараемся разобраться в каждой конкретной ситуации, но, в то же время, делимся уже имеющимся собственным опытом и стандартами, выработанными с годами.

Зачастую, мы становимся соучастниками в создании и развитии бизнес-процессов современных компаний. Специалисты Stimul IT погружаются в суть деятельности заказчика и в его внутренние задачи.

Абонентское обслуживание включает:

- Аудит и оптимизация ИТ-инфраструктуры.
- Оперативные выезды для устранения неисправностей.
- Профилактическое обслуживание 1–2 раза в месяц – обязательные выезды для проведения регламентных работ по поддержанию бесперебойной работы информационной структуры компании.
- Резервное копирование данных – разово или автоматически по расписанию.
- Удаленная техническая поддержка – неограниченное количество обращений.
- Обеспечение антивирусной защиты и информационной безопасности всей компьютерной сети.
- Непрерывный мониторинг состояния ключевых узлов ИТ-инфраструктуры клиента.

Набор стандартов, которые компания использует и которые придерживается на протяжении всего срока взаимодействия с клиентом:

Уровень сервиса. Доступность по различным каналам связи, оперативность работы, качество услуг и решение актуальных задач клиентов являются базовыми элементами в ежедневной деятельности компании, и мы стараемся улучшать их с каждым годом.

Профессиональное доверие. Соблюдение технических рекомендаций от Stimul IT гарантирует стабильную работу ИТ-инфраструктуры, ее развитие и соответствие задачам Вашего бизнеса.

Информационная безопасность. Системными инженерами компании уделяется серьезное внимание данному аспекту и производится значительный объем работ, зачастую невидимый для клиента, но важнейший для безопасности. В штате организации имеются дипломированные специалисты по защите информации ведущих технических вузов страны.

Конфиденциальность и коммерческая тайна. Компания Stimul IT гарантирует конфиденциальность информации, с которой она работает, и к которой имеет доступ. Ответственность сотрудников зафиксирована в трудовом договоре, внутренних распоряжениях о коммерческой тайне и правилах внутреннего трудового распорядка.

Квалификация. Персонал компании подбирается исходя из современных требований ИТ-аутсорсинга. Технический уровень специалиста является базовым критерием при приеме на работу, но одновременно с этим уделяется внимание социальным качествам человека. Мы уверены, что Вам комфортнее общаться с вежливым и уравновешенным специалистом.

Ответственность. На протяжении всего срока сотрудничества компания Stimul IT несет ответственность по договору. В наших интересах – не разочаровывать клиента и подтверждать свой уровень высоким качеством услуг. Данный подход обеспечивает развитие клиентской базы, лояльность имеющихся заказчиков и долгосрочное сотрудничество с большинством клиентов.

Готовность к диалогу. Мы открыты для любых вопросов и реагируем на постоянно меняющуюся внешнюю среду.

Решать нерешаемые задачи в бизнесе научит ТРИЗ, придуманная в СССР

Услышав впервые термины «ТРИЗ», «траблшутинг», человек, далекий от предпринимательской деятельности, подумает: «Опять непонятные иностранные словечки, какой от них прок». Да и не каждому отечественному предпринимателю известно, что ТРИЗ – давно и широко применяемая в бизнесе, в экономике и даже в дипломатии теория решения изобретательских задач.



Что интересно, вывел ее в 50-е годы прошлого века советский ученый – инженер Генрих Альтшуллер, обучивший немало талантливых «решателей нерешаемых задач». В 90-е разбегавшиеся кто куда ТРИЗовцы успешно внедряли свой опыт в Европе, США и других высокотехнологичных странах. На историческую родину ТРИЗ вернулась в середине нулевых, и сегодня последователи Альтшуллера не только продолжают его дело, но и адаптируют теорию к современным бизнес-реалиям.

Об опыте применения ТРИЗ в России, ее способности устранять проблемы в периоды кризисов «Опоре бизнеса» рассказал известный **екатеринбургский «решатель», создатель Международного клуба траблшутеров Алексей БЛАГИХ.**

– Получается, нашел траблшутера, обладающего набором практических инструментов, аналитическим умом, парадоксальным мышлением, что и подразумевает ТРИЗ, – и проблема решена?

– Характеристика близкая, но не хватает одной важной детали. Поясно. У траблшутеров и ТРИЗовцев в основе подходов к решению проблемы, а точнее, к выбору идеи решения той или иной сложной ситуации, лежит система с определенным алгоритмом. В процессе применения этой системы находится единственно верное решение, казалось бы, нерешаемых задач. То есть не внезапное озарение, не процесс мучительного поиска и не мозговой штурм, как это обычно происходит в предпринимательской среде.

– Вам ближе траблшутинг или ТРИЗ?

– Мне ближе траблшутинг, потому что это широкая универсальная система, включающая и такой инструмент как ТРИЗ.

– ТРИЗ ускоряет поиск решений?

– Продолжая Вашу мысль: ТРИЗ помогает вместо сотни слабых получить десяток сильных решений. Специалист по ТРИЗ (теория решения изобретательских задач) находит идеи решения конкретной задачи для конкретной компании. То есть ТРИЗ с момента ее создания в середине прошлого века инженером Генрихом Альтшуллером, который обобщил опыт в сфере изобретательства и выявил общие закономерности решения проблем в технической сфере, ушла далеко вперед. Активно развивается и внедряется ТРИЗ для бизнеса. Третье направление – это ТРИЗ-педагогика. Например, обучение детей системному методу решения нестандартных задач.

– Бытует мнение, что в России траблшутинг, и конкретно ТРИЗ, активно используют «Роснано», «Росатом». То есть, крупные корпорации...

– И не только крупные. Хотя возрождение этой технологии в России началось с крупных компаний, в частности с «РУСАЛа». В этом и других холдингах быстро поняли, что решения с помощью траблшутинга дают большие результаты и большую экономическую выгоду. В свое время одна корпорация, благодаря решению ТРИЗ, отменила тендеры стоимостью в несколько миллионов долларов на строительство завода – он стал не нужен.

– Что тогда предложили ТРИЗовцы?

– Идея заключалась в доработке существующей там технологии. Но найти решение удалось с помощью траблшутеров, которые – подчеркну – вместе с специалистами корпорации прошли весь алгоритм поиска и вышли на решение. ТРИЗ – инструмент для мозгов, а не вместо мозгов. Он не заменяет «решателя», не уменьшает потенциал человека. Это каталогизатор, надстройка над знаниями. Если траблшутер или ТРИЗовец приходит в компанию, он может и не знать производственную цепочку бизнеса, причем он и не должен это знать! Его мастерство заключается в умении посмотреть на проблему под другим, непривычным для сотрудников углом. И делает он это вместе с сотрудниками, то есть вместе с ними выйдет на единственно верное решение. Кто-то, прочитав историю о сэкономленных средствах, может сказать, что сотрудники корпорации попросту не провели серьезный мозговой штурм, но это не так. И мозговой штурм, и сотни других привычных инструментов направлены на генерацию большого количества идей, из-за чего страдает их качество. Задача ТРИЗ – не «куча» идей, а беспроектные решения.

– Что тогда предложили ТРИЗовцы?

– Идея заключалась в доработке существующей там технологии. Но найти решение удалось с помощью траблшутеров, которые – подчеркну – вместе с специалистами корпорации прошли весь алгоритм поиска и вышли на решение. ТРИЗ – инструмент для мозгов, а не вместо мозгов. Он не заменяет «решателя», не уменьшает потенциал человека. Это каталогизатор, надстройка над знаниями. Если траблшутер или ТРИЗовец приходит в компанию, он может и не знать производственную цепочку бизнеса, причем он и не должен это знать! Его мастерство заключается в умении посмотреть на проблему под другим, непривычным для сотрудников углом. И делает он это вместе с сотрудниками, то есть вместе с ними выйдет на единственно верное решение. Кто-то, прочитав историю о сэкономленных средствах, может сказать, что сотрудники корпорации попросту не провели серьезный мозговой штурм, но это не так. И мозговой штурм, и сотни других привычных инструментов направлены на генерацию большого количества идей, из-за чего страдает их качество. Задача ТРИЗ – не «куча» идей, а беспроектные решения.

– Как Вы определяете их беспроигрышность?

– Есть так называемый фильтр или пять критериев идеальности по ТРИЗ и траблшутингу.

Первое – стопроцентное решение проблемы, так как ТРИЗ не терпит компромиссов. Сильное решение устраняет проблему. Компромиссное лишь частично ее купирует.

Второе – разрешены противоречия. Это очень важный критерий!

Третье – исключены нежелательные или негативные последствия.

Четвертое – снижены издержки до разумного минимума.

Пятое – есть сверхэффекты или сверхвыгоды.

– Понятно. Читала, что люди, обладающие технологией ТРИЗ – штучный товар, из чего можно сделать вывод, что ТРИЗовцем или траблшутером нужно родиться. Или им можно стать?

– Безусловно, им можно стать.

– То есть этому можно научиться. Каким был Ваш путь в траблшутинг?

– Все началось с бизнеса, которым я начал заниматься в девять лет, по моим родителям. Это был 1996 год, родители занимались предпринимательством, осваивали принципы свободной торговли. Мне стало интересно, и я начал им помогать. Мой первый проданный товар – шоколадка. Причем, интересно было вникать в самую суть, смотреть на ситуацию то под одним, то под другим углом. По образованию я математик-экономист. Мне с детства близко системное мышление, а ТРИЗ позволяет его применять на все 100 %.

– Может привести примеры внедрения лично Ваших успешных идей решений?

– Многое из этических соображений разглашать не могу. Ну, например, была история с интернет-магазином, руководству которого требовалось разрешить одно существенное противоречие. В частности, нужно было записать порядка 250 видеороликов для презентации разных товаров, что выливалось в кругленькую сумму. При этом экономическая целесообразность не была доказана. Что делать? Отказаться от видеопрезентации, найти другое, экономически выгодное решение? Оно было найдено в процессе поиска по технологии ТРИЗ и совместно с сотрудниками. Все 250 товаров удалось наглядно и со вкусом разместить в одном видеоролике. На его изготовление ушла всего одна неделя. При этом расходы составили 10 тыс руб, а не 2.5 миллиона и три месяца напряженной работы, как предполагалось ранее. Самое главное, что размещение принесло долгожданный эффект: объемы продаж начали расти быстрыми темпами, видео стало продвигаться на «YouTube» и привлекать дополнительный трафик других каналов – это уже сверхэффекты. Было разрешено основное противоречие:

видео должно быть 250 штук, чтобы описать все товары, и видео должно быть одно, чтобы потратить минимум времени и денег.

– На первый взгляд, решение лежало на поверхности?

– Заказчики часто удивляются, как это они сами не могли додуматься. Ведь идея так очевидна! Иногда подобная очевидность выходит ТРИЗовцам «боком», так как некоторые компании отказывались выплачивать сумму по договору.

– Кризис подогрел интерес бизнеса к ТРИЗ?

– Спрос на услуги ТРИЗ растет. Предприниматели спрашивают, как им быть, как сохранить предприятие, чем пожертвовать, как обойти то или иное противоречие. Лично я вижу плюс не только в том, что спрос на услуги вырос. Кризис обнажил слабые места в бизнесе многих и многих компаний. Очевидными стали проблемы, которые раньше игнорировались, заливались деньгами. Сейчас эти противоречия обострились. Их надо решать, чтобы остаться в строю. Конечно, кто-то из предпринимателей самостоятельно нашел решение (озарение), но это, скорее, единичные случаи. Многие поняли, что проблемы вернее и быстрее решить с помощью ТРИЗ. Я проводил опрос на тему, что хотят знать о данной технологии предприниматели, в какой области желают ее применить. В итоге оказалось, что у многих проблемы с логистикой, продажами, управлением, с выплатой зарплат. Ну, например, противоречие – если платить зарплату, компания останется без средств. Если уволить сотрудников, то их потом не вернуть. Бизнес сейчас идет на компромиссы, урезая зарплату, либо сокращая часть персонала, но это всего лишь отодвигает проблему, усугубляя ее в будущем. ТРИЗ же позволяет разрешить это противоречие.

– Видела на Вашей страничке «ВКонтакте» информацию о Международном клубе траблшутеров. Кто может в него вступить, что даст членство в этом клубе?

– ТРИЗ – международный клуб траблшутеров – это действительно новое сообщество. Мы с коллегами разрабатываем и в ближайшее время разместим там «Секретный урок». Он поможет понять, как именно ТРИЗ решает проблемы, разрешает противоречия. Мы вооружим членов клуба одним простым инструментом, который они смогут применить в поиске решения. А решение с помощью ТРИЗ всегда найдется!

Вступить в клуб может каждый, на данный момент доступ к нему открыт (ссылка на клуб в ВК – vk.com/trizbiz).

vk.com/a.blagih
facebook.com/blagih.a
instagram.com/blagikha
blagih.ru

Наталья Горбачева

Вот уже 20 лет мы делаем жизнь наших клиентов лучше!

Сейчас, в наше непростое время, только совместные усилия могут привести к чему-то доброму и светлому. С нашими клиентами у нас самые дружеские и партнерские отношения.

Причина тому – понимание, для чего создана наша компания. А создана она была для того, чтобы в тех областях, в которых мы являемся специалистами, у наших клиентов было всё в полном порядке!

Это происходит благодаря тому, что наши сотрудники, с самого первого дня работы в нашей компании, после общения с директором, который принимал практически каждого на работу лично, понимают, для чего они в ней.

Многие работают уже по 10-15-20 лет, некоторые с самого первого года существования нашей компании, и планируют продолжать трудиться на благо наших покупателей.

Они обращаются к нам за советом, за помощью по любым вопросам, которые у них возникают, и получают ответы и решения, которые удовлетворяют их запросы, и так каждый день.

Понимая, что нужно клиенту, и как с ним нужно правильно выстраивать отношения, наша компания из небольшой местной фирмы превратилась в федеральную – с представительствами в 60 городах России.

В каждом из них у нас имеются довольные клиенты и успешные сотрудники. Все это благодаря нашему ежедневному, точному и слаженному взаимодействию с нашими любимыми покупателями!

Став уже такой большой компанией, мы обзавелись прямыми дистрибьюторскими контрактами с большинством поставщиков в той области, в которой занимаемся.



**УДОБНО
ВЫГОДНО
НАДЕЖНО**



Именно поэтому можем предложить клиенту лучший выбор из того, что представлено сегодня в России, а также удобные условия сотрудничества.

Наш успех неразрывно связан с успехом наших клиентов!

Только делая их успешными, мы считаем свою миссию выполненной.

Удобно. Выгодно. Надежно.

Вот те слова, которые лежат в основе нашего взаимодействия с нашими партнёрами.

Если посмотреть в словарь, то слово «удобно» подразумевает такие синонимы, как подходяще, выигрышно, уместно, рационально, спокойно, практично, с удобством, легко, комфортно.

«Выгодно» подразумевает: получение прибыли, преимущества, пользу.

«Надежность» – означает свойство объекта сохранять во времени, в установленных пределах значения

всех параметров, характеризующих способность выполнять требуемые функции в заданных условиях применения.

Стремимся, чтобы все наши отношения с клиентами были именно такими!

Мы готовы к работе с новыми клиентами.

Звоните, будем рады начать сотрудничество с новыми партнёрами, сделать жизнь новых клиентов успешной.

С нами просто, как наш телефон:

20-11-22-3 или

201-1223,
кому как нравится.

2011223@bk.ru

+7 9000 37 15 50

ИНКЦЕНТР

«ИНКЦЕНТР»
Уже 28 лет, как мы заправляем картриджи. Для вас:

- новые картриджи,
- бумага,
- канцтовары.

Приятные цены.
Ремонт печатающей техники.
Удобная бесплатная парковка в центре города.
Верх-Исетский бульвар, 13н, оф. 11
+7 343 371-28-00

КОМПЬЮТЕРНАЯ ПОМОЩЬ ОТ ПРОФЕССИОНАЛОВ

Выезд + Диагностика = 0 руб. Опытные мастера. Срочный ремонт.

- Комплексное обслуживание компьютеров для организаций и юридических лиц.
- Переустановка операционной системы Windows, Linux, Mac OS.
- Лечение вирусов, расшифровка файлов и удаление баннера.

8 Марта, 14, оф. 257
+7 912 219-22-12

STONEWALL

ПРОИЗВОДИТЕЛЬ ИЗДЕЛИЙ ИЗ ИСКУССТВЕННОГО КАМНЯ В ЕКАТЕРИНБУРГЕ
Мы изготавливаем изделия из высококачественного искусственного акрилового камня. Кухонные столешницы, мойки под столешницу, подоконники, барные стойки и ресепшены, каминные зоны, декоративные полки, стеновые панели, колонны и арки, фонтаны...

stone-wall.ru +7 343 361 09 30
stonewall.ekb@gmail.com +7 922 109-01-30

МАГАЗИН «ВСЁ ДЛЯ САДА И ОГОРОДА»

Где купить свежие и качественные семена в Екатеринбурге? А отличный посадочный материал и полезные удобрения? Получить полезную полноценную профессиональную консультацию?
Приходите – здесь вы найдете все, что нужно для вашего сада!

Халтурина, 37
Верх-Исетский рынок – «Птичий рынок», павильон № 69
+7 982 700-11-55
auragreen.ru

ИСТЕК СРОК ХРАНЕНИЯ ДОКУМЕНТОВ? | ВАШ АРХИВ ПЕРЕПОЛНЕН? | КИПЫ БУМАГ ВЫТЕСНЯЮТ ВАС ИЗ ОФИСА?

УТИЛИЗАЦИЯ ДОКУМЕНТОВ
БЫСТРО, ПРОФЕССИОНАЛЬНО, КОНФИДЕНЦИАЛЬНО

Уральская Казна
ural-kazna.ru
+7 (343) 209-04-04

Решение проблем с гарантией

Наша жизнь проще не становится. Человек постоянно вынужден отвечать на вызовы: то кризис, то пандемия, то в семье проблемы, то в коллективе. Как со всем этим справиться?

Можно ли с этим справиться? На все эти вопросы ответит психолог-психотерапевт Александр ШАРП.

– Вы подчеркиваете, что учились и учитесь у западных психотерапевтов. В чем преимущество западной методики?

– В том, что она эффективна. В большинстве университетов России по-прежнему учат психоанализу, а этот метод показывает крайне низкую эффективность.

Обращение же ко мне является своего рода гарантией, что проблема человека будет решена, если он будет четко выполнять мои инструкции.

– Согласуется ли западная практика с отечественным менталитетом?

– На все сто процентов. Разделение на границы, на страны – это условность. В объективной реальности нет границ и стран. И психика у всех людей одинаковая. Да и я не разговорами людей лечу, а в



основном выполняю «техническую» работу.

– Александр, почему вы подчеркнуто называете свою работу «технической»?

– Потому, что многие люди по-прежнему считают, что работа с психологом – это разговоры и «ну как мою проблему можно решить разговорами?». И я с ними согласен. У меня все происходит иначе. Те, кто пробовал, говорят примерно так – «это был очень интересный опыт, я думал, все будет совсем не так!» ☺

– Считается, что россияне испытывают страх перед психотерапевтами. Вы ощущаете нехватку клиентов по этой причине?

– Это дела давно минувших дней. Сейчас люди осознают, что у них много психологических проблем, и они хотят их решить, а не тащить по жизни мешающий груз. Основная проблема в отсутствии хороших специалистов. За четыре года практики почти все мои клиенты пришли по рекомендациям людей, которые уже получили от меня помощь, и запись ко мне на месяц вперед.

– Все мы периодически испытываем эмоциональный дискомфорт, но мало кто пытается докопаться до причин, еще меньшее число людей склонны обращаться за помощью к специалисту. Чем это чревато?

– Тем, что качество жизни останется на том же уровне, а возможно, и ухудшится. Подчеркиваю: не уровень жизни, а ее качество. Это две разные вещи. Ко мне часто обращаются люди, у которых уже есть много денег, с запросом «вроде все хорошо, но нет радости в жизни».

– Можете перечислить основные проблемы, за решение которых люди готовы платить деньги?

– Неуверенность в себе («боюсь выглядеть глупо /тревожность в общении с незнакомыми людьми/ стыдно брать деньги за свою работу, увеличивать чек/ страх конфликтных ситуаций/болезненно воспринимаю критику/сложно сказать нет), скрытая агрессия (постоянные агрессивные мысли/ боязнь обидеть человека), постоянное откладывание важных дел на потом («нет энергии, состояние вялости»), запрет на отдых («не могу расслабиться, сразу чувствую тревожность»), страх за будущее («а что будет, если бизнеса не станет»).

И, конечно, панические атаки. Кстати, от них можно избавиться раз и навсегда. Без медикаментов.

– Вы практикуете удаленные консультации по скайпу. Насколько эффективна такая помощь?

– Она намного эффективнее, чем реальные встречи. Я даже видео не использую, нужен только звук. Говорю же, выполняю в основном «техническую» работу.

Можно посмотреть много реальных отзывов и записаться на консультацию через мой инстаграм:

www.instagram.com/alexandr.sharp



Бесконтактный дезинфектор для рук BIO BOX С ВОЗМОЖНОСТЬЮ БРЕНДИРОВАНИЯ.
Термометр инфракрасный медицинский GP-300
Бактерицидный рециркулятор.
Маски медицинские ЕКБ, респираторы ОПТ.
Антисептик ЧАС/Спиртовой, защитный экран.
Перчатки нитриловые, латекс и виниловые.
Медицинский бесконтактный инфракрасный термометр GP-300, защитный костюм.
Спанбонд плотность 60 чёрные и 40 белые.

8-952-141-52-50
Денис



Мегаполис

Товары для офиса по лучшим ценам!
Становись нашим клиентом,
участвуй в ежемесячных акциях
и получай скидки!
С нами комфортно работать!

tkmegapolis.com
+7 343 287-48-14



«ХОРЕКА АЙТИ»

Horeca IT

Онлайн-касса для любого вида бизнеса:
• Онлайн-касса «под ключ»,
• Замена фискального накопителя,
• Техническое обслуживание контрольно-кассового оборудования,
• Перерегистрация кассы.

Полный цикл автоматизации заведений общественного питания:

• Монтаж сети,
• Поставка и настройка оборудования,
• Настройка Wi-Fi авторизации,
• Внедрение и настройка программного обеспечения, систем лояльности, доставки,
• Обучение персонала.

Шарташская, 23
+7 912 6000-537
horecait.ru

Аспект
юридическое агентство

Юридическое агентство «Аспект»
Екатеринбург, ул. 8 Марта, дом 7.
Режим работы: пн-пт с 09.00 до 18.00 без перерыва,
сб, вс — выходной

РЕГИСТРАЦИЯ, ЛИКВИДАЦИЯ ООО, ВНЕСЕНИЕ ИЗМЕНЕНИЙ В ЕГРЮЛ БЕЗ ПОСЕЩЕНИЯ НОТАРИУСА И НАЛОГОВОЙ! КОНСУЛЬТАЦИИ БЕСПЛАТНО! ЗВОНИТЕ 8-982-600-39-22 БУДЕМ РАДЫ ВАМ ПОМОЧЬ!



ФинАтлант

ООО «ФинАтлант»
Центр бухгалтерского обслуживания г. Екатеринбург
+7 982 664-77-23
+7 343 363-03-47



Профессиональные услуги по бухгалтерскому и налоговому обслуживанию предприятий (ООО, ИП)

• Постановка бухучёта,
• Восстановление бухучёта,
• Ведение участков бухгалтерии, полное ведение бухгалтерского учёта,
• Расчет зарплаты,
• Расчет налогов, отправка отчетности,
• Консультации.

**Надежность.
Конфиденциальность.
Качество.**

И НА ТОМ СПАСИБО!

Уральские бизнесмены оценили качество мер господдержки



Александр ВИКТОРОВ,
учредитель и
генеральный
директор фир-
мы «Коррекс»:

– Пока не почувствовали, пока в ожидании, но очень надеемся на обещанную господдержку в части смягчения некоторых видов налогов. По ОКВЭД мы имеем право на снижение страховых отчислений, начиная с апреля. Мы – производственная компания. Численность коллектива – 150 человек, и у нас значительный фонд оплаты труда. В пандемический кризис мы не только никого не уволили, но и взяли на работу несколько новых сотрудников. И если, как было обещано, страховые налоговые отчисления с суммы, начисляемой сверх МРОТ, будут снижены практически в два раза, то это даст нам значительную экономию. Это первое. Второе, мы воспользо-

вались предложением банка, с которым плодотворно сотрудничаем уже многие годы, и подали заявку на беспроцентный зарплатный кредит. Сумму кредита банк рассчитывает следующим образом: берет наш ежемесячный фонд оплаты банк и умножает на шесть месяцев. До 30 октября мы можем пользоваться кредитом под ноль процентов, с ноября – под четыре процента. Выгодно при любом раскладе.

Компания «Коррекс»:
г. Екатеринбург,
ул Бориса Ельцина,
д. 1а, оф. 9.7
8-800-500-57-70, +7 (343)
310-24-30
info@korrex.ru
www.korrex.ru



Игорь ЧЕРНОГОЛОВ,
президент
группы компаний
«Пенетрон
Россия»:

– Все же очень просто: всегда будь готов к худшему, но надейся и рассчитывай на лучшее. Если государство что-то подкинет, значит, Вам повезло, можно порадоваться. Наша группа компаний не вошла в перечень пострадавших. По крайней мере, на сегодняшний день. Я отношусь к этому, как и ко многому в жизни, философски и

рационально. Считаю, что ничего страшного не произошло!

Группа компаний «Пенетрон-Россия»,
главный офис
в Екатеринбурге:
пл. Жуковского, 1
+7 (343) 217-02-02,
8 800 200 70 92
info@penetron.ru
penetron.ru



Игорь ТАШКИНОВ,
генеральный
директор
ресторанной
группы «RGT»:

– Мы подали заявку на получение прямой безвозмездной финансовой помощи, исходя из суммы в 12 тысяч 130 рублей на одного сотрудника в месяц. Ждем решения.

Из второго пакета мер господдержки рассчитываем на зарплатный кредит под два процента. Государство обещало его погасить, если до апреля 2021 года удастся сохранить не менее 90 процентов сотрудников. Ну а если не получится, и кого-то придется сокращать, то кредит нужно будет выплатить. Ждем разъяснений в части того, как будет вестись расчет, если сотрудник, к примеру, работает не полную смену, а только 6 часов. То есть, сейчас очень важны все детали разъяснения по видам господдержки.

На мой взгляд, второй пакет мер более су-

щественный. По крайней мере страховые выплаты за второй квартал перенесены на осень, а это даст небольшую передышку. Ресторанный бизнес, как Вы знаете, на вынужденных каникулах. В этот период мы вправе оказывать услуги по доставке готовых блюд. Не знаем пока, как скоро заработаем в полную силу, но очень на это надемся.

Ресторанная группа «RGT»:
– Фемерское кафе «Грядка Party» + 7 (343) 368-87-63
– Ресторан «Медвежья падь» + 7 (343) 360-45-98
– Семейное кафе «More > Мясо» + 7 (343) 216-12-06
– Стейк-бар «Жадиана Говядина» + 7 (343) 338-85-15
www.rgt-ur.ru



Владимир КОРСУН, пред-
приниматель,
учредитель
компания
ООО «Санта
Логистик»:

– У меня несколько разных бизнесов. Есть компания, пострадавшая от нынешнего пандемического кризиса. Ее сотрудники сейчас находятся на вынужденных каникулах с сохранением заработной платы. Конечно, помощь и поддержка малому и среднему бизнесу со стороны государства нужна, хотя наше государство, как и любое другое, не бездонный мешок. Один из моих бизнесов находится за рубежом, и я доподлинно могу сказать, что в других странах деньги тоже умеют считать. Никакая манна небесная на головы зарубежных предпринимателей не сыплется. Я скло-

нен считать, что бизнесмен всегда должен быть готов к форс-мажорам и подкапливать «жирок». Тем не менее и я рассчитываю получить господомощь в виде прямой финансовой выплаты на каждого сотрудника и отсрочки по выплатам страховых взносов.

ООО «Санта Логистик»:
тел.: +7 343 300 61 51,
доб.208
E-mail: marketing@
santaplus.ru
santaplus.ru



Рифат АМИРОВ,
генеральный
директор
кадрового
агентства
«Карьера»:

– Первое, что бросается в глаза – это отсутствие детальных разъяснений, мера о предоставлении кредитов для многих остается рискованной. Особенно для компаний сферы услуг, а дьявол, как известно, кроется в деталях.

Не понимаю, почему помощь доступна не всем компаниям МСП, а только тем, кто вошел в перечень пострадавших отраслей. Мы видим, что список пострадавших расширяется, а риски растут у всех. И у тех, кто может рассчитывать на помощь, и у предприятий, не вошедших в реестр.

О переносе выплаты страховых взносов за второй квартал могу сказать, что мера недостаточно эф-

фективная. Можно было бы отменить эти выплаты всем, кто понес существенные потери.

Что радует? Радует, что государство обратило внимание на проблемы, просчитывает все новые и новые меры. Главное, чтобы эти меры заработали быстро и эффективно.

Кадровое агентство «Карьера»:
620014, Екатеринбург,
ул. Шейнкмана, 9, офис
86 (ДЦ «Маршал»)
Телефон / факс: +7 (343)
385-04-54
Дежурный консультант
(ежедневно, до 22:00):
+7 963 045-50-06
E-mail: info@career.ur.ru



Григорий АПТЕР,
директор
ООО «ИКЦ
Промаудит»:

– С мерами господдержки ознакомился, но обращаться за помощью не стану. Не хочу! Почему? Потому что для меня это все равно, что стоять в переходе с протянутой рукой. Я бизнесмен, переживший не один кризис, и привык рассчитывать на свои силы и возможности. Помощь нужна беспомощным, а я предприниматель, который рассчитывает на себя, на свой коллектив и добросовестных партнеров. Никогда не был просителем и не хочу начинать, чтобы не привыкнуть.

ООО «ИКЦ Промаудит»:
620137, г. Екатеринбург,
ул. Кулибина, 2, офис
201
Телефон/Факс: +7 (343)
220-78-09, 220-78-10, 220-
78-11
e-mail: office@promaudit.
com
www.promaudit.com

На страже малого бизнеса

К сожалению, Государственная политика по поддержке малого бизнеса не очень эффективна. В текущей ситуации, когда определенная часть предприятий, и в первую очередь сектора МСБ, закрыты, предприниматели обеспокоены рядом потенциальных проблем.

Согласно опросу, проведенному аппаратом Уполномоченного при президенте Борисом Титовым, среди наиболее актуальных для бизнеса вопросов: падение спроса, убытки, необходимость сокращения персонала или расходов на фонд оплаты труда и вероятный срыв обязательств по выплатам налогов в бюджет.

Растут тарифы на электричество, воду и т. д. В несколько раз выросли штрафы со стороны контрольно-надзорных органов. Кредиты – это настоящая удавка для малого бизнеса. Поэтому доля малого бизнеса в ВВП России составляет всего 23 %, а в США, Китае и Европе – более 70 %.

Там – это основа процветающей экономики.

28 апреля прошло очень напряженное заседание городской Думы Екатеринбурга, где обсуждались предложения (в том числе и наши, к Главе города Александру Высокинскому), как помочь малому бизнесу и снизить налоговую нагрузку в наше кризисное время.

Большое спасибо Уполномоченному по защите прав предпринимателей Артюх Елене Николаевне и депутатам, которые голосовали за это предложение.

Мы считаем, что если помогать бизнесу, то в первую очередь государству надо помочь малому и среднему промышленному бизнесу, который в 2019 году только

предприятиям оборонного комплекса Свердловской области поставил оборудования и материалов на сумму около 3 млрд рублей.

Мы также обращались в Государственную Думу с предложениями и поправками к 209-ФЗ, который является базовым законом по малому бизнесу, но он уже устарел. Также нами были отправлены предложения и рекомендации, принятые на Налоговом форуме, проводимом нами уже 4-ый год, с участием бизнес объединений Свердловской области. Однако, ответов не получили.

В связи с этим, Союз, совместно с газетой «Депутатский круг» (глав. редактор Алексей Сидоров), публично обращается к Депутатам Государственной Думы с просьбой помочь малому бизнесу на Федеральном уровне.

Мы возлагаем большие надежды на взаимодействие с ними и планируем провести совместный круглый стол.

Активно мы работаем и с управляющими округов Свердловской области и с наиболее активными депутатами Госдумы А. Л. Ветлужских, М. Л. Ивановым, А. П. Петровым и другими.

Россия сильна регионами и муниципальными образованиями! Москва и Кремль должны это осознать.

Поэтому необходимо срочно подготовить предло-



жения в новые федеральные законы по расширению их полномочий. При этом Администрации муниципальных образований должна усилить работу по поддержке малого бизнеса.

При этом мы считаем, что надо увеличить долю налогов, которые остаются на местном уровне, особенно это актуально для малых городов и посёлков.

Одновременно, необходимо дать больше полномочий координационным советам по малому и среднему предпринимательству, при главах муниципальных образований, многие из которых в малых городах области практически не работают, нарушая федеральные законы.

По нашему обращению Генеральная и Областная прокуратуры провели проверки, которые подтвердили эти нарушения. Надо шире использовать положительный опыт работы координационных советов Екатеринбурга, Нижнего Тагила и Сысерти.

Сейчас в теневом бизнесе работает около 20 % предпринимателей, что подпитывает коррупцию, криминал и производство фальсификата. Многие предприятия не имеют лицензий по переработке лома черных и цветных металлов и техногенных отходов. Кризис резко обострил обстановку многие предприятия закрываются, выбрасывая людей на улицу, после чего они идут за пособием по безработице или в криминал.

Необходимо срочно принимать дополнительные меры по поддержке МСБ и в первую очередь промышленного бизнеса на федеральном уровне.

В этих условиях заметно повысилась общественно-политическая активность предпринимателей, число которых насчитывается в области около 800 тысяч человек. В Екатеринбурге каждый второй работает в сфере малого и среднего бизнеса – это большой политический ресурс и главный источник добросовестной конкуренции, которая, в отличие от крупного бизнеса со своими офшорами, способствует снижению стоимости товаров и услуг.

Я надеюсь, что в новой послекризисной экономике приоритетом будет именно развитие малого и среднего предпринимательства, что позволит успешно выполнить нацпроект по развитию малого бизнеса и пятилетку развития Свердловской области.

Господа предприниматели! Хватит сидеть в окопах! Давайте свои предложения для власти. Приходите в наш Союз, мы вам поможем! Только объединившись со всеми бизнес-объединениями, мы сможем решать проблемы.

В заключении: 26 мая – наш главный праздник – День Российского предпринимательства. Наш Союз первым в стране предложил отмечать этот праздник на государственном уровне.

С праздником вас, предприниматели!

А. А. Филипенков, Президент Союза малого и среднего бизнеса Свердловской области

С ПРАЗДНИКОМ, ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ!

Примите самые искренние поздравления с нашим профессиональным праздником – Днем российского предпринимательства!

Конечно, быть бизнесменом сегодня очень непросто. Даже, можно сказать, тяжело. Поэтому те, кто даже в такой непростой ситуации не унывает, продолжает проявлять свою предпринимательскую инициативу, инвестировать в свои проекты, инвестировать в развитие своего бизнеса, своей семьи, своей страны, должны пользоваться особым уважением.

Сегодня очевидно, что качественное повышение уровня жизни населения невозможно без развития малого и среднего бизнеса. Организуя и развивая свое дело, Вы создаете для жителей новые рабочие места, обеспечиваете поступления в бюджет, формируете необходимую инфраструктуру в муниципальных пунктах Свердловской области, обеспечиваете стабильность доходов населения.

Свердловская область входит в первую десятку регионов России по развитию малого и среднего бизнеса, имея среднюю численность работников более 750 тысяч

человек, что составляет 45 % от общего числа занятых и годовой оборот в 780 млрд руб.

К сожалению, по объему инвестиций в основной капитал и получению государственной поддержки ситуация не столь радужна.

Тем не менее малый бизнес продолжает брать на себя ответственность за свое дело, преодолевать трудности и находить новые возможности для движения вперед. В условиях пандемии именно малый бизнес среагировал на потребности рынка и внес огромный вклад в преодоление дефицита товаров. В день профессионального

праздника хочу пожелать всем предпринимателям веры в себя, настойчивости в достижении целей и успехов в реализации задуманных планов!

В наше кризисное время, только объединившись, мы можем преодолеть все трудности и достичь небывалых успехов!

Союз малого и среднего бизнеса всегда готов Вам помочь, отстаивая и защищая права и законные интересы предпринимателей.

Приходите к нам, вступайте в наши ряды!

Крепкого здоровья, счастья и семейного благополучия!



**С уважением,
Директор по экономике и финансам
Союза малого и среднего бизнеса
Свердловской области
Е. П. Набережная**

«Я индивидуальный предприниматель, но моя деятельность из-за пандемии запрещена. Обслуживание кредитов стало непосильным бременем для личного и семейного бюджета, но банки отказывают в кредитных каникулах». Таких историй, по словам экспертов, становится все больше. И тогда многие отчаявшиеся люди решаются на банкротство.

Насколько это возможно в условиях кризиса, влияет ли он на практически единственную законную процедуру аннулировать неподъемные кредиты?

На эти и другие вопросы «Опоры бизнеса» отвечает юрист по банкротствам ИП и физических лиц **Нина КУЗНЕЦОВА**.

– **Актуальность банкротств физических лиц, включая ИП действительно выросла?**

– Действительно выросла и, уверена, будет расти и дальше.

Ранее – до пандемии и кризиса – я и подумать не могла, что решение о банкротстве как единственно законной возможности списать долги будут принимать люди с имуществом на десятки миллионов. Банкротство – это законное списание долгов. Многие брали займы на развитие своего небольшого бизнеса, на закупку товара, оборудования. А сейчас многие из них не могут вести деятельность и, как следствие, осуществлять платежи и по кредитам, и по аренде. Принятые Правительством РФ меры поддержки, например, кредитные каникулы, отсроч-

ка платежей – малоэффективны.

– **Почему?**

– Потому что далеко не все банки предоставляют кредитные каникулы, заботясь в первую очередь о своей состоятельности. Поэтому банкротство ради списания долгов – это выход для многих и многих ИП. Освободившись от долгового бремени, люди могут спокойно вздохнуть и начать планировать свою жизнь дальше – открыть новое дело, либо устроиться на работу. Это уже просвет!

– **Какова практика банкротств в текущий период – списать долги стало легче или, напротив, труднее?**

– Проще в том смысле, что причины, которые приводят к банкротству, очевидны – запрет деятельности и недоступность мер поддержки.

– **Но ведь банкротство имеет и ряд негативных последствий, когда человек на какое-то время лишен возможностей взять кредит на новое дело...**



– Мифы, которые зачастую распространяют финансово-кредитные учреждения. Им невыгодна процедура банкротств заёмщиков. Отсюда всякие страшилки о том, что банкрот становится невыездным, что не только ему, но и родственникам могут отказать в займах, что банкротство может стать причиной отказа при приеме на работу и так далее. На самом же деле в законе о банкротстве физических лиц подобные репрессивные меры не прописаны.

– **Какая сумма долга должна стать тем сигналом о том, что следует прибегнуть к банкротству?**

– Закон позволяет прибегнуть к процедуре при любой сумме долга. На мой взгляд, тревожным звонком является сумма в 300 тысяч.

– **Но процедура длится девять месяцев?**

– Вы забыли или не знали, что человек перестает платить по кредиту с момента подачи заявления о банкротстве.

– **При этом нужно оплачивать услуги юриста, взявшегося осуществлять процедуру, а это немалые деньги?**

– Моя профессиональная задача и цель – помочь моим доверителям в тяжелой ситуации. Я предлагаю рассрочку платежа, индивидуальный график оплаты, это от 10 тыс. рублей в месяц. На рынке цена данной услуги «под ключ» колеблется в диапазоне 150-180 тыс. рублей. По сути, мой доверитель платит расходы на банкротство так

же, как и кредиты: ежемесячно в удобном для него размере. Но только, в отличие от кредита, он, внося оплату на расходы в течение процедуры банкротства, в итоге спишет долги, а ведь кредиты нужно было бы оплачивать долгие годы.

– **С Вашей стороны должна быть гарантия того, что долг будет списан?**

– Берусь за дело, только будучи уверенной в том, что долги будут списаны и человек вздохнет свободно. К слову, за время работы мне удалось списать долгов на сумму более 500 млн руб.

– **Как обратиться к Вам за консультацией?**

– Можно записаться на бесплатную консультацию:

тел. +7 902 156-31-21
instagram.com/uristkuznetsova
vk.com/id11626212
m.ok.ru/profile/134366939878
www.youtube.com –
Нина Кузнецова

Наталья Горбачева

КОНСУЛЬТАЦИЯ БЕСПЛАТНО

info@zsb-ekb.ru

БУХГАЛТЕРСКИЕ УСЛУГИ

Работают только главные бухгалтера

Гарантии, обусловленные договорными отношениями

Полная безопасность данных

Бухгалтера никогда не болеют и не уходят в отпуск

+7 (931) 965-33-95

+7 (922) 613-74-68

vk.com/zsb_ekb

zsb-ekb.ru

Карантин закончен!

Самое время искать клиентов!

Аутсорсинговый контактный-центр «CallinBox»

- Эффективные холодные звонки
- Удаленный отдел продаж
- Аудит телефонных переговоров

Callinbox – это:

Опыт – мы работаем с 2014 года;

Результат – мы найдем Вам клиентов;

Репутация – нас знают, нас рекомендуют.

ООО «Колл ин Бокс»

+7 800 551-38-92

+7 343 386-19-92

+7 912 271-99-17

www.callinbox.ru

Артинская, 4, оф. 204, 208
Тел./факс: +7 343 3-857-857
+7 343 216-96-98, +7 922-036-10-25
e-mail: info-ooo@yandex.ru
institut-ooo.ru
vk.com/ooo_club

НОЧУ ДПО «ИНСТИТУТ ОПЕРЕЖАЮЩЕГО ОБРАЗОВАНИЯ»

Хотите получить новую специальность или специализацию, совершенствовать профессиональное мастерство? Приглашаем пройти обучение (всего более 200 программ) и получить ДИПЛОМ о профессиональной переподготовке, УДОСТОВЕРЕНИЕ о повышении квалификации, СЕРТИФИКАТ участника семинара (вебинара) в очной, очно-заочной и дистанционной форме По низким ценам, в удобное для Вас время!

Центр профессионального развития

Реализуем образовательные программы по следующим направлениям:

- Государственное и муниципальное управление
- Экономика, управление и предпринимательство
- Информационные системы и информационная безопасность
- Бережливое производство
- Стимулирование инновационных идей и управление инновациями с помощью технологий ТРИЗ и Трэндинга.
- Жилищно-коммунальное хозяйство
- Образование и педагогика Социальная работа
- Физическая культура и спорт¹
- Автоматизация и цифровизация управления процессами.

Центр обучения профессии

Проводим курсы профессиональной подготовки, переподготовки и повышения квалификации по рабочим профессиям:

- Машинист экскаватора
- Водитель погрузчика
- Электрогазосварщик
- Машинист крана (крановщик)
- Машинист тепловоза
- Оператор станков с ЧПУ
- Оператор АЗС
- Печники др.²

Проводим аттестацию по:

- Охране труда
- Пожарно-техническому минимуму
- Электробезопасности
- Работе на высоте
- Перевозке опасных грузов

Лаборатория инноваций

Реализуем образовательные и консалтинговые проекты:

- Для предприятий: комплексный проект внедрения инструментов управленческих преобразований на базовой платформе цифровой трансформации предприятия
- Внедрение лучших практик бережливого производства
- Решение сложных технических и инженерных проблем высокой капиталоемкости (ТРИЗ)
- Консалтинг, экспертиза, исследования
- Школа опережающего развития (для учащихся, студентов и молодых специалистов)
- Профессионально-общественная аккредитация профессиональных образовательных программ

¹ В соответствии с лицензией 66№ 001000 от 02.06.2011 г.

² В соответствии с Перечнем профессий рабочих (утвержден приказом Министерства образования и науки РФ от 02.07.2013 № 513)

Лицензия 66№ 001000 от 02.06.2011 г. выдана Министерством общего и профессионального образования Свердловской области, рег. № 3700 (бессрочно)
Аккредитация Минтруда РФ от 11.12.2010 г., рег. № 2708
Свидетельство о включении в Реестр добросовестных поставщиков от 31.12.2014 г.

«АйТи-Сети» – ИТ-услуги под ключ

О КОМПАНИИ

Компания «АйТи-Сети» предоставляет «агломерацию» ИТ-услуг, цель которых направлена на комплексное обслуживание ИТ-систем и ИТ-инфраструктуры наших клиентов. Мы оказываем практически все услуги из ИТ-сферы, чтобы закрыть все потребности и запросы бизнеса в части ИТ.

Цель нашей компании – обеспечить непрерывное и качественное функционирование ИТ-инфраструктуры вашего бизнеса, без сбоев, превентивно реагируя на все изменения и нештатные ситуации в инфраструктуре наших клиентов.

Миссия компании – избавить собственников, СЮ, СТО от головной боли по решению проблем и задач в части ИТ, а также минимизировать риски и потери бизнеса от некачественно или недостаточно настроенной ИТ-сферы клиента, взяв на себя весь комплекс работ по внедрению, интеграции, ведению и технической поддержке инфраструктуры.

НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Безопасность – снижение уровня хищений и махинаций в компаниях любого размера путем установки качественных систем видеонаблюдения. Также установка видеонаблюдения позволяет обеспечить контроль и сохранность имущества. Это, так называемая внешняя безопасность.

Внутренняя безопасность – внедрение и интеграция различных программ и ИТ-систем, направленных на выявление нечестных сотрудников и махинаторов, которые позволят превентив-



но отреагировать на незаконные и/или мошеннические действия сотрудниками внутри компании до нанесения ущерба самой компании.

Сетевая и антивирусная безопасность. Потери от атак хакеров, вирусов и автоматизированных систем атак в компаниях любого размера по всему миру составляют десятки миллиардов долларов. Чтобы этого не случилось у наших любимых клиентов (их бизнеса), мы разрабатываем и внедряем стратегии защиты от внешних и внутренних угроз. Например, такие как:

1 Обязательное внедрение надежного устройства на стыке между интернетом и внутренней сетью компании, которое позволяет качественно настроить и закрыть все уязвимости, открытые порты и возможность взлома и попадания во внутреннюю сеть компании.

2 Настройка VPN доступа к критичным сервисам ИТ-инфраструктуры и для доступа между филиалами компании.

3 Установка надежных антивирусов и средств защиты на компьютерах, ноутбуках сотрудников и серверах компании.

4 Обеспечиваем защиту баз данных, критичных данных от шифровальщиков и других вирусов.



ИТ-аутсорсинг или ИТ-поддержка – полная поддержка бизнеса и сотрудников в части управления и сопровождения ИТ-инфраструктуры компании любого размера. Техническая поддержка реагирует на заявки сотрудников либо автоматизированных систем и устраняет возникшие сбои оперативно и качественно. Выездные инженеры работают на местах у клиентов и устраняют сбои, которые невозможно устранить удаленно первой линией. Также выездные инженеры модернизируют оборудование, устанавливают новые рабочие места и технику, проводят профилактические и плановые работы, обслуживают сервера, системы видеонаблюдения и СКУД, оргтехнику и любую ИТ технику, которая имеется на обслуживании нашей компании.

Автоматизация ИТ-процессов – настройка резервного копирования критически важных данных сотрудников, баз данных, любой другой важной информации. Внедрение и настройка систем мониторинга за оборудованием, как стандартными решениями, так и разработанными

нашей компанией. Автоматизация процессов печати, например, контроль расхода печати на принтерах и МФУ (очень востребовано у средних и крупных компаний), мониторинг нестандартных устройств, которые не получается правильно отслеживать стандартными решениями.

Разработка качественных сайтов и внутренних порталов – мы помогаем нашим клиентам, их бизнесу решать задачи в онлайн. Для этого разрабатываем качественные интернет-магазины, порталы B2B и сайты услуг. Разрабатываем под ключ, чтобы опять же избавить наших клиентов от головной боли по наполнению или доработкам, как часто бывает, когда сдают «сырые» проекты. Пока мы окончательно не убедимся, что сделали для клиента все, мы не отдаем проект и не подписываем закрывающие документы.

Также внедряем внутренние порталы для ИТ-подразделений в компаниях, которые позволяют качественно вести учет всего оборудования (CMDB), всех внутренних сервисов и услуг, заявок пользователей, контрагентов и многое другое.

Обеспечиваем качественный и грамотный монтаж локальной и структурированной кабельных систем и сетей в офисах и филиалах компаний. Если требуется открытие филиала или торговой точки или нового офиса компании с нуля, мы с радостью спроектируем и выполним монтаж локальной сети и всю необходимую настройку оборудования.

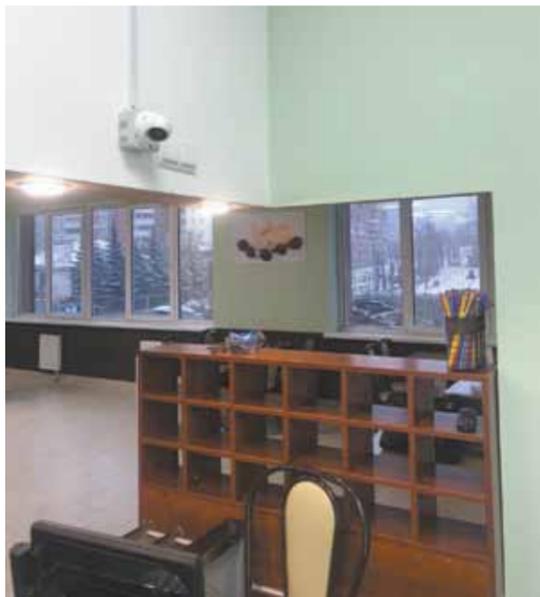
НАШИ ЛЮБИМЫЕ КЛИЕНТЫ

Мы давно и плотно сотрудничаем и помогаем многим компаниям, которых, безусловно любим, ценим и дорожим ими в разных сферах деятельности и по разным услугам.

Мы помогаем открывать новые пункты выдачи заказов Ламоды, в части настройки внутренней сети и камер видеонаблюдения, следим за видеонаблюдением в FixPrice и Галамарте, помогли настроить внутреннюю сеть и устройства коммутации, а также системы СКУД в ЦОДе Ростелеком. Центры обработки данных, давно и плотно сотрудничаем и помогаем международному разработчику программного обеспечения ESI Group в плане обслуживания их компьютерной техники и бесперебойности работы в Российском представительстве компании. Также, наши давние друзья и клиенты – компания по оптовой торговле и производству отделочных материалов – Стелла, помогли с запуском сайта производства и их интернет-магазина для B2B клиентов, а также поставляли много различного оборудования.

И еще очень много наших любимых клиентов, которые каждый день плотно сотрудничают с нами и которых не перечислить.

Если у вас есть какая-то задача, проблема или вопрос – мы с радостью поможем вам его решить, внедрить, помочь, проконсультировать, сделать все возможное, чтобы избавить вас от непрофильной задачи и головной боли в поиске решения!



620049, г. Екатеринбург,
пер. Автоматики 3/1, оф. 619
Тел.: 8(343) 243-57-63,
8 (912) 04-04-054
info@it-seti.ru www.it-seti.ru



О. Пономарева
бизнес-тренер
CALL-центр

БИЗНЕС-ТРЕНЕР ОЛЬГА ПОНОМАРЕВА

ПРОДАЖИ НА НОВОМ УРОВНЕ:
• формирование и аудит отдела продаж,
• подбор и обучение персонала,
• CALL-центр (входящие и исходящие звонки, а также продажи),
• внедрение CRM.
ВЫ СОЗДАЕТЕ, МЫ ПРОДАЕМ

+7 982 628-55-59
biznestrener.com



ООО «ПСК «АТЛАНТ 57»

1. Прием лома черных и цветных металлов.
2. Демонтаж металлоконструкций и оборудования.
3. Продажа металлопроката.
4. Прием сложного лома, такого как:
 - кабель алюминиевый,
 - кабель медный,
 - провод АС.

Щекалева, 5а, Верх-Нейвинский
atlant57.ru, atlant-57@mail.ru
+7 912 040-57-57



ООО ВИП-КЛИНИНГ

СКИДКА 10%
на клининговые услуги + мытье холодильника и духовки в подарок
Наши услуги:
• мытье окон 500 руб./шт.,
• мытье лоджии от 2000 руб.,
• генеральная уборка от 130 руб./кв.м,
• уборка после ремонта от 150 руб./кв.м.

+7 343 20-20-544
+7 900 200-20-83



«АКВАМАРИН-Е»

Клининг-служба
Предлагаем профессиональную уборку квартир, офисов или помещений в Екатеринбурге и области.
Качественно и мобильно осуществим все ваши желания в сфере чистоты и уюта.
Закажите профессиональную уборку от 2500 рублей.

+7 343 207-14-04
+7 922 115-15-65
аквамарин-е.рф



Уральский Центр
Консалтинга

**Вы знаете сколько стоит ваш бухгалтер?
А сколько налогов вы платите?**

Более **2 000 000 руб.** налогов, которые мы вернули в качестве переплаты, более **19 000 000 руб.**, которые мы выиграли в налоговых проверках за последний год.

Наша задача – не спорить и доказывать, а договариваться и предлагать варианты решения возникающих вопросов.
Вы занимаетесь бизнесом, мы – бухгалтерией!

Екатеринбург, ул. Красноармейская, Челябинск, ул. Гагарина, 43, оф. 415
10, БЦ «Антей», оф. 6
+7 903 089-82-80 +7 903 089-82-80
+7 903 089-82-80 +7 351 214-55-85
just-buh.ru uscc@list.ru



+7 912 271-24-03
pdekomplekt.ru
Декабристов, 16/18, корп. 3, оф. 401

Мы предлагаем:

- Разработку и изготовление планов эвакуации при пожаре;
 - Знаки безопасности в соответствии с ГОСТ Р 12.4.026-2015;
 - Информационные таблички различного назначения;
 - Стенды и уголки по охране труда и пожарной безопасности;
 - Журналы по охране труда, пожарной безопасности, различным отраслям производства;
 - Плакаты и другие информационные печатные материалы;
 - Схемы движения и расстановки транспортных средств;
- Бесплатная консультация!**



СПЕЦИАЛИСТ ПО ОХРАНЕ ТРУДА



ГЕРАСИМОВ
Александр Борисович

тел. сот:
+7 904 385-0432
e-mail: trud_ab@mail.ru

Перечень выполняемых работ:

- 1 Аудит документов по охране труда с разработкой рекомендаций;
- 2 Разработка инструкций по охране труда по профессиям и видам работ, пожарной безопасности;
- 3 Разработка программ проведения инструктажей по охране труда на рабочем месте;
- 4 Разработка программ проведения обучения по охране труда и экзаменационные билеты по охране труда по профессиям, согласно штатному расписанию организации;
- 5 Организация проведения специальной оценки условий труда (СОУТ);
- 6 Организация проведения обучения руководителей организаций в специализированном учебном центре по охране труда;
- 7 Проведение обучения работников организации требованиям охраны труда с проверкой знаний и оформлением протокола и выдачей удостоверения. Обучение проводится непосредственно на рабочем месте.

отчет 24.ru
онлайн-сервис

сдать отчетность – это...



БЫСТРО

отправка отчетности в любой госорган на территории РФ займет не более 5 минут



ПРОСТО

больше нет необходимости покупать дополнительные программы. все, что вам нужно – это доступ в интернет



НАДЕЖНО

отчет будет проверен перед отправкой, а подтверждение перед успешной сдачей придет вам на электронную почту



8 800 550 0724
OTCHET24.RU

Светлана ЛАПИНА: «Бухгалтером надо родиться!»

Бухгалтерское сопровождение бизнеса как искусство, где нет предела совершенству. Такова миссия екатеринбургской компании – ООО «АРТ-УЧЕТ», более 10 лет обеспечивающей качественное дистанционное сопровождение предпринимателей. «В нашем деле кадры, как и 100 лет назад, решают все!» – говорит основатель и директор организации **Светлана ЛАПИНА**, рассказавшая «Опоре бизнеса» о формуле успеха своего коллектива, возможностях профессиональных аутсорсеров защитить бизнес от множества рисков, включая экономию времени и средств клиентов.

– **Принято считать, что основными преимуществами аутсорсинговых компаний являются: опыт, владение современными технологиями хорошие кадры...**

– Наличия просто хороших кадров недостаточно. Все 11 лет работы нашей компании я стремлюсь к тому, чтобы сотрудники – бухгалтеры «АРТ-УЧЕТ» – были лучшими из лучших.

– **Где же их наберешься?**

– Метод один – сочетание практики с постоянным обучением. Человек, связавший себя с бухгалтерией, должен стремиться к профессиональному росту. И еще я всегда говорю своим девочкам о том, насколько важно гибкое мышление, умение принимать самостоятельные решения и концентрироваться на работе. Любая неверная цифра, малейшая арифметическая ошибка может привести к искажению учета. При этом последствия могут быть весьма плачевны.

– **Какими качествами должен обладать бухгалтер?**

– Настоящим и успешным бухгалтером надо родиться!

– **Вы серьезно?**

– Вполне. Ведь эта профессия требует максимум скрупулезности, ответственности, внимательности и усидчивости. А еще должен быть интерес именно к этой, во многом рутинной работе. Так просто эти качества человеку не даются.

– **Как оцените уровень подготовки бухгалтеров в вузах и колледжах?**

– Теоретические знания и реальная работа очень сильно расходятся. Дотягивать, доучивать даже краснотипников приходится год-полтора. С другой стороны, есть у нас сотрудница, которая вообще не имеет бухгалтерского образования. В наш коллектив она



пришла копировать документы. За пять лет выросла до уровня главного бухгалтера.

– **Какую выгоду получают предприниматели, выбирая «АРТ-УЧЕТ»?**

– Прежде всего, возможность максимально минимизировать риски и затраты. С переходом на внешнее сопровождение у предприятия исчезает такая «головная боль», как потеря информации при увольнении или временной нетрудоспособности штатного бухгалтера. Не нужно следить за изменениями в законодательстве для перенастройки схем работы, тратиться на помещение под бухгалтерию, на программное и аппаратное обеспечение, на заботу о сохранности электронных и бумажных документов. Нет нужды отслеживать график своевре-



Аутсорсинговый сервис страхует свою ответственность перед клиентом. В страховку включается постановка и восстановление учета, составление и представление достоверной бухгалтерской и налоговой отчетности, расчет зарплаты, начисление налогов, бухгалтерское и налоговое консультирование.

менной сдачи отчетности. И это далеко не весь перечень преимуществ, обеспечивающих нашим клиентам безопасность и комфорт. К тому же сейчас аутсорсинговый сервис по-настоящему несет финансовую ответственность, страхует свою ответственность перед клиентом. В страховку включается постановка и восстановление учета, составление и представление достоверной бухгалтерской и налоговой отчетности, расчет зарплаты, начисление налогов, бухгалтерское и налоговое консультирование.

– **Деятельность такого коллектива, должно быть, нарахват...**

– У «АРТ-УЧЕТ» нет недостатка в клиентах и партнерах, которые понимают и ценят профессионализм бухгалтерского сопровождения в сочетании с около аутсорсинговыми услугами.

– **А именно?**

– Многие просят помочь в разрешении вопрос с ФАС, кому-то требуется факторинговая компания или помощь в проведении лизинговых операций. Мы это делаем, потому что обладаем всеми необходимыми знаниями и навыками.

– **Где-то читала, что Ваша компания в десятке лучших. Отмечались Ваши личные качества: целеустремленность, ответственность, лидерство...**

– Без ложной скромности и со всей ответственностью заявляю: в профессиональном плане мы лучшие, у нас самый высокий уровень сопровождения, и мы этим гордимся.

– **Рынок аутсорсинга, в частности, бухгалтерского сопровождения эксперты оценивают неоднозначно. Есть мнение, что качество услуг российских аутсорсеров значительно ниже европейского. Какова подоплека таких оценок, насколько объективны в своих суждениях аналитики?**

– В целом уровень аутсорсинга в РФ оставляет желать лучшего по ряду объективных причин. Есть слабые аутсорсеры, которые откровенно демпингуют, а клиенты, которых привлекала именно низкая цена услуг, получают, мягко говоря, нежелательные результаты. Поэтому и динамика развития рынка бухгалтерского аутсорсинга в России и Европе отличается. В США, Германии, Франции порядка 89 % предприятий делегируют значительную часть бизнес-процессов сторонним компаниям.

– **Есть вероятность, что слабые компании, специализирующиеся бухгалтерском аутсорсинге, не выдержат прессинга нынешнего кризиса?**

– Врагу не пожелаешь остаться в нынешнее время без работы. Но надо перестраиваться – повышать качество услуг и ответственность. Другого не дано, и клиенты, которые сейчас борются за выживание, будут (очень надеюсь) тщательнее выбирать аутсорсеров: внимательно изучать их историю, просчитывать издержки.

– **Но ведь и бухгалтерам должно быть комфортно. Судя по тому, как часто меняется законодательство, жизнь бухгалтерских коллективов спокойной не назовешь...**

– Регулирующее нашу деятельность законодательство перегружено и часто меняется из-за сильного налогового лобби. У государства задача номер один – активное налоговое администрирование, уход от серых схем.

– **Нынешний кризис, когда из-за самоизоляции падает и спрос, и предложение, способен подогреть интерес к бухгалтерскому аутсорсингу? Предложений о сотрудничестве стало больше?**

– Потребность в наших услугах заметно растет. Нагрузка увеличивается в части консультирования по видам поддержки, принимаемым на государственном уровне. Меняются списки отраслей, признанных пострадавшими, обещаны прямые безвозмездные выплаты работникам предприятий малого и среднего бизнеса. Телефон не умолкает, а работа кипит. Ведь даже если деятельность той или иной фирмы временно приостановлена, то бухгалтерское сопровождение никто не отменял. Да, по отдельным видам отчислений сдвинуты сроки, но в целом требуется провести массу регламентных процедур (по НДС и другим налогам), чтобы сформировать правильную отчетность. Тем более что нынешний кризис отличается от экономических встрясок прошлых лет. Это пандемический кризис, ограничивающий нашу деятельность, нашу жизнь. Мне думается, что в сложившейся ситуации предприниматели осознают ценность профессиональных финансовых сотрудников, на которых можно положиться. Вместе с ними, несмотря на трудности, работать и двигаться вперед! Коллектив «АРТ-УЧЕТ» готов к такому сотрудничеству!



АРТ-УЧЕТ

620014, г. Екатеринбург,
ул. Радищева, 6А, офисный дом
«Суворов», 1й подъезд, офис 1200
Телефон: +7 343 344-95-94 (93)
E-mail: lapina585@yandex.ru
bobrovskaya@art-uchet.ru

Наталья Горбачева



Три Богатыря
русские бани

www.3bogatyry.ru
+7 343 302 10 39

Хотите узнать, что такое правильные русские бани «Три Богатыря»? Шесть теремов, выполненных в русском стиле, на закрытой территории, в окружении леса, недалеко от озера Шарташ.

Мастера парения уже затопили баньки, с мягким паром и правильным жаром.

Правильные – от слова править.

Наши бани правят не только тело, но и дело человека, согревают душу.



КОМПАНИЯ «ОГНИ РЕНТ»

Сеть апарт-отелей в Екатеринбурге, сочетающих гостиничный сервис и домашний уют. «Радиус Централ Хаус», «Огни Екатеринбурга», «Артек» и «Чемпион Парк» находятся в центре города и отличаются уникальными архитектурными решениями, технологичностью и комфортом:

- более 100 апартаментов разных категорий,
- ресепшн 24/7,
- полная комплектация апартаментов «под ключ»,
- консьерж-сервис,
- хранение багажа,
- уборка апартаментов,
- техническая служба.

Малышева, 42а, оф. 319
+7 343 221-71-71
malyhina.ee@ogni.rent
ogni.rent




Мистер Ландри
сеть химчисток и прачечных

www.landry.ru
+7 343 222 17 18

Химчистка текстиля, меха, кожи, замши, ковровых и мебельных покрытий, стирка белья и уборка.

ЕВРОПЕЙСКИЙ УРОВЕНЬ СЕРВИСНОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ

Обеспечиваем клиенту полную чистоту и порядок во всем, что его окружает. Работаем по итальянской технологии. Возвращаем первозданную чистоту даже самым капризным в уходе вещам.



МЭРИ ПОППИНС

- Няни, бебиситтеры, гувернантки, репетиторы, тьюторы.
- Домработницы, повара, уход за гардеробом.
- Сиделки, компаньонки.
- Управляющие в загородный дом, семейные пары с проживанием, садовники, озеленители, ландшафтные дизайнеры, дворники, разнорабочие. Зоо няни.

fb.com/marypoppinshs, @mary_poppins_ekb
vk.com/mary_poppins_ekb
WhatsApp +7 902 871-54-28, +7 343 213-88-80

Любые мероприятия: свадьбы, мальчишники, девичники, дни рождения, корпоративы, выпускные, детские праздники.

- Комфортабельные зоны отдыха с широкими диванами
 - Разделение салона на две зоны: танцевальная и chill-out
 - Профессиональная караоке система
 - Профессиональное световое оборудование, дым машина
 - Барная стойка
 - Бар с полноразмерным холодильником
 - Dj стойка (+Dj)
 - Кондиционер
 - Шест
 - Гардероб
 - Туалет
- Вместимость 30 человек



Karobus party bus

+7 343 20-100-20
+7 952 149-00-20
karobus.ru



«УралСпецАвто» УСЛУГИ СВАДЕБНОГО КОРТЕЖА

Кортеж для свадьбы или для прогулки после ЗАГСа.

- Солидные и представительные авто подаются заранее чистыми и украшенными
- Машины на 4 и 6 посадочных мест
- 1100 руб./ч – «Кадиллак Эскелейд» и новый «Ленд Крузер».

+7 996 174-03-99
+7 932 600-42-22

JESTU
Ювелирная студия

«Ваша идея + наши руки = нечто большее, чем просто купить...
А когда воплощаешь то, что хочешь – пусть не своими руками, но принимая участие на стадии дизайна, получаешь больше, чем штамповку».

- Высокое качество
- Эксклюзивные работы – от классики до авангарда, копии легендарных брендов
- Разработка индивидуального дизайна по эскизу, описанию, фотографии
- Ремонт ювелирных изделий



+7 912 647-60-34, WA
Щорса, 56, 2 эт., офис 3
@jestu_js

Любовь ТИЩЕНКО: «Эпоха аутсорса: почему во время кризиса растет спрос на услуги аутсорсинговых компаний»

В экономике и бизнесе любые кризисные явления никогда не бывают таковыми для всех. Одни компании вынужденно сокращают долю рынка или прекращают работу, другие, наоборот, получают возможности для роста.

Все зависит от множества факторов – направление бизнеса, состав клиентов, формат работы и прочее. Так, карантин в России, вызванный вспышкой коронавируса, привел к торможению строек во многих регионах, нанес урон сфере туризма, транспортных услуг, автомобилестроению – и в целом всему не продуктивному ритейлу. Одновременно он создал, пожалуй, самые перспективные за последние десятилетия условия для развития таких сегментов, как e-commerce и аутсорсинг любых услуг.

В 2012 году мы разработали продукт «Маркаут», в рамках которого выполняем все функции отдела маркетинга компании на аутсорсе по цене одного специалиста. Продвигая его на рынок, мы сталкивались с массой возражений собственников и руководителей бизнеса. Прошел всего месяц ограничительных мер, связанных с карантином, и мы увидели, как эти возражения отпадают одно за другим, а спрос на наши продукты и услуги вырос в разы.

ВРАГИ «УДАЛЕНКИ»

Одной из ключевых причин, из-за которых мы со своим продуктом не могли зайти на то или иное предприятие, заключалась в психологическом сопротивлении руководителя. Предлагая «Маркаут», мы вынуждены сотни раз отвечать на одни и те же возражения собственников бизнеса, генеральных директоров, директоров по продажам и других.

Вас нельзя будет контролировать. Традиционное сознание руководителя диктует только одну управленческую модель: сотрудник всегда рядом (сидит в соседнем кабинете), его можно вызвать и поставить задачу в любой момент, немедленно сообщить какую-либо идею и т. п. Поэтому аутсорсинг есть нечто непонятное и потенциально неподконтрольное. Платить за это деньги – большой риск.

Однако сейчас многие руководители на своем опыте поняли: если они сами или некоторые категории сотрудников (включая маркетологов, пиарщиков, рекламщиков и вообще весь бэк-офис) переходят на удаленный режим работы, компания не умирает. Задачи выполняются, возникают новые форматы онлайн-общения.

Страх перед аутсорсингом наконец-то исчезнет.



Удаленная работа неэффективна. Здесь возникает интересный парадокс, потому что карантин превратил это ложное выражение в правдивое! Но лишь в отношении штатных сотрудников. Я не просто так упомянула о том, что удаленная работа в сегодняшнем ее виде далеко не всегда эффективна. Для сотрудника, привыкшего к ежедневному пребыванию в офисе, переход в дистанционный режим может оказаться очень сложной задачей.

Офис – стиль жизни: вы привыкаете получать задачи от начальника лично, участвовать в планерках и совещаниях. Маркетологи привыкают в личном общении получать от продавцов оперативную информацию о том, как работают запущенные ими инструменты и т. п. Попадая на «удаленку», такой сотрудник оказывается вне знакомых бизнес-процессов, перестает понимать, как работать эффективно. Даже если он хороший специалист. А для того, чтобы оставаться эффективным, ему нужно привыкать, учиться – это потеря времени. И действительно, из переговоров со многими руководителями стало ясно – показатели многих сотрудников реально упали, непонятно, стоит ли сокращать им зарплату, на сколько и т. п. У компаний усложняется внутренняя экономика. Соответственно, растет спрос на специалистов, для которых удаленный режим привычен, а оплата прозрачна. Это специалисты маркетинговых, рекламных и PR-агентств, фрилансеры. «Марко», к примеру, работает на «удаленке» всегда, и не с одной компанией, а с десятками. Что, как и зачем сделано, каков реальный и прогнозируемый результат, как сформировать отчетность за год, месяц, неделю, какие показатели привести – «Маркаут» дает ответы на все эти вопросы. В рамках продукта мы можем оценить эффективность и своих усилий, и всего маркетинга компании благодаря собственной системе аналитики. И берем оплату не за факт своего присутствия рядом с клиентом, а только за реально выполненные задачи.

ПОДРЯДЧИКИ НА КАРАНТИНЕ

Кризис и карантин для аутсорсинговых агентств, как и для любой компании, предоставляющей услуги – отличная возможность выйти на новых заказчиков. Потому что у последних часто рушатся привычные, многолетние связи с подрядчиками: одни повышают цены на свои услуги, другие банкротятся и т. п. Если в обычной ситуации нам говорят что-то вроде «у нас уже есть подрядчик по всем предлагаемым вами работам», то сейчас это выражение перестает работать.

У маркетингового агентства этой проблемы нет, и таким образом появляется возможность расширения доли рынка. Если говорить о нас, есть и дополнительное преимущество: мы собрали пул профессиональных подрядчиков по отдельным направлениям работ (PR, интернет-маркетинг, SEO, администрирование CRM, SMM и др.), которые точно так же могут эффективно работать удаленно. Заказчик работает со всеми ними по очень удобному принципу одного окна. В этом суть продукта «Маркаут».

СОКРАЩЕНИЕ ПЕРСОНАЛА

На фоне карантина тема с ростом курсов доллара и евро по отношению к рублю отошла на второй план. А тем не менее, ситуация с ценами на нефть и валютой заставляет вспомнить кризисы 2009 и 2014 года. Тогда многие компании столкнулись с необходимостью оптимизации бюджетов, и под сокращение одними из первых попали отделы рекламы и маркетинга. Важно, что речь не шла о сокращении активностей по продвижению – только о самих сотрудниках. Особенно тех, чьи функции руководство считало не самыми важными в данный момент. А поскольку руководство далеко не всегда обладает знаниями о маркетинге и логике его работы, на этой почве были совершены многочисленные ошибки, которые часто приводили к остановке продвижения вообще, что особенно критично именно в кризис. Такая ситуация имеет 99 % шанс повториться в самом скором времени, и для аутсорсинговых компаний это еще одна точка роста.

Наш «Маркаут» – отдел маркетинга на аутсорсе, способен трансформироваться под задачи каждого конкретного заказчика. Если функции одних специалистов перестают быть востребованы, они заменяются на других без нагрузки на бюджет клиента. Либо, если мы работаем параллельно со штатными маркетологами, то консультируем руководство по правильной оптимизации их работы. Причем на внесение необходимых изменений в работу нам требуются

не месяцы планирования, а считанные дни. Таким образом, пока на наш продукт формируется большой объем отложенного спроса, но отложенного ненадолго. Пройдет еще пара-тройка месяцев, компании сократят затраты на часть персонала и неизбежно начнут искать внешние решения для исправления допущенных в этом деле ошибок, пробовать новые подходы к формированию отделов, чтобы не нанести вред текущей деятельности.

ВЗГЛЯД СО СТОРОНЫ

Еще одна точка роста спроса на услуги аутсорсинговых агентств в кризис заключается в стремлении компаний заново оценить состояние своего бизнеса, найти возможности приспособиться к изменившимся условиям рынка. Если говорить о маркетинге, при внешнем аудите сразу видно, какие технологии уже потеряли актуальность, какие из них изначально не подходили данной компании и работали неэффективно. Лучшее всего такие проблемы может отмониторить и предложить решение только аутсорсер: у него непредвзятый взгляд, большой опыт работы с многими бизнесами на десятках рынков. Так, мы уже обладаем запасом практических знаний о том, какие маркетинговые технологии хорошо работают на b2b или b2c рынке, как продвигать продукцию, если компания продает свой товар через дилеров или напрямую и прочее. Можем даже спрогнозировать развитие событий на каком-либо рынке. Поэтому практически сразу после обращения клиента видим все проблемы с маркетингом и можем быстро разработать новую результативную стратегию.

markout.

это готовый профессиональный отдел маркетинга по цене 1 специалиста
Передаем маркетинг на аутсорсинг, вы получите:

- Реализацию 100% задач и планов по маркетингу Вашего предприятия;
- Управление маркетингом и бюджетом, работа на результат;
- Весь комплекс маркетинговых мероприятий в одних руках: от печати визитки до разработки стратегии маркетинга и продаж на 5 лет;
- Планирование и отчетность еженедельно по направлениям и специалистам;
- Системный подход и рекомендации на основе аналитики.

Маркетинговая компания MARCO
Телефон: +7 (343) 211-03-54
Адрес: БЦ «Высоцкий», ул. Малышева 51, офис 2505 (25 этаж)
Сайт: маркаут.рф и mar-co.ru

Как выйти из кризиса победителем?



Текущий кризис уравнил шансы на дальнейшее существование и развитие многих сфер бизнеса. Вне зависимости от возраста, бизнес переживает стадию стартапа. Самоизоляция поменяла привычки и потребности людей, а страх неизвестности призывает людей экономить.

ИЗМЕНЕНИЯ НЕИЗБЕЖНЫ

Именно поэтому, сейчас время самых быстрых, гибких и целеустремленных. У Вас появился шанс изменить своё положение на рынке, т. к. уже завтра Вы снимете сливки или ваш бизнес закроется.

«Пришла волна кризиса и выкинула нас из зоны комфорта». Все сообщество ощутило на себе постулат: «Прежде чем ты изменишься, что-то вероятно для тебя важное должно оказаться под угрозой».

Какие эмоции мы испытываем при неизбежных изменениях в жизни и бизнесе?

Большинство из нас со страхом смотрит в лицо переменам. Новая реальность – будь то изменение стратегии компании, системы оплаты труда, планируемые сокращения, — вызывают у нас тревогу, потому что мы этого не ожидали.

НОВАЯ РЕАЛЬНОСТЬ

СНАЧАЛА ШОК

«Этого не может быть!» до принятия неизбежности: «Ну что же, нужно начинать жить по-другому». Почему так?

Это вполне объяснимо человеческой природой. Изменения несут для нас угрозы различных потерь:

- стабильности;
- контроля над ситуацией;
- статуса;
- компетенции;
- карьерных возможностей;
- денег;
- социальных связей;
- рабочего места и т. п.

А на потери, даже потенциальные, люди реагируют прежде всего эмоциональ-

но, включая защитные механизмы.

Следует обратить внимание на ключевые стадии эмоционального реагирования, которые проживает человек, собственник, руководитель или подчиненный.

СТАДИЯ ОТРИЦАНИЯ

«Это мне не нужно!»

На начальном этапе люди, как правило, боятся, что изменения будут негативными для них лично: «Это может быть нужно компании, но это не нужно мне!»

Люди под разными предлогами стараются избежать участия в проектных изменениях.

Стимулируйте участие команды, выстраивайте соответствующие коммуникации.

СТАДИЯ ГНЕВА

«Не могу этого принять!»

Именно на этом этапе важно понимать, что гнев у людей вызывает не изменения сами по себе, а те потери, которые они несут за собой. И они не хотят это принимать.

Начинают раздражаться, жаловаться, критиковать.

И это хорошо. Открытый гнев указывает на вовлеченность людей.

Выслушивайте, поддерживайте методы восполнения потерь, направляйте их энергию на реализацию изменений.

СДЕЛКА С СОБОЙ...

Затем наступит желание отложить неизбежные изменения.

Мы пытаемся «заключить сделку» с руководством или с собой, чтобы отдалить перемены.

Торг – это признак того, что люди уже начинают смотреть в сторону будущего. Они еще не расстались со своими страхами, но уже ищут новые возможности и идут на переговоры.

Поддержите людей личным общением;

Организируйте мозговые штурмы, стратегические сессии, принимайте идеи сотрудников.

ДЕПРЕССИЯ

«Ничего хорошего не будет!»

На предприятии витает состояние апатии.

Важно признать существующие сложности и проблемы и помочь людям выйти из депрессивного состояния, поддержать активность и показать личный пример.

СТАДИЯ ПРИНЯТИЯ

И вот наступает: Пора действовать!

Люди понимают, что дальнейшее сопротивление бессмысленно, и начинают оценивать перспективы: «Ладно, пора работать. Давайте подумаем над возможными вариантами и решениями». Часто принятие наступает после первых краткосрочных результатов.

Люди готовы к новым реалиям.

Действуйте и получайте результат!

В жизни не все идет по этому алгоритму, не всегда люди приходят к стадии принятия.

Но если вы знаете эту эмоциональную динамику, то понимаете, что сопротивление – это нормально. И понимаете что делать.

Игорь Чекотин, @igorchekotin

ЭКСТРЕННЫЕ МЕРЫ ДЛЯ БИЗНЕСА В КРИЗИС
 Пошаговый план действий на ближайшие 3 месяца
[СКАЧАТЬ](#)
 igorchekotin.rf/anti-crisis-audit



БАНКЕТ-ХОЛЛ «ЭРМИТАЖ»

Все самое необходимое для проведения мероприятия любого формата:

- банкет, корпоративы, свадьбы, фуршеты, презентации, конкурсы красоты, мастер-классы;
- фотосессия во всех зонах от 2000 рублей за час;
- разнообразное меню, оригинальный интерьер, качественное обслуживание;
- проведение корпоративов до 100 чел, средний чек от 2500 руб.

Без дополнительных сборов за аренду, обслуживание и парковку. Без пробкового сбора.

Пехотинцев, 25
 +7 343 311-30-20, +7 922 222-04-34
 hermitage96.ru



КАФЕ-БАР «ШОКОЛАД»

Проведем в нашем кафе юбилей и корпоративы, выпускные и презентации.

Техническая оснащённость зала, разработка и изготовление авторского торта, услуги няни.

Чек банкета – от 1500 руб./чел без пробкового сбора.

В подарок при заказе банкета или юбилея – украшение зала, шоколадный фонтан.

Огненное шоу.

Танец живота.

Бажова, 75а
 +7 343 287-02-09, +7 912 284-84-43
 кафешоколад.rf



ОЛЬГА ЗАНИНА

Домашний кондитер

Торты на любое торжество: свадьбы, дни рождения, дедские праздники, юбилеи, корпоративы. Эксклюзивно, по вашим пожеланиям. Многоярусные, стильные, фактурные, а главное, вкуснейшие домашние торты и капкейки только из натуральных ингредиентов сделаны с любовью, специально для вашего торжества от корпоратива до юбилея. Детские праздники, выпускной, свадьбы и дни рождения.

Цена за 1 кг – 1300 рублей. Заказ от 2-х кг.

+7 963 042-73-41
 vk.com/id243941539
 @Zaninaolga78



LAFURSHET-КЕЙТЕРИНГ

Универсальное решение для вашего события.

Наша компания оказывает услуги на удаленных точках, стационарных площадках, а также обслуживает выездные мероприятия различного назначения.

Мы предлагаем доступные и привлекательные цены, предоставляем исключительно исправную мебель и шатры, качественный текстиль и оборудование.

Если желаете арендовать мебель для мероприятий в Екатеринбурге на выгодных условиях, обратитесь к нам!

+7 922 607-37-46, +7 982 711-70-97
 Lafurshet@yandex.ru
 lafurshet.ru



Ксения УСПЕШНАЯ, бизнес-наставник, ментор:

Все хотят успеха, но не всем он дается в руки. Почему? Как приручить удачу? Об этом мы расспросили женщину, которая сама сумела преуспеть в жизни и помогает сделать это другим.

– Ксения, сначала я задам вам вопрос, который буквально вернется на языке. Ваша фамилия – это псевдоним или подарок судьбы?

– Это подарок, который я сделала себе сама. Перед рождением третьего ребенка я пошла в ЗАГС и поменяла фамилию. Официально. С той поры по паспорту я Успешная. И такой же я стала в жизни. Сегодня моя фамилия – это бренд. Это не хвастовство, а констатация факта. Я являюсь бизнесменом, а также бизнес-наставником, ментором, работаю с людьми бизнеса, помогаю тем, кто испытывает трудности в деловой и финансовой сфере, кто хочет чего-то добиться в жизни, но не знает, как к этому подступиться, с чего начать.

– Вы также являетесь сооснователем клуба Rich Woman, который позиционирует себя как сообщество, объединяющее осознанных и финансово-грамотных женщин, готовых делиться знаниями и получать их. Как вы туда попали?

– В поиске лучшего для себя и своих людей. Знала, чего хочу, но не представляла, как подступиться к достижению своей цели. Я знала про международный клуб Rich Woman, основателем которого в Екатеринбурге является Сергей Бондарь. Клуб открыт по франшизе. Конечно, можно было открыть второе представительство в Екатеринбурге, но мне хотелось разделить и усилить успех, и стать союзником, а не конкурентом. И,

как я убедилась, стратегия была выбрана правильно. Мы объединились, у нас один клуб на двоих, в котором успешно сочетается мужское и женское. В клуб меня пригласила Анна Арсланова, учредитель клубов Rich Woman (сейчас существуют 19 представительств по всему миру: Россия, Казахстан, США).

– Где находится клуб и как в него вступить?

– Офиса у нас нет. За пределами самоизоляции мы собирались в коворкингах, арендованных помещениях в центре города, проводили инвест-завтраки, мастер-классы, игры, тренинги, выездные мероприятия. Могли также собраться в кафе, ресторане, где устраивали игры «Денежный поток» – это основа финансовой грамотности. В период пандемии практически все мероприятия переместились в интернет.

Чтобы стать членом клуба, можно приобрести клубную

карту, которая открывает доступ на все мероприятия, а можно просто прийти и посмотреть, подходит это вам или не подходит. В плане совета: покупать выгоднее годовую карту, нежели на месяц. Это как абонемент в фитнес-клуб: годовой тебя дисциплинирует, ты занимаешься и видишь, как меняется к лучшему твое тело, здоровье. Скажем, в «Денежный поток» лучше играть каждую неделю. Тогда будет заметен результат.

– Самоизоляция заставила оценить возможности интернета, которые раньше мы недооценивали. Мне даже кажется, что после отмены карантина, нам не захочется отказываться от работы, учебы, общения в режиме онлайн.

– Согласна. Лично я попала в интернет семь лет назад. Тогда я занималась сетевым маркетингом, у меня был маленький ребенок, и мне хотелось делать свою работу, зарабатывать, не выходя из дома. Но компьютером пользоваться я толком не умела. Не понимала, что такое социальная сеть «Одноклассники», «ВКонтакте». И я пошла в школу «Старт в интернет», где обучали бесплатно. Вскоре я стала лучшей ученицей. В следующий набор меня пригласили куратором, потом я стала директором школы.

Это был полезный опыт, но мне хотелось двигаться дальше. Я научилась монетизировать возможности, которые предоставлял интернет. Узнала, как привлекать

трафик, научилась создавать сайты, запускать рекламу. Не проходило дня, чтобы я чему-то не научилась.

– Вы рассказываете мне историю своего успеха. О нем мечтают все, но не всем он дается. Судя по вашему опыту, чтобы чего-то достичь, нужно действовать.

– Конечно. Но сначала, нужно понять, чего ты хочешь. У меня был сайт, который приносил деньги, но мне хотелось стать классным копирайтером, а не любителем. Лучшей школой в этой области является Лига копирайтинга Павла Берестнева. Но курс обучения стоил тогда 40 тысяч рублей, у меня, мамочки с тремя детьми, таких денег не было. Написала письмо, мол, так и так, хочу обучаться в вашей лиге, но... И представьте, мы договорились о «бартере».

Научилась писать продающие тексты, стала обучать этому искусству других. Сейчас, правда, я уже не обучаю. У меня есть партнер Светлана Устратова, которая в своем закрытом клубе проводит недели копирайтинга. Я приглашена туда экспертом, получаю деньги.

– Все жалуются на отсутствие работы, на невозможность заработать. А для вас это не проблема.

– Идеи, приносящие деньги, буквально носятся в воздухе. Надо лишь открыться и уловить те идеи, на которые есть запрос. Так возникла идея прокачать навык

письма. Когда марафон по копирайтингу закончился, я предложила провести марафон по конкурсам, марафонам и др. активностям в «Инстаграм». Это очень актуально.

Генерировать идеи – это моя сильная сторона. Ко мне часто обращаются люди, которые хотят делать бизнес в интернете. Преподаватель английского языка, блогер, художник... Пожалуйста. Сегодня всему можно учиться в интернете, даже фотографировать.

У меня была молодая женщина, которая любила шить, но не знала, как на этом зарабатывать. Мы с ней создали курсы в интернете. Теперь она владеет швейной мини-фабрикой, у нее нет отбоя от заказов на пошив костюмов для танцевальных коллективов. Личное увлечение превратилось в бизнес.

Приведу еще один пример успешной проработки идеи. Когда я была куратором, познакомилась с косметологом Ольгой Дворяшиной, лучшим косметологом в Екатеринбурге. Она только делала первые шаги в интернет. Мы проработали с ней тему «Женщина, красота, бизнес» и линейку продуктов. Теперь она пишет свои курсы, проводит вебинары, выступает платным экспертом.

– А с проблемами в уже налаженном бизнесе к вам обращаются?

– Я работала с известным предпринимателем Евгением Ходченковым, который воспитал несколько миллионеров. Он пригласил меня на свои обучающие программы. К нему приходят люди примерно с одинаковым уровнем образования, развития. У всех, как говорится, есть голова на плечах. И не у каждого получается. Я задумалась почему? Ответ прост: почти все они приходят с мыслью «У меня не получится», «Я не такой/не такая», «Если добьюсь успеха в бизнесе, придется пахать», «Если у меня все получится, что с этим делать?», «Если у меня будет много денег, мне станут завидовать, муж перестанет работать, и дети сядут на шею» и т. д. и т. п.



«Когда вы становитесь автором своей жизни, бизнес превращается в приятное путешествие...»



Все эти ограничивающие убеждения – главная помеха на пути к успеху. И, к сожалению, мне их часто приходится выслушивать от тех, кто ко мне обращается за помощью.

– Но как преодолеть этот барьер? Как избавиться от страхов?

– Я нашла для себя замечательный инструмент – карманный тренажер «Мастер Кит», который работает с этими убеждениями. И теперь рекомендую его клиентам. Чтобы они могли избавиться от барьеров без тренингов, психологов, которым не все готовы довериться, вывернуть душу наизнанку. Этот тренажер помогает в любой ситуации. Достаточно выделить полчаса – и этот электронный робот помогает доставать информационные установки. Его можно использовать столько, сколько требуется.

– А ведь и правда. Когда-то нынешний кризис, вызванный пандемией коронавируса, напугал, а кому-то придал сил, подтолкнул к поиску новых путей. Многие предприниматели сделали рывок вперед.

– Есть такая закономерность: на чем мы зацкливаемся, то и происходит. Боймся – и зачастую опасения сбываются. Если вы будете мыслить только негативно, в этом негативе вы и будете жить. Страхи имеют свойство реализовываться.

Нефть дешевеет, рубль падает, предприятия закрывают из-за режима самоизоляции... Но подумайте, все это временно и преодолимо. Самое страшное – это впасть в панику. Она лишает способности продуктивно мыслить, искать и находить пути выхода из кризиса.

Прорабатывать страхи и освобождаться от них эффективнее всего с помощью методики «Мастер Кит». Она позволяет достигать своих целей через карманный тренажер саморегуляции, благодаря которому вы в разы легче, быстрее и проще получаете желаемое и избавляетесь от страхов, стрессов, чувства вины. Прокачиваете свою индивидуальность, находите свое предназначение.

А попутно повышаете свою самооценку и не только избавляетесь от долгов, но и увеличиваете доходы.

У нас была молодая женщина, которую страшно пугал успех супруга. Боялась, что, разбогатев, он заведет любовницу, будет проводить меньше времени с семьей... Когда удалось убрать эти негативные убеждения, мужу предложили выгодный контракт, а ей хорошую должность. Они прекрасно живут, ни один из надуманных страхов не сбывлся.

– Ксения, как вы пережили нынешний кризис?

– Я его не заметила. Единственное, как я уже говори-

ла, все мероприятия нашего клуба Rich Woman переместились в интернет. Вообще, кризисы – это шансы и возможности. Они позволяют человеку остановиться и посмотреть, что происходит, насколько устойчив его бизнес, не пора ли сменить вектор движения.

Когда я работаю как ментор, как наставник, я помогаю раскрыть возможности.

– Скольким людям вы помогли?

– Более пяти тысяч человек прошли у меня обучение, получили консультации. После этой цифры я перестала считать. При этом неважно, платно или бесплатно я их консультировала – результаты всегда высокие.

Не страшно, если у человека нет никакой идеи, главное, чтобы он хотел заняться бизнесом и достичь результата. И самый лучший помощник в этом «Мастер Кит». Это лучший продукт на рынке – гармоничный, логичный. Там четкий, прекрасный маркетинг. Сейчас его упаковали в удобный бизнес-пакет. Не надо настраивать систему продаж, заниматься сервисами. Это мобильное приложение. Открывай в браузере и пользуйся.

– Ксения, что для вас успех? Каковы его признаки?

– По-моему, успех – это когда ты себя гармонично чувствуешь. Ощущать себя успешной может женщина, живущая в деревне, а столичная жительница может ощущать неудовлетворенность. Успешной является доярка, которая любит свою работу. Деньги – это тоже относительное мерило успеха. Ведь разным людям для счастья достаточно разного количества денег. Можно жить в шикарном коттедже, ездить на дорогой иномарке и быть

при этом глубоко несчастным. Наше сообщество Rich Woman дает равные возможности случиться успеху каждой женщине.

Важно, насколько ты позволяешь себе быть счастливым. Я, к примеру, живу в Новоуральске, хотя могла бы жить в любой точке мира, где только захочу. Но я комфортно чувствую себя в своем городе. Мне доступен весь мир через интернет. Я занимаюсь любимым делом, которое приносит не только деньги, но и радость.

– Очень часто предприниматели, представители малого и среднего бизнеса сетуют на недостаточную помощь со стороны государства?

– Люди, которые так рассуждают, ставят себя в положение жертвы. А это мешает им видеть возможности для развития. Государство – это инструмент для людей, которые привыкли жить по указке. Мне ничто не мешает делать бизнес в любой точке земного шара. Моя поддержка – во мне, в моих идеях, в моей компании.

– Ксения, насколько важно, чтобы мое «хочу» соответствовало понятиям «могу» и «надо»?

– Дело в том, что «надо» – это то, что навязано извне. Оно всегда вызывает внутреннее отторжение. Вы говорите: «Мне надо заплатить налоги». О-о, как это неприятно. А вы скажите: «Я хочу отдать налоги, так как взамен получу новые дороги, школы, медицинскую помощь». Совсем иные ощущения. Когда ты что-то отдаешь, ты не теряешь, ты освобождаешь место, чтобы принять что-то новое.

То же самое и на личностном уровне. Надо выйти замуж, родить ребенка... А скажите иначе: «Я хочу быть счастливой» и у вас крылья за спиной вырастут.

Так что в моем лексиконе лишь могу и хочу. Надо – исключается.

Приглашаю вступить в Сообщество успешных женщин – Rich Woman!

Каждому участнику я предоставляю доступ к 1 тренингу Мастер Кит в бессрочное пользование бесплатно + у нас есть счастливая карта клуба, которая дает скидку 10% на разовые мероприятия.

Телефон, WhatsApp, Telegram : + 7 965 501-30-60
Email: KseniyaUspeshnaya@yandex.ru

КЛУБНЫЕ КАРТЫ RICHWOMAN

КЛУБНАЯ КАРТА НА 1 МЕСЯЦ

3 000 руб.

- ✓ Бесплатное посещение всех offline-встреч в этом месяце (кроме посещения ежегодного форума)

КЛУБНАЯ КАРТА НА ПОЛГОДА

15 000 руб.

- ✓ Бесплатное посещение 2х офлайн встреч в месяц
- ✓ Подписка на RichWomanOnline на 3 месяца
- ✓ Доступ к федеральному марафону
- ✓ Доступ к федеральным ежемесячным вебинарам (1 вебинар в месяц)
- ✓ Скидка 20% на участие в ежегодном форуме RichWoman

КЛУБНАЯ КАРТА НА ГОД

24 000 руб.

- ✓ Бесплатное посещение 2х офлайн встреч в месяц
- ✓ Подписка на RichWomanOnline на 6 месяцев
- ✓ Доступ к федеральному марафону
- ✓ Доступ к курсу по финансовой грамотности
- ✓ Доступ к федеральным ежемесячным вебинарам (1 вебинар в месяц)
- ✓ Скидка 50% на участие в ежегодном форуме RichWoman



Игорь Зятев: «Властелинам мира для поедания клубнички хватит и одного миллиарда человек»

– Нынешняя эпидемия, на мой взгляд, во многом искусственно спровоцированная античеловеческая акция. Она уже обрушила не одну экономику, и последствия этого рукотворного цунами могут быть ужасающими. Если люди не проснутся, не откроют глаза, чтобы предъявить своим правительствам требования прекратить бездарную политическую и экономическую бойню.

Чешутся кулаки – идите на татами, устраивайте кулачные бои. Вот что надо сказать идеологам этой бессмысленной войны. Сказать, что мы хотим жить, воспитывать детей, заниматься бизнесом, быть счастливыми. Моя точка зрения на то, что происходит сегодня в мире – неспонтанная. Я человек с большим жизненным опытом, занимаюсь предпринимательской деятельностью не один десяток лет, активно участвую в общественной жизни и, как и многие, уповаю на то, что этот мир создан вовсе не для того, чтобы в нем претворялись самые нелепые, деспотичные и безжалостные проекты и идеи.

Я почти убежден в том, что коронавирус искусственно выведен для экономического ослабления государств, что он не является боевым оружием, как полагают некоторые эксперты. Вдумайтесь, инкубационный период длится две–три недели, то есть, в широком смысле инфекция не выводит войска из строя. Но сеет панику в обществе. Вопрос, кто заинтересован в травмировании психики миллиардов людей и кому на руку кризис? Я склонен думать, что нынешняя пандемия на руку теоретикам и последователям проекта или теории «золотого миллиарда». Их неонацистская логика заключается в том, что для комфортного проживания на Земле достаточно одного миллиарда человек. И есть подозрения, что в этой теории глубоко увязли представители и разных правительств, и богатейших кланов. Так называемые властелины мира, которые будут есть клубничку и при относительно небольшом количестве людей. Ведь в недалеком будущем многое смогут делать роботы.

– **Вы спросите, как на это должны реагировать нормальные люди?**

– Я считаю, что, прежде всего, надо определить болевые точки, на

которые направлен вирус, и нейтрализовать последствия. Требования мира, построенного на принципах гуманизма, должны приобрести вселенский масштаб. Это первоочередная задача, которую нужно решать человечеству. Но оно об этом мало задумывается, рассчитывая на свои правительства, на политиков. А что делают некоторые политики? Они ищут виновного или крайнего. Ищут под определенным ракурсом, пытаются повесить ярлык «виновен» на тех, кто пострадал от инфекции в меньшей степени. Мы слышим реплики наших заокеанских «друзей» о том, что Россия почти не пострадала, а значит, у нее есть противоядие. А может, не у нее, а у Америки, Китая или Израиля. Слава Богу, Россия не поддерживает теорию «золотого миллиарда», но и в нашей стране найдутся такие, кто за выгоду продаст и мать родную.



Человек, бизнесмен, имеющий запас на черный день, выживет, сохранит коллектив и компанию. Но для этого государство должно пойти ему навстречу – ослабить налоговую нагрузку.

– **Теперь о том, чем обернулась пандемия для нашей страны, для бизнеса...**

– Она показала всю несостоятельность нашей реформированной медицины. И то, как часто и суетливо мы меняем правила работы здравоохранения, лишь обнажает наши слабые стороны. Временный финансовый выигрыш – экономия на медицине – привел к кратным финансовым потерям. Бесконтрольные вложения за последние месяцы (при нашем-то казнокрадстве) могут и не дать эффекта, о котором так много говорят с высоких трибун.



– **Есть ли поддержка малого бизнеса?**

– В общем и целом этой поддержки нет. Кроме Севастополя, где были приняты конкретные и понятные меры. Думаю, что на их принятие была воля сверху. Поэтому в Севастополе бизнес на период карантинных мер освобожден от уплаты всех налогов и от арендных платежей за госимущество и землю..

Что касается других субъектов РФ, то мне непонятен механизм поддержки, при котором средства

доходов. Надо полагать, что я еще в более–менее терпимом положении, потому что всегда заботился о запасе прочности. Предпринимателям нужны налоговые послабления для того, чтобы «нагулять жирок», и это нормально! Это необходимо для будущих непредвиденных ситуаций, и «накопленного жирку» должно хватать как минимум на шесть месяцев. Человек, бизнесмен, имеющий запас «на черный день», выживет, сохранит коллектив и компанию. Но для этого государство должно пойти ему навстречу – ослабить налоговую нагрузку.

Для всех предпринимателей, и, в первую очередь для АПК, фермеров. Без вещей – новых авто, телефонов и прочее – мы проживем и полгода, и год, а вот без продуктов питания, в случае дефицита, скатимся к мародерству, как это было в блокадном Ленинграде. В ту страшную войну, которая не геройство, а голод, страх и боль. Мой дед, воспитавший пятерых детей, с войны вернулся израненным. И он не любил и не хотел о ней говорить. Даже истории своих боевых наград не рассказывал, потому что война для него – не геройство. Как и для наших современников, уставших от информации об угрозах, от войн, которые сегодня ведутся в политической и экономической плоскости. Там тоже нет геройства, а есть только ложь и цинизм.

**Игорь Зятев,
предприниматель**

перечисляются из вышестоящего в нижестоящий бюджет, чтобы только потом выдать его бизнесу. При условии, что бизнес будет соответствовать целому ряду критериев. Почему бы на период карантина не освободить бизнес от уплаты налогов, как это сделано в Севастополе? Мы тогда точно выкрутимся и приложим для этого все свои усилия и средства. У меня, как у предпринимателя, выручка в пандемический кризис – это 20–25 процентов от того, что было в начале года. А налоги надо платить, и в докризисный период налоговые отчисления съедали до 70 процентов

Храните деньги в... недвижимости

Нынешний год оказался щедр на испытания. Коронавирус подрывает не только здоровье людей, но и экономику. Во многих сферах бизнеса ситуация почти патовая. А как обстоят дела на рынке недвижимости? Об этом мы беседуем с риэлтором Оксаной Тумановой (компания «Русский дом МК»).



– Вы специализируетесь на некоммерческой недвижимости. Насколько квартирный вопрос волнует людей в период нестабильности?

– После введения нерабочих дней, наступило некоторое затишье. Люди перестали делиться информацией. Но затем пошла волна звонков и заявок от продавцов и покупателей. Сейчас есть веские аргументы в пользу покупки недвижимости. Курс рубля заметно упал, банки снижают проценты по вкладам, покупка акций дело рискованное, особенно на фоне спада экономики. А вот покупка недвижимости действительно позволяет сохранить и даже приумножить деньги в будущем. Даже если цены проседают на какое-то время,

в конечном итоге собственник квадратных метров оказывается в плюсе.

– Как среагировали на спровоцированный коронавирусом кризис цены на жилье?

– Я бы назвала нынешний кризис атипичным. Если в 2008 и 2016 годах жилье перестали и покупать, и продавать, то теперь этого нет. Активность стимулирует множество факторов. Это скидки – от застройщиков и партнеров. В сумме получается очень прилично. Прибавьте к этому ряд государственных мер. Таких, как субсидирование ипотеки, возможность использовать маткапитал

в качестве первоначального взноса и для досрочного погашения ипотеки. В итоге первичка становится привлекательнее вторички, спрос на новое жилье растет.

– Сегодня к услугам потенциальных покупателей множество ресурсов, позволяющих проверить чистоту объекта. Возникает иллюзия, что можно обойтись без риэлтора.

– Вот именно – иллюзия. В открытый доступ многие важные сведения, скажем, об обременении, выгружаются с задержкой до трех недель. Это создает почву для рисков. Риэлторы и нотариусы, в отличие от физических лиц, имеют доступ к закрытым для широкой публики базам Росреестра, где информация обновляется в режиме онлайн.

К сожалению, есть люди, которые сами себе создают проблемы. Начитаются на разных сайтах информации, решат сэкономить на услугах риэлтора, а в результате нередко остаются без денег и без жилья. Или живут как на пороховой бочке, поскольку есть сроки исковой давности, могут появиться лица, чьи права продавец нарушил.

– Недостатка риэлторов сегодня нет. Но как найти надежного и грамотного?

– Тут осторожность тоже не помешает. Сама была в шоке, когда два года назад нарвалась на «черных» риэлторов. Думала, они уже исчезли, но, видимо еще остались, хотя и стали редкостью. Конечно, нужно обращаться к фирмам и специалистам с надежной репутацией. А она формируется годами. Я работаю на рынке недвижимости 11 лет. Два года из них работала с застройщиками, занималась поставками стройматериалов, поэтому могу оценить качество жилья. Уже 9 лет работаю риэлтором, имею сертификаты, состою в Уральской палате недвижимости. У меня более двухсот сделок, и среди них не было двух одинаковых. Всегда возникают нюансы, учесть которые помогает лишь наработанный годами опыт.

– Кто ваши покупатели? Каковы их предпочтения?

– Это люди с разным достатком и разными запросами. Много ипотечных сделок, но подтягивается и вторичное жилье: продают старую квартиру, покупают новую, более просторную. Спросом пользуется не только наш регион, но и Москва, Петербург, Сочи, Анапа, Краснодар. На юг перебираются родители с маленькими детьми, которым требуется смена климата, а также пенсионеры.

Сейчас заметно вырос спрос на недорогие объекты. Видимо, многие люди не рискуют тратить все накопления на покупку жилья, а предпочитают потратить один-два миллиона рублей, чтобы потом, когда ситуация стабилизируется, купить более дорогое жилье. Вполне разумное решение.

Берегите себя и своих близких, с уважением эксперт – Туманова Оксана.

телефон: +7 919 366-36-98 (WA, Viber)
 электронная почта: tumanova.o83@yandex.ru
 страница в ВКонтакте: vk.com/tumanovaoksana
 страница в Instagram: instagram.com/tumanovaoksana
 канал YouTube: Риэлтор – Туманова Оксана

Компания «Постэкспресс»
 Оперативно доставляем грузы и корреспонденцию по России и миру.
 ✓ Работаем с 1998 года и знаем о перевозке посылок всё
 ✓ Доставим точно в срок
 ✓ Гарантируем целостность и сохранность
 До 31 августа новым корпоративным клиентам первое отправление минимальным весом на популярные направления – 390р.
 Подробнее: 8 (343) 383-43-50; 382-09-56
<http://p-express.ru/>
 С НАМИ МИР БЛИЖЕ, ЧЕМ КАЖЕТСЯ!

БЕСПЛАТНО!
 Проведем аудит установки вашего оборудования на объекте!

ОСТАНОВИТЬ РАБОТУ!
ВЫПИСАТЬ ШТРАФ!
ОПАСНО ДЛЯ ЖИЗНИ!
ОБЕСПЕЧИТЬ БЕЗОПАСНОСТЬ!

Что вы получите?

- Бесплатный выезд на объект для оценки установки фасадных подъемников на соответствие правилам (оценку проводит специалист со стажем работы с фасадными подъемниками 11 лет)
- Список замечаний по установке после выезда
- Уверенность, что ваше оборудование установлено на объекте безопасно

Как заказать:
 Позвоните нам +7 (343) 30.20.319
 Напишите на почту welcome@zlp-630.com
 Тема письма: «Проверка безопасной установки!»

ЛСК 8.343.222.06.78
www.zlp-630.com



BALKON
 ПОДАРОЧНЫЙ СЕРТИФИКАТ НА 7000 РУБЛЕЙ
 (на остекление балконов и лоджий)
 Алюминиевые рамы системы PROVEDAL
 Пластиковые окна, отделка лоджий, коттежных веранд.
 Внутренняя обшивка, вынос, утепление, шкаф-купе,
 решетки, сейф-двери, ремонт квартир.
 Жалюзи и офисные перегородки.
 Пенсионерам скидка 50%. Вызов замерщика бесплатно.
 Москитная сетка и сушилка в подарок.
 Восточная, 56, офис 207
 +7 343 268-01-32, +7 343 378-50-65,
 +7 343 372-54-66
 alfa-prom@mail.ru
 balkonekb.ru

АКАДЕМИЯ ГРУЗЧИКОВ

Аутсорсинг рабочего персонала:

- Грузчики
- Разнорабочие
- Фасовщики-комплектовщики
- Сборщики
- Рабочие склада

Обслуживание производств
Вывод сотрудников за штат

Зачем содержать штат рабочих, платить взносы и простой, когда можно сэкономить до 50% ФОТ

+7 343 351-7-444
академиягрузчиков.рф
academgruz@yandex.ru

Новые реалии рынка недвижимости

Чтобы помочь потенциальным покупателям недвижимости выработать тактику в нынешнее непростое время, мы обратились к Максиму ЧЕРНЯДЬВУ, опытному эксперту в сфере недвижимости.

– Сколько лет действует на рынке ваша компания?

– Наша компания – агентство недвижимости полного цикла – занимается продажей квартир в новостройках и на вторичном рынке по всей России. Также в штате есть ипотечный брокер, юрист, специалисты по аренде и по коммерческим помещениям. На рынке мы уже 5 лет, имеем за плечами огромный опыт, и более трехсот довольных клиентов.

– Ваше кредо в работе с клиентами?

– Мы опираемся на 3 ключевых принципа, благодаря которым успешно помогаем людям обрести качественно новые жилищные условия.

Первое. И я, и все мои сотрудники на связи буквально 24 часа в сутки 7 дней в неделю 365 дней в году, и готовы помочь в решении любого вопроса оперативно и со знанием дела.

Второе. Тесная работа с партнерами – благодаря этому большой перечень наших

услуг стал абсолютно бесплатным для клиента – в сегодняшней непростой экономической ситуации это реальная мера поддержки наших покупателей.

Третье. Сказано – сделано: все договоренности мы фиксируем документально и всегда укладываемся в обозначенные клиентом сроки и условия.

– Какого класса жилье пользуется повышенным спросом?

– На сегодня – наибольшим спросом пользуется, конечно, новое жилье комфорт-класса. Людям важно уже не просто иметь крышу над головой, а чтобы рядом с домом были широкие прогулочные аллеи, удобные магазины, просторные парковки и грамотно используемое дворовое пространство.

Мы предлагаем выбор из 96 жилых комплексов Екатеринбурга и городов спутников, постоянно организуем экскурсионные туры и выездные консультации. При этом покупатель не несет абсолютно никаких затрат – нашу работу компенсирует застройщик.



Используйте свой шанс улучшить жилищные условия!

– Есть ли спрос на жилье в других регионах?

– Да, сейчас все большую моду набирают так называемые кросс-региональные сделки – продажа квартиры в одном регионе с одновременной покупкой в другом. Такие сделки мы тоже активно проводим, у нас охват – 43 региона страны. Уровень технологий шагнул настолько далеко, что сделку можно проводить дистанционно, в своем родном городе. Это минимизирует затраты как времени, так и материальных ресурсов.

– Повышается ли спрос на жилье, благодаря снижению

ипотечных кредитов, введению госпрограмм?

– Огромную активность и всплеск рынка дала программа ипотеки с государственной поддержкой и ставкой 6,5% годовых. **Ставка беспрецедентная, и все, кто хотел купить квартиру, принимают решение действовать именно сейчас. Кроме того, срок действия программы ограничен до конца этого года.** Также запущена интересная программа для желающих приобрести дом с истинно европейской ставкой 2,7% годовых. Минимальный объем требований к заемщику, комфортный для многих первоначальный взнос и высокий процент одобрений – сейчас лучшее время решать вопрос улучшения жилищных условий. Мы помогаем оформить ипотечный кредит на самых выгодных параметрах.

– В чем преимущества сделок трейд-ин?

– Сегодня мы активно применяем такую форму улучшения жилищных условий как трейд-ин с застройщиком (обмен вашей квартиры на новую от застройщика).

Это выгодно тем, кто хочет переехать из своей квартиры

сразу в новую, не используя ипотеку – просто обменять квартиру на другую, а также тем, у кого есть квартира, которую нужно обменять на новую, но нет времени или желания заниматься ее продажей.

Практически все застройщики сегодня активно используют трейд-ин, нередко условия по нему даже лояльнее, чем по обычной сделке. Мы организуем весь процесс «под ключ» – и вы можете въехать в свою новую квартиру уже через пару-тройку недель.

В качестве подарка для всех читателей этой статьи я вышло материал «На что обратить внимание при покупке квартиры в новостройке» при обращении по указанному контактному номеру. Там же вы можете записаться ко мне на личную консультацию.



Максим Чернядьев – Ваш эксперт в сфере недвижимости.

Тел.: 8(343)361-21-33

8(950)192-29-29

ekb-novostroiki@mail.ru



Аркадий Викторович Брызгалин – генеральный директор группы компаний «Налоги и финансовое право», к. ю. н.

– Аркадий Викторович, мы видим, как в результате пандемии и кризиса буквально на глазах меняется не только экономическое, но и правовое пространство. На что необходимо сейчас предпринимателям обратить внимание в первую очередь?

– Действительно, некоторые изменения столь существенны, что впору говорить о формировании вокруг нас некой новой правовой реальности или, как шутят мои коллеги, «вирусспруденции». Сейчас законы меняет правительство, а не парламент, о

Не ждите, что коронавирус все спишет

новых правилах мы узнаем из «Инстаграм», а законодательство так стремительно меняется, что за один день можно увидеть разные документы, которые противоречат сами себе. Но надо понимать, что эта реальность обусловлена экстремальными обстоятельствами, в которых оказалась вся страна, да и мир, и не стоит надеяться, что коронавирус всё спишет.

– Что вы имеете в виду?

– А то, что рано или поздно это безумие закончится, общество и бизнес начнут восстанавливаться, но уверяю вас, налоговый контроль в будущем мягче не станет. Более того, многие коллеги прогнозируют усиление этого контроля, когда ситуация станет налаживаться. Ведь только за апрель 2020 года бюджетная система потеряла более 775 млрд рублей доходов, а ведь социальные обязательства никто не отменял, более того, власти подтверждают, что они будут исполнены. Поэтому те налогоплательщики, которые выживут в наше непростое время, в будущем будут вынуждены восстанавливать не только свой бизнес, но и бюджет. И здесь главное не наделать ошибок.

– Можете привести примеры?

– Сейчас государство в первую очередь старается облегчить налоговое бремя бизнесам из пострадавших отраслей и малому (среднему) бизнесу. В частности, государство пошло не беспрецедентную меру и установило для этого сектора размер страховых взносов в размере 15%. Велик соблазн для многих попытаться перестроить своё дело так, чтобы в нем появились «малые структуры», имеющие право на эту достаточно внушительную льготу. Это может повлечь попытки перестроить свой бизнес, учредить или выделить «льготные компании», перевести на них персонал и некоторые договоры, а это классическая схема по «дроблению» бизнеса, с которой вот уже более 10 лет усиленно борются налоговые органы. Поэтому управленческие решения по налоговой экономии, принятые сейчас, имеют очень высокий налоговый риск и могут создать серьезные проблемы через несколько лет.

Кроме того, к сожалению, не все смогут пережить этот «шторм» и надо понимать, что некоторые контрагенты, с которыми вы работали ра-

нее, могут перестать существовать. Тут-то у налоговой и возникнут вопросы, не являются ли эти ваши партнеры «однодневками», со всеми вытекающими негативными последствиями. Поэтому уже сейчас необходимо позаботиться о «чистоте» поставщиков и покупателей, чтобы в будущем не получить букет неприятностей. В этой связи могу рекомендовать свежее Определение Верховного Суда РФ от 14.05.2020 по делу № А42-7695/2017, в котором суд дал свою оценку расхожим претензиям налоговиков при выявлении «однодневок», там и про реальность, и про осмотрительность, и про бремя доказывания.

– А что вы скажете по поводу налога на профессиональный доход, именуемый налогом для самозанятых, которым в Свердловской области уже пользуются, а с 1 июля он начнет действовать по всей стране?

– Боюсь, что некоторые представители бизнеса увидят в «самозанятых» способ экономии на налогах, ведь заключив не трудовой договор с сотрудником, а договор с самозанятым не надо отчислять страховые взносы и

удерживать НДФЛ. Хотел бы предупредить, что это очень рискованное мероприятие. Налоговые органы обещают выявлять такие манипуляции и нещадно наказывать за подобную фикцию. Проверяющие будут оценивать характер выполняемых работ, режим занятости, систематичность привлечения, наличие у самозанятых и других заказчиков, и если будет установлено, что самозанятые фактически являлись обыкновенными штатными работниками, все платежи и по страховым взносам и по НДФЛ будут возложены на работодателя, да еще с пенями и штрафами. Вот и считайте...

В заключение хотел бы подчеркнуть, что эпидемия и ограничительные меры, так или иначе, закончатся, а налоговый контроль останется, поэтому в настоящее время надо работать так, чтобы в будущем не мучиться и не пытаться разрешить проблемы, которых можно было избежать.

«Налоги и финансовое право». г. Екатеринбург, ул. Луначарского, д. 77, офисное здание, 4-й этаж, тел. +7-343-350-12-12, www.cnfp.ru

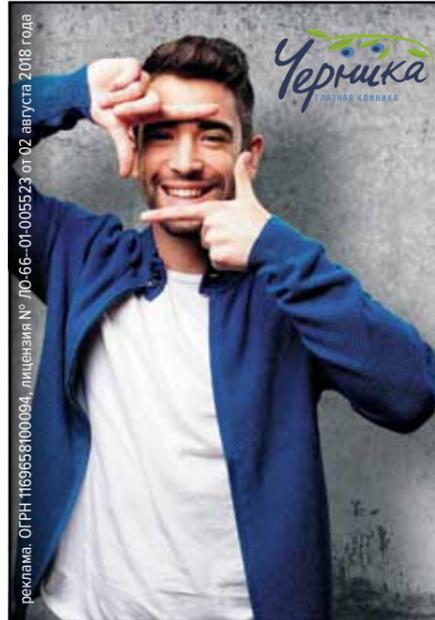


СТОМАТОЛОГИЧЕСКАЯ КЛИНИКА MY DENT

Каждый клиент для нас – друг. Современное оборудование, приятные цены и широкий спектр услуг от ухода до сложнейших манипуляций под руководством лучших в своём деле, позволили расширить географию наших клиентов за пределы города и области:

- терапевтическая стоматология (лечение)
- эстетическая стоматология
- хирургия и пародонтология
- дентальная имплантация (в том числе костные пластики)
- ортопедическая стоматология (протезирование)
- ортодонтическая стоматология
- отбеливание зубов

Амундсена, 118А
+7 343 28-700-28
@my_dent_ekb



ГЛАЗНАЯ КЛИНИКА «ЧЕРНИКА» – СЕМЕЙНАЯ КЛИНИКА

Цель – помочь сохранить ваше зрение и сделать жизнь комфортнее

Выбирая нас вы получите:

- Максимальный комфорт пребывания
- Удобное время посещения
- Консультация опытных врачей – офтальмологов и офтальмохирургов
- В день обращения проводим необходимое обследование и назначаем лечение
- Высокие результаты по итогам операции
- Доступные цены

Лазерная коррекция зрения: быстро, безболезненно, безопасно, профессионально, с минимальным восстановительным периодом.

Вайнера, 9а/1, 6 этаж, БЦ «Нахимов»
+7 343 229-000-3
lasik-ural.com

ДОКУМЕНТАТОР
Мало времени!!! Нет возможности стоять в очереди!!!
Требуется незамедлительное решение!!!

СПРАВКА ДЛЯ УСТРОЙСТВА НА РАБОТУ форма 302-Н



www.document66.ru
от 1000 р.

МЕДИЦИНСКАЯ КНИЖКА



www.document66.ru
от 150 р.

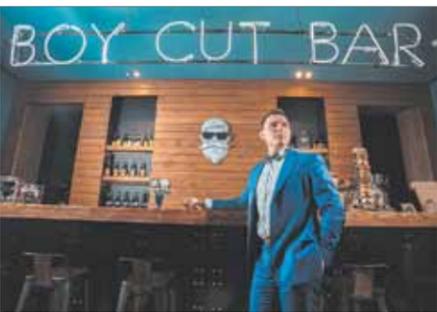
 **WhatsApp**
  **Viber**
8-953-601-59-52



СТОМАТОЛОГИЯ «ДИАДЕНТ»
Первичная консультация в подарок
Гигиена полости рта – 2500 руб.
Гигиена + отбеливание – 7000 руб.
Винир керамический – 13 500 руб.
При лечении кариеса восьми зубов гигиена в подарок
Имплантация ПОД КЛЮЧ (IMPRO, ANY ONE) – 37 000 руб.



Машиностроителей, 18
+7 343 346-72-20
+7 961 777-52-94
diadent66-blizko.ru
пн-сб с 09:00 до 21:00
вс с 09:00 до 16:00



BOY CUT
Пространство настоящего мужчины
Boy Cut – это мужская парикмахерская, вобравшая в себя лучшие традиции классических барбершопов и наше собственное ноу-хау.
Это место, где мужчины могут быть мужчинами, отдалившись от мирской суеты.
Это как бар, где можно говорить только на мужские темы, вдобавок получать отличную стрижку и стакан виски. Мы стрижем, бреем и хорошо проводим время.



+7 922-222-90-42
Куйбышева, 44
Сакко и Ванцетти, 64



КРАСОТА 365 ТА

КРАСОТА 365
БУДЬ КРАСИВА 365 ДНЕЙ В ГОДУ

- Мужские и женские стрижки от 350 руб.
- Окрашивание волос от 800 руб.
- Маникюр от 500 руб.
- Педикюр от 700 руб.
- Макияж от 600 руб.
- Ламинирование ресниц от 600 руб.



Крауля, 82
+7 912 299-63-56
@krasota365_ekb

Мы ходим НАЛЕВО
и жены не против – присоединяйся!



+7 (343) 266 30 20
ул. Радищева, д. 33

  nalevo_ekb
 ekb.nalevo.pro



НАЛЕВО
МУЖСКИЕ СТРИЖКИ



Бухгалтерский баланс
 на 31 декабря 2019 г.

Организация	ОАО "Балтынский кирпичный завод"	по ОКПО	25084110
Идентификационный номер налогоплательщика		ИНН	6663012629
Вид экономической деятельности	Производство кирпича, черепицы и прочих строительных изделий из обожженной глины	по ОКВЭД 2	23.32
Организационно-правовая форма / форма собственности	Открытое акционерное / частная	по ОКФС / ОКФС	47 / 16
Единица измерения:	в тыс. рублей	по ОКЕИ	384

Местонахождение (адрес)
Свердловская обл, Екатеринбург г, Садовый п, Валимхаматова ул, д. № 36

Бухгалтерская отчетность подлежит обязательному аудиту ДА НЕТ

Наименование аудиторской организации (фамилия, имя, отчество (при наличии) индивидуального аудитора)
ООО "Региональный центр аудита"

Идентификационный номер налогоплательщика аудиторской организации/индивидуального аудитора
ИНН

Основной государственный регистрационный номер аудиторской организации/индивидуального аудитора
ОГРН/ОГРНИП

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2019 г.	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.
АКТИВ					
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
	Нематериальные активы	1110	-	-	-
	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
	Основные средства	1150	1 774	1 852	4 279
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
	Финансовые вложения	1170	-	-	-
	Отложенные налоговые активы	1180	-	-	-
	Прочие внеоборотные активы	1190	-	-	-
	Итого по разделу I	1100	1 774	1 852	4 279
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
	Запасы	1210	985	1 080	5 823
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	-	-	-
	Дебиторская задолженность	1230	6 993	8 155	45 039
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	624	28	2 036
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	128	1 529	239
	Прочие оборотные активы	1260	-	-	-
	Итого по разделу II	1200	8 730	10 792	53 137
	БАЛАНС	1600	10 504	12 644	57 416

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2019 г.	На 31 декабря 2018 г.	На 31 декабря 2017 г.
ПАССИВ					
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ					
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	4	4	4
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	-	-	-
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	9 115	9 115	9 115
	Резервный капитал	1360	-	-	-
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	1 349	3 419	47 796
	Итого по разделу III	1300	10 468	12 538	56 915
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
	Заемные средства	1410	-	-	-
	Отложенные налоговые обязательства	1420	-	-	-
	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
	Прочие обязательства	1450	-	-	-
	Итого по разделу IV	1400	-	-	-
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
	Заемные средства	1510	-	-	-
	Кредиторская задолженность	1520	36	106	501
	Доходы будущих периодов	1530	-	-	-
	Оценочные обязательства	1540	-	-	-
	Прочие обязательства	1550	-	-	-
	Итого по разделу V	1500	36	106	501
	БАЛАНС	1700	10 504	12 644	57 416

СООБЩЕНИЕ

Конкурсный управляющий Закрытого Акционерного Общества «АЛЬ-ВИС-ТАБАК» (620102, Екатеринбург, Гурзуфская, 16, ОГРН 1026605770850, ИНН 6664083527, страховой № 075028030364, признано банкротом Решением Арбитражного суда Свердловской области 15.05.2019г. № А60-67450/2018, конкурсное производство 6 мес., суд 23.04.2020г.), Гершанок Александр Александрович, ИНН 590200420532, снилс 02858428483 (Союз АУ «СЕМТЭК», Москва, пер. Нащокинский, 12,1,4; ОГРН 1027703026130, ИНН 7703363900), требования кредиторов и корреспонденцию направлять: Пермь, Луначарского, 32-47, сообщает: торги по продаже имущества посредством публичного предложения (предмет залога ОАО КБ «СТРОЙКРЕДИТ») от 09.05.20г. по лоту 8 не состоялись в связи с отсутствием заявок; по Лоту7 (Торговый павильон, 2008г., Екатеринбург, Кушвинская, 2), в интервале 03.05.20г.-09.05.20г., цена 18318,76р., подана 1 заявка, победитель Савицкий Егор Геннадьевич (Свердловская обл., Заречный, Ленинградская, 29-224, ИНН 660901321420), предложенная цена 19222,22р. Заинтересованность к должнику, кредиторам, конкурсному управляющему, участие в капитале победителя торгов конкурсного управляющего, СРО АУ – нет. Информация, документы – у организатора (agershanok@yandex.ru, 89028330865).

Отчет о финансовых результатах
 за Январь - Декабрь 2019 г.

Организация	ОАО "Балтынский кирпичный завод"	по ОКПО	25084110
Идентификационный номер налогоплательщика		ИНН	6663012629
Вид экономической деятельности	Производство кирпича, черепицы и прочих строительных изделий из обожженной глины	по ОКВЭД 2	23.32
Организационно-правовая форма / форма собственности	Открытое акционерное / частная	по ОКФС / ОКФС	47 / 16
Единица измерения:	в тыс. рублей	по ОКЕИ	384

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2019 г.	За Январь - Декабрь 2018 г.
	Выручка	2110	-	-
	Себестоимость продаж	2120	-	-
	Валовая прибыль (убыток)	2100	-	-
	Коммерческие расходы	2210	-	-
	Управленческие расходы	2220	(772)	(7 121)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	(772)	(7 121)
	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
	Проценты к получению	2320	22	69
	Проценты к уплате	2330	-	-
	Прочие доходы	2340	10	3 216
	Прочие расходы	2350	(1 316)	(40 520)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	(2 056)	(44 356)
	Текущий налог на прибыль	2410	(14)	(21)
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	-	-
	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	-	-
	Изменение отложенных налоговых активов	2450	-	-
	Прочее	2460	-	-
	Чистая прибыль (убыток)	2400	(2 070)	(44 377)

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2019 г.	За Январь - Декабрь 2018 г.
СПРАВочно				
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-
	Совокупный финансовый результат периода	2500	(2 070)	(44 377)
	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-

Руководитель Габусин Алексей Вячеславович
(подпись) (расшифровка подписи)

10 марта 2020 г.

АУДИТОРСКОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Акционерам открытого акционерного общества «Балтынский кирпичный завод»

Мнение

Мы провели аудит прилагаемой годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности открытого акционерного общества «Балтынский кирпичный завод» (ОГРН 1026605624957, 620907, г. Екатеринбург, ул. Валимхаматова, д. 36), состоящей из бухгалтерского баланса по состоянию на 31 декабря 2019 года, отчета о финансовых результатах за 2019 год, приложений к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах, в том числе отчета об изменениях капитала за 2019 год и отчета о движении денежных средств за 2019 год, пояснений к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах за 2019 год.

По нашему мнению, прилагаемая годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность отражает достоверно во всех существенных аспектах финансовое положение открытого акционерного общества «Балтынский кирпичный завод» по состоянию на 31 декабря 2019 года, финансовые результаты его деятельности и движение денежных средств за 2019 год в соответствии с правилами составления бухгалтерской (финансовой) отчетности, установленными в Российской Федерации.

Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (МСА). Наша ответственность в соответствии с этими стандартами описана в разделе «Ответственность аудитора за аудит годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности» настоящего заключения. Мы являемся независимыми по отношению к аудируемому лицу в соответствии с Правилами независимости аудиторов и аудиторских организаций и Кодексом профессиональной этики аудиторов, соответствующими Кодексу этики профессиональных бухгалтеров, разработанному Советом по международным стандартам этики для профессиональных бухгалтеров, и нами выполнены прочие иные обязанности в соответствии с этими требованиями профессиональной этики. Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

Ответственность руководства аудируемого лица за годовую бухгалтерскую (финансовую) отчетность

Руководство несет ответственность за подготовку и достоверное представление указанной годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности в соответствии с правилами составления бухгалтерской (финансовой) отчетности, установленными в Российской Федерации, и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности руководство несет ответственность за оценку способности аудируемого лица продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать аудируемое лицо, прекратить его деятельность или когда у него отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности.

Ответственность аудитора за аудит годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности

Наша цель состоит в получении разумной уверенности в том, что годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в составлении аудиторского заключения, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с МСА, всегда выявляет существенные искажения при их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что в отдельности или в совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с МСА, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы:

- выявляем и оцениваем риски существенного искажения годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;
- получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля аудируемого лица;

оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики, обоснованность бухгалтерских оценок и соответствующего раскрытия информации, подготовленного руководством аудируемого лица;

делаем вывод о правомерности применения руководством аудируемого лица допущения о непрерывности деятельности, а на основании полученных аудиторских доказательств - вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности аудируемого лица продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском заключении к соответствующему раскрытию информации в годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского заключения. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что аудируемое лицо утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;

проводим оценку представления годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление.

Мы осуществляем информационное взаимодействие с руководством аудируемого лица, доводя до их сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, которые мы выявляем в процессе аудита.

Аттестат № К 021502 выдан ЦАЛАК МФ России 26 октября 1995 г. на осуществление деятельности в области общего аудита.

Аудиторская организация:
Общество с ограниченной ответственностью «Региональный центр аудита»,
ОГРН 1169658060461,
620014, г. Екатеринбург, улица Антона Валека, дом 13, офис 405 член саморегулируемой организации аудиторов «Российский союз аудиторов»,
ОРНЗ 11603029825
«16» марта 2020 года

Директор Л. Н. Шатравина



«ПАЛЬЧИКИ»

Салон маникюра и педикюра

Спа-процедура в подарок по кодовому слову «Опора бизнеса»

- Маникюр и педикюр двумя мастерами одновременно
- Мобильное приложение Palchiki



пальчики®
маникюр – педикюр

Куйбышева, 48/7
+7 343 286-43-85
Вайнера, 1
+7 343 286-84-14
@palchiki_ekb



RENZO RINALDI
milano

САЛОН МУЖСКОЙ ОДЕЖДЫ

НОВЕЙШИЕ ТЕНДЕНЦИИ
В СОВРЕМЕННОЙ МОДЕ
В НАШИХ САЛОНАХ

Renzo Rinaldi
Луначарского, 51
+7 982 630-640-8

ТРЦ «Меранполис»
8 Марта, 149, булик с-305
+7 912 2-311-311

vk.com/rezozinaldiekb
@renzozinaldiekb



Канцелярские и
хозяйственные товары,
игрушки

+7 34369 9-62-31

vk.com/id.kopeechka2019

@internetmagazinkopee

ip_prozorov.w.w@bk.ru

ОПТ от 5000 руб.!



**УЧЕБНЫЙ ЦЕНТР
ТАТЬЯНЫ УМАРОВОЙ**

Освой с нами профессию:

- Мастер перманентного макияжа
- Мастер-бровист (хна)
- Мастер по ламинированию ресниц и бровей

Выдаем международный диплом американской
компании BioTouch

У нас можно сделать процедуры:

- Татуаж любой сложности и любой зоны у преподавателя, мастера, ученика
- Удаление татуажа и татуировок с помощью лазера или ремувера
- Увеличение губ филлерами
- Коррекция возрастных изменений с помощью филлеров и инъекций Ботокса
- Мезотерапия и Биоревитализация
- Чистка лица (ультразвук)
- Пилинги кислотные
- Маски альгинатные
- Мезотерапия безинъекционная
- Ламинирование ресниц и бровей

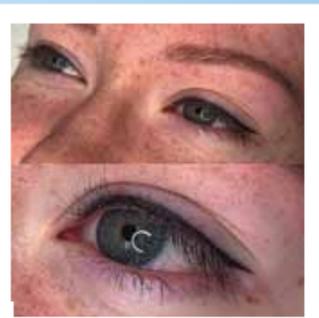
Процедуры выполняет преподаватель
с медицинским образованием и косметолог

+7 902 156-62-44

biotouch66.ru @biotouch66

vk.com/club.biotouch66_obuchenie_pm

*Красота – она либо есть, либо нет.
А вот ухоженность – это личный
выбор каждой женщины*



Выиграть тендер? Легко!

Как найти выгодный заказ, выиграть тендер? Как найти хорошего исполнителя? И как при этом не нарваться на недобросовестного партнера, не попасть на деньги? Как сориентироваться в сфере госзакупок?

Об этом мы беседуем с экспертом в сфере государственных закупок, руководителем консалтинговой фирмы по тендерному сопровождению «Тендэксперт» Олесей Добротиной.

– Для начала расскажите кратко, чем вы занимаетесь?

– Вместе с командой специалистов мы помогаем предпринимателям развивать их бизнес с помощью тендеров. Оказываем комплекс услуг по тендерному сопровождению, работаем преимущественно с малым бизнесом.

– На своей страничке в соцсетях вы заявляете, что знаете, как грамотно, законно и выгодно вести бизнес с государством. Приоткройте секрет.



– Во-первых, помогает доскональное знание законодательства о контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд (44-ФЗ), о закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц (223-ФЗ) и сопутствующих им нормативно-правовых актов.

Во-вторых, я и моя команда умеем работать на электронных торговых площадках, проводить электронные аукционы, знаем порядок заключения контрактов и договоров по результатам тендеров.

В-третьих, мы поможем рассчитать предстоящую сделку, учесть все необходимые расходы: тарифы электронных площадок для участия в тендерах, оформление банковских гарантий, работа со специальными банковскими счетами.

– Кто ваши клиенты?

– Наши клиенты – это предприниматели из различных сфер деятельности. Они занимаются отделочными и строительными работами, поставляют мебель, канцтовары, бытовую технику медицинское и промышленное оборудование, оказывают охранные услуги и услуги по обслуживанию инженерных сетей зданий и помещений, ремонтируют больницы и школы, строят дороги, проводят праздники, занимаются рекламой.

– Как строится ваша работа?

– Сначала мы изучаем бизнес, в котором нужно развивать новый канал продаж – тендеры. Совместно с руководителем анализируем финансовые и трудовые возможности, обсуждаем желаемые результаты от участия в тендерах. Изучаем конкурентов, результаты проведения

тендеров в интересующем регионе за прошлый год.

Разработав стратегию, находим подходящие тендеры, готовим необходимые документы и подаем заявки на участие, проводим электронные аукционы, отслеживаем результаты тендера, в случае побед заключаем контракты и договоры.

В результате совместной работы предприниматель получает готовые заказы с надежными контрагентами.

– Как повлиял кризис, вызванный эпидемией, на вашу деятельность?

– Спрос на услуги тендерного сопровождения вырос, потому что это надежный канал продаж. У государства всегда будут деньги на оплату необходимых товаров, работ и услуг, чтобы обеспечивать деятельность учреждений. А для предпринимателей участие в тендерах может стать стабильным источником дохода, чтобы не только удержать бизнес в кризис, но и найти новые возможности для развития.

– Назовите причины, по которым заказчиком и поставщиком выгодно искать друг друга именно с вашей помощью?

– У нас работают опытные юристы и специалисты по закупкам. Мы регулярно повышаем свою квалификацию на курсах и семинарах, изучаем актуальное законодательство. Наше главное отличие от многих коллег состоит в нашем сервисе, который предполагает индивидуальный подход к каждому клиенту и глубокий анализ его бизнеса. Поиск возможностей и обсуждение рисков является важной частью разработки стратегии тендерных продаж.

Мы работаем в выходные и праздничные дни. Для многих предпринимателей важно оперативно принимать решение об участии в тендере или просто получить ответы на срочные вопросы.

T TENDEXPERT

Консалтинговая фирма
TENDEXPERT:
Бизнес на госзакупках
+7 982 651-12-75
vk.com/olesya_dobrotina
@tendexpert
www.instagram.com/
tendexpert
www.tendexpert.com

Дом у моря, или Мечта приносит дивиденды



Одно время россиян, образно выражаясь, интересовал по преимуществу, берег турецкий и зарубежная недвижимость. Но в последние годы ситуация изменилась. Ажиотажным стал спрос на жилье у Черного моря.

О том, чем это объясняется, рассказывает эксперт недвижимости города Сочи Владимир Васильев:

– Действительно, дома и квартиры в Сочи пользуются особенно большим спросом. Тому есть несколько причин. Во-первых, в ходе подготовки к Олимпиаде город был благоустроен, в нем создана отличная инфраструктура. Жизнь здесь стала комфортной, удобной. Во-вторых, в Сочи много строят, причем на любой вкус и кошелек. Рост доллара и евро сделал покупку жилья за рубежом недоступной для большинства россиян. Купить же жилье в Сочи и реально, и выгодно.

Особенно охотно покупают дома и квартиры на берегу Черного моря люди, живущие и работающие в регионах с суровым климатом: на Урале, в Сибири, на Крайнем Севере. Их привлекают субтропический климат, целебный воздух, теплое море. Сочи к тому же является и горнолыжным курортом.

Мечта о домике у моря может принести дивиденды. Доходность сдачи жилья в аренду в Сочи выше, чем в Москве. Если приобрести квартиру в апартаментном комплексе с управляющей компанией, то она возьмет на себя поиск жильцов, клининг, расчеты.

Хорошие возможности для вложения и

преумножения средств открывает рынок недвижимости в Сочи и для бизнеса. Так, перепродажа квартиры, купленной на этапе строительства, приносит 30-70 % процентов от вложенных средств, а перепродажа апартаментов – до 100 %.

И еще одно. В последние годы сообщения между странами закрываются то из-за угрозы терроризма, то из-за эпидемий. Так что держим курс на Черное море.

Эксперт недвижимости г. Сочи Владимир Владиленич Васильев
+7-912-20-62-097
www.instagram.com/ugk2004

Новое время – новая работа



4 шага, которые надо сделать, чтобы найти работу по душе с высоким доходом в пандемию

Ответ на этот волнующий многих вопрос и пошаговую инструкцию по достижению цели дает Светлана АНИСИМКОВА, эксперт с 10-летним опытом, коуч, психолог, руководитель Центра выбора профессий «ДЕЛО БУДУЩЕГО».

Мир уже никогда не будет прежним. Многие потеряли работу. У многих упал доход. Можно сетовать на ситуацию и ждать когда все вернется на круги своя. Но лучше научиться жить в новой реальности.

Рынок труда поменялся. Поменялся навсегда. И как бы парадоксально это ни звучало – мы сделали большой шаг вперед. Самоизоляция ускорила и сделала востребованными все актуальные тренды: онлайн образование, онлайн искусство, онлайн сервисы и др. Ситуация заставила нас осознать истинные ценности – здоровье, общение, контакт рук, семья, команда.

Что будет дальше? Дальше – часть из нас адаптируются, и их жизнь сделает рыбок вверх. Уровень жизни тех, кто не сумеет изменить себя, будет падать.

ЦЕНТР ВЫБОРА ПРОФЕССИЙ **ДЕЛО БУДУЩЕГО** Business of the future

Перемены внутри нас, перемены в мире – самое время найти свое место в этой новой жизни. Готовы? Тогда читайте дальше внимательно

4 вопроса, которые важно учесть при выборе новой сферы деятельности

● **Что Вы можете лучше других?** Необходимо исследовать свои способности и таланты, понять свой тип мышления, склад ума, осознать свою уникальность.

● **Что Вам нравится на самом деле?** Нужно отбросить социальные стереотипы и понять, что по душе именно Вам, составить сценарий жизни Вашей мечты.

● **Как монетизировать Ваши способности и желания?** Какие профессии востребованы сейчас и будут актуальны в будущем?

● **Что может вас остановить? А что поможет обрести вдохновение и легко прийти к цели?**

В одиночку искать ответы на эти вопросы сложно. Поэтому приглашаю вас искать их вместе.

Записывайтесь на бесплатную консультацию по выбору сферы деятельности, своей ниши в бизнесе:

bkv.viborprofi.ru или **8-922-22-82-964.**

На сайте Вы также найдете ссылку на соцсети с полезными материалами.

Все будет хорошо!



Нет нереальных целей. Все достижимо

У коуча Анастасии Бахровой есть свой бизнес, не связанный с коучингом, поэтому тема развития бизнеса, карьеры ей близка и понятна.

– На кого рассчитаны ваши программы?

– Коучинг – это работа индивидуальная, поэтому как о таковых программах речи не идет. Есть. Конечно, форматы командного коучинга или парного (для супругов или бизнес-партнеров), но это все же индивидуально под запрос клиента. Если говорить об аудитории, то я работаю с совершеннолетними, с теми, кто готов развиваться, у кого есть цели, стремления.

– С какими проблемами обращаются к вам люди?

– Коучинг не работает с проблемой, коучинг работает с запросом, с целью. Идти плакаться к коучу не стоит, это – к психотерапевту. К коучу имеет смысл обращаться, когда вы хотите двигаться – строить бизнес, карьеру, выйти замуж, решать вопрос с детьми и т. д. Коучинг ориентирован на достижение результата, т. е. перед вами стоит некая задача и вы хотите найти пути ее решения, посмотреть на ситуацию как бы извне, например:

• Хочу то-то, но не знаю, как получить/сделать.



- Знаю, что делать, но не делаю. Хочу понять, почему.
- Ищу новые способы заработка/мотивацию.
- Найти дело жизни/предназначение.
- Прошла все, но чего-то не хватает...

Сейчас актуальным стал вопрос – как двигаться дальше; найти новый источник дохода; оптимизировать бизнес-процессы.

– Вы вместе ищете цель, к которой предстоит стремиться? Насколько важно, чтобы цель соответствовала возможностям человека?

– Коуч не придумывает цели для клиента. После первой сессии (я провожу ее бесплатно) клиенту становится понятно, как работает коучинг, подходит ли ему такой способ решения задачи, насколько я как коуч его устраиваю и т. п. На следующие сессии человек уже приходит с целью, задачей.

По поводу соответствия целей и возможностей скажу как предприниматель: нет нереальных целей, есть нереальные сроки, а еще лень. Над этим мы в коучинге и работаем – выработываем стратегии, опираясь на возможности и стремления человека и истинные ценности. Теперь про ценности. Представьте, что у вас есть ребенок, который ходит в детский сад. Вам звонят и говорят, что детский сад закроется через 15 минут. Что вы сделаете? Найдете способ забрать ребенка? Или скажете: «Ладно, завтра заберу». Если человеку что-то ценно, он найдет способ это сделать. Этим мы занимаемся на коуч-сессиях.

– Прошлое дает нам опыт, но и мешает порой смотреть в будущее. Как совместить опыт и новые цели, которые, наверное, требуют иных действий, решений, чем те, к которым мы привыкли?

– Для этого есть коучинг))) Он позволяет на основании прошлого опыта сгенерировать новые способы решения задач. В отличие от тренингов, на которых даются рецепты успеха другим людям, а эти рецепты не всегда применимы для конкретного человека, в коучинге вы получаете план действий, который приемлем для вас. Не каждый человек готов бросить семью и работать 24 часа в сутки, не каждый готов стучаться в двери и предлагать свой товар. И это именно та причина, по которой я пришла в коучинг решать свои бизнес-задачи.

– Ваш собственный опыт помогает вам в работе с людьми?

– Безусловно. Более 13 лет опыт продаж, управления, организации бизнеса дают свои плоды, и если клиент спрашивает мое мнение, я могу им поделиться.

– За что благодарят вас люди?

– За возможность поговорить с собой, за новые идеи, за открытия, которые случились во время сессий, за результаты, к которым пришли, благодаря сессии, за мотивацию, много за что.

Записаться ко мне на сессию можно по WhatsApp.

Контакты:

тел. 8(912) 63-54-673

Мой профиль в Instagram – coach_bahrova

Игра – серьезное дело для серьезных людей

Кризис убедил многих, что надо пересмотреть свои взгляды на бизнес, на профессию. Но как понять, в каком направлении двигаться? Надеяться на интуицию? Или есть методы? На эти вопросы отвечает коуч Наталья ТИУНОВА.

– Вчерашние методы ведения бизнеса и навыки совсем скоро могут стать неэффективными. Если у собственника есть интуиция, ему нечего бояться. А вот действовать наугад – дорогое удовольствие. К счастью, есть новые технологии, помогающие в обстановке неопределенности вывести бизнес из тупика или найти новые ниши.

Я коуч, игропрактик, провожу трансформационные игры ВИП-формата. Расскажу о трансформационной игре-технологии «Карман». Ее авторы известные бизнес-тренеры, создатели трансформационных игр ВИП-сегмента Виктория Чернявская и Геннадий Шевчук. Почему ВИП? Игр на тему денег много. В основном это про инвестиции, достижения, а вот игра, показывающая, почему нет денег, что мешает, а что дает возможность их получать – это «Карман». Это практическая, энергетическая игра на результат. Это финансовый тренинг, технология, по-



ложенная на поле игры. Они реально меняют жизнь людей.

Как это происходит? Т-игра «Карман» содержит несколько технологий: коучинг, системные расстановки, НЛП, законы денег и другие. В игре участник обнаруживает и глубоко прорабатывает энергетические блоки – ограничивающие убеждения, негативные программы, которые ему мешают иметь желаемый доход, бизнес. Мы не замечаем эти программы, они живут в подсознании и при этом управляют нами. Что подразумевается под ограничивающими убеждениями? В игре «Карман» несколько колод таких установок. «Родительские установки» – типа «Денег нет», «Деньги – зло», полученные нами в детстве. «Социальные установки», которые навязываются социумом,

телевидением, рекламой. Есть еще «Гендерные установки» – это различия в получении дохода между женщинами и мужчинами.

Есть уроки, которые мы не проходим в жизни. В колоде «Уроки вселенной» встроена технология, работающая на клеточном уровне: когда вы в ходе игры достаете карточку и платите по ней «штраф», то через потерю денег осознается урок.

Само словосочетание «трансформационная игра» содержит в себе настоящее волшебство: трансформация – это замена негативных установок на позитивные, конструктивные, а слово «игра» расслабляет мозг, ведь в детстве все играли и это было интересно и безопасно. Таким образом, каждому участнику игры удастся достать все ответы из своего подсознания, что-то проработать, что-то усилить. В поле игры начинает меняться мышление, открываются новые возможности, ресурсы, о которых человек и не догадывался.

Есть разные варианты участия в игре. Есть ВИП-технология, которая предназначена для собственников бизнеса, финансовых директоров. Это многочасовая серьезная работа с установками, обретение новых возможностей и направлений в бизнесе, проверка их на эффективность и получение энергетического заряда на действия. Можно участвовать индивидуально и в группе до 7 человек.

Еще есть вариант игры оффлайн и онлайн, он короче по времени (до 3 часов), участвовать одновременно могут до 5 человек. Она подойдет всем, кто хочет проработать денежные вопросы: найти новые возможности заработка, свое предназначение, увеличить доход. Играют даже семьи с детьми от 12 лет, особенно если есть семейный бизнес или затрудненные отношения с детьми из-за денег, постоянных требований «дай»!

Также возможно участие фирмы (до 7 человек), если есть необходимость проработать общую цель.

У меня есть постоянные клиенты. Они достигают поставленную в игре цель и через некоторое время приходят снова на игру, чтобы достичь следующей, более амбициозной цели. Их результаты очень меня вдохновляют! Одна девушка играла уже 5 раз. В результате помимо высокооплачиваемой руководящей работы у нее появился хороший пассивный доход и новый бизнес. Судя по отзывам у всех, кто следует полученным в игре ответам, очень хорошие результаты.

Трансформационная игра «Карман» – игра-победитель 2017 и 2019 года на самом уважаемом фестивале «Большая игра» в Москве.

Подробнее об этой игре можно узнать по телефону:

+7-908-630-01-87 или

в Instagram @Nataliatyunova7.

Антон ФЕДОТОВ: «О безопасности автомобиля не следует забывать даже в кризис»

Как долго продлится нынешний пандемический кризис, какой урон он может нанести отечественной экономике и особенно малому бизнесу, у большинства представителей которого почва уже уходит из-под ног.

Конкретных ответов на эти вопросы нет ни у чиновников, ни у экспертов. Сами предприниматели, особенно те, кто пережил не одну финансовую встряску, больше надеются на себя, чем на власть.

«За 20 лет работы мы прошли настоящую школу выживания», – говорит директор сети торгово-сервисных центров «Автошины и диски мира» Антон Федотов. Предприниматель уверен, что выход, если его вдумчиво и грамотно искать, – всегда найдется и что в сложившейся ситуации главное – сохранить кадры, а также доступность и высокое качество услуг.

– Антон Владимирович, думаю, Вы согласитесь с тем, что стрессу, вызванному эпидемией и самоизоляцией, подвержены все. Включая тех, кто часто и подолгу находится за рулем. А значит, содержание автомобиля в идеальном порядке приобретает особую актуальность?

– О безопасности автомобиля не следует забывать даже в кризис. Да, в ситуации, когда доходы падают, денег становится меньше, люди начинают искать более дешевые товары или услуги. Однако выбор низкой цены для многих автомобилистов очень часто оборачивается не экономией, а переплатой. Обратившись к специалистам, обещающим за малую плату сделать все в лучшем виде, автомобилисты сильно рискуют.

– Ваша компания «Автошины и диски Мира» в числе лидеров розничного рынка – благодаря каким лидерским качествам Вы держите высокую планку?

– Мы – компания, стоявшая у истоков создания в Екатеринбурге розничных сетей по продаже шин, дисков, запчастей, аксессуаров, масел, автохимии. Здесь наши конкурентные преимущества заключаются во взаимовыгодных прямых контрактах и, конечно, гарантиях, что очень важно для наших клиентов. Мы вторые по количеству торгово-сервисных центров и географии присутствия. А по перечню оказываемых услуг, пожалуй, первые! 20-летний опыт научил нас многому, а главное – умению выбирать правильную Стратегию развития.

– Так или иначе, вы на пьедестале почета, развиваете не только офлайн, но и онлайн продажи и вплотную занялись оказанием сервисных услуг – как давно?

– Как только поняли, что это нужно делать, что сервисные услуги вос-



требованы. Пять лет назад мы избрали стратегию совмещения продажи автотоваров и сервиса. Это выгодно и нам, и нашим клиентам. Если Вы заметили, сервисные услуги не только для авто, но и для любой другой техники – растущий тренд, что, конечно же, подразумевает наличие высокопрофессиональных кадров.

– То есть наличие профессиональных кадров – это критерий выбора качественного сервисного центра?

– На самом деле критериев больше. В нашей компании «Автошины и диски Мира» следуют таким критериям как надежность, комфорт, профессионализм, гарантийные обязательства, удобное местоположение и, что особенно важно, скорость выполнения ремонтных работ. Не так давно мы ввели новую услугу, которой активно пользуются наши клиенты. Это экспресс-сервис, когда за короткое время (30 минут или меньше) можно поменять те же тормозные колодки, масло, лампочки, можно переобуть машину, проверить состояние автомобиля и получить рекомендацию. Записавшись онлайн, человек знает заранее, сколько времени он проведет в нашем сервисном центре с момента заезда до завершения всей процедуры.

– Но за короткое время выполнить все перечисленные Вами операции могут лишь мастера очень высокой квалификации?

– У нас отличные кадры! Более того, мы сами – кузница кадров.

– К примеру, как долго надо учить специалиста по шиномонтажу, чтобы он выполнял работу быстро и ювелирно?

– Год. Это при условии, что человек хотя бы изучал теорию в профильном колледже, что он имеет знания по автоделу, механике. Наша задача – научить его применять эти знания на практике и обогатить своим опытом. Это касается не только шиномонтажа, но и других услуг, а их у нас много. Мы, например, выполняем ремонт шин любой сложности. Надо ска-

зать, что современные шины и диски являются очень дорогим и сложным технологическим изделием. Для их безопасной эксплуатации требуются определенные условия хранения, и такие условия созданы в наших сервисных центрах.

– Вы сторонники роста качества процедур за счет новых технологий и оборудования?

– Безусловно. Вот Вы спрашивали о шиномонтаже. Для качественного и быстрого шиномонтажа, а также ремонта шин и дисков, в наших центрах установлено современное сервисно-диагностическое оборудование.

– Как Вы оцените помощь малому бизнесу со стороны государства?

– Мы вошли в перечень пострадавших отраслей по ОКВЭД – розничная торговля и подали заявку на бюджетные выплаты сотрудникам. Надеемся, что помощь нам будет одобрена. К слову, в данный период времени мы сохранили зарплату на докризисном уровне на 100 %, никого не уволили и не сократили.

– Выходит, объемы услуг и продаж упали...

– Их стало значительно меньше. У людей страх перед инфекцией, у многих, как я уже говорил, резко упали доходы. Последствия кризиса мы почувствуем грядущей осенью.

– По причине?

– Упали объемы продаж новых автомобилей. Будет ли дальнейшее падение, как это произошло в 2014 году из-за удорожания доллара – сказать не могу. Рост продаж авто наметился лишь в 2019 году, но нынешняя пандемия вновь ударила и по отрасли и экономике в целом.

– Что будете делать, если у Вашего клиента нет денег, при этом услуга его авто крайне необходима?

– Возможности разные. В частности, мы работаем с банками, которые могут предоставить клиенту средства на выгодных условиях.

– В чем выгода?

– Средства предоставляются с срочкой платежа. Клиент в течении

12 месяцев вносит платежи только по телу кредита, а проценты в этот период платим мы.

– Наверное, до кризиса были планы по открытию новых торгово-сервисных центров?

– Подобные планы мы вынашиваем не первый год. Открытие новых точек – это целая стратегия, воплощение которой упирается в отсутствие инфраструктуры. Застройщики новых микрорайонов мало озабочены созданием инфраструктуры для сферы услуг. Им проще отдать первые этажи под ритейл. Не видел ни одного нового микрорайона, где есть парковка, рядом с которой набор сервисных центров. И все живут дружно! Так должно быть! Полагаю, что дело не только в застройщиках, а в самой концепции развития товарного рынка, где предприятиям сферы услуг не уделяется должного внимания. Эту проблему мы поднимаем уже лет семь, но пока безрезультатно. Поэтому мы и притормаживаем расширение географии, компенсируя это ростом объемов товаров и услуг в действующих торгово-сервисных центрах.

– Кризис заставляет много думать и быстро действовать. Некоторых выручает работа в режиме онлайн. Вам, наверное, сделать это труднее?

– Ничто не мешает нашим клиентам делать онлайн заказ, получить онлайн-консультацию. В ближайшее время на нашем сайте станет возможной и онлайн – оплата. Через онлайн-кассы автомобилист, оплатив выбранный им товар, получает кешбэк. Это первое. Второе – клиенту не нужно тратить время на поездку, и, что немаловажно, не нужно платить комиссию. За него это делает продавец.



Автошины и диски МИРА
КОМПЛЕКСНОЕ РЕШЕНИЕ ДЛЯ ВАШЕГО АВТО

Сеть торгово-сервисных центров
«Автошины и Диски Мира»
+7 (343) 253-88-33
info@atww.ru
instagram.com/atww.ru/
vk.com/atww_ekb
facebook.com/atww.ru

Адреса торгово-сервисных центров:
г. Екатеринбург, Бебеля, 16а
г. Екатеринбург, Монтажных, 18
г. Екатеринбург, Фронтных бригад, 14
г. Екатеринбург, Челюскинцев, 44

Подготовила Наталья Горбачева



АВТОПОЛИРОВКА «ХАМЕЛИОН»

Полировка одной детали от 500 руб.

При полировке более двух деталей получи скидку на полную полировку авто. Успейте!

Полировка кузова автомобиля – это не только придание машине внешнего вида нового автомобиля, но и устранение мелких повреждений, царапин, удаление мельчайших неровностей лакокрасочного покрытия и защита поверхности автомобиля от воздействия внешних факторов.

Полировка фар – 1000 руб.

+7 996 177-13-34



Fast&light

БОЛЕЕ 10 ЛЕТ ЗАНИМАЕМСЯ ПРОМЫШЛЕННЫМ АЛЬПИНИЗМОМ.

Любые нестандартные работы на высоте. Выезд срочный. Оплата сдельная. Основа наших профессиональных навыков – нахождение простейших вариантов доступа к различным элементам конструкций (здания, мосты, вышки сотовой связи и т.д. В нашей команде работают опытные альпинисты и скалолазы. Современные технологии и материалы, допуски на высотные работы.

100% собственный опытный штат. Мы не привлекаем людей со стороны и можем гарантировать высокий уровень сервиса на всех этапах сотрудничества с вами.

+7 965 511-01-70



ROUTE96 УСЛУГИ ЭВАКУАТОРА ЛЮБОЙ СЛОЖНОСТИ

Через партнерскую сеть независимых специалистов по эвакуации, мы предоставляем доступ к буксировочным решениям по всей Свердловской области.

+7 999 566-26-04

Route96.ru

vk.com/evakuator.ekb24

@artem_route_96

youtube.com эвакуатор екатеринбург



ТК «КАПИТАЛ»

Услуги эвакуатора по Екатеринбургу, Свердловской области, России.

Предъявителю данного объявления — скидка 10%

+7 343 2-003-003



РЕМОНТ КРОВЛИ

Осуществляем ремонт в Екатеринбурге и в Свердловской области:

- гаражей,
- домов,
- дач,
- ангаров.

Монтаж:

- металлочерепица,
- профнастил,
- мягкая кровля.

Фасадные, отделочные работы в Екатеринбурге и пригородах.

+7 912 218-18-86



АКЦИЯ

НАСТРОЙКА ЯНДЕКС Директ

Бесплатно!

1. Бюджет на первый месяц не менее 10 000 руб.
2. Комиссия за ведение рекламы 20% от пополняемого бюджета

www.lega-it.ru

+7 (913) 640 32 82

lega-it@mail.ru

СТАРТЕРЫ
ГЕНЕРАТОРЫ

• Ремонт • Комплектующие • Продажа •

Обслуживание стартеров и генераторов
Собственный склад запчастей
Специальное оборудование
Стенды для диагностики
Мастера-профессионалы

Компания работает с предприятиями, с автопредприятиями, автомастерскими, автомагазинами, с частными лицами, заключает договора на ремонт, техническое обслуживание и поставку изделий.

- Район «Чкаловский», м-н «Вторчермет» ул. Монтерская, 19, литер У, тел.: (343) 201-23-55, 201-23-56
- Район «Кировский», м-н «Пионерский поселок» ул. Раевского, 13, бокс 19, тел.: (343) 213-77-01, 213-77-41
- Район «Октябрьский», м-н «Синие камни» ул. А.Бычковой, 1, тел.: (343) 213-20-40, 213-44-01
- Район «Орджоникидзевский», м-н «Эльмаш» ул. Шефская, 3А, литер 1Л, тел.: (343) 219-49-58, 219-49-68

20 лет с Вами! Всегда рады Вам помочь!

www.starter-ekb.ru

Компания «Атика»

Юридические и бухгалтерские услуги для бизнеса и граждан.

«Атика» – это совместный труд юриста, бухгалтера, бизнес-ассистента.

«Атика» – это многолетний опыт и знания. Все что мы знаем и умеем к вашим услугам. Наши возможности дают вам свободу в действиях.

«Атика» избавит вас от рутинных задач, от бумажной волокиты, освободит ваше драгоценное время. Освободившиеся ресурсы вы сможете отдать любимому делу. Сосредоточьтесь на том, что действительно важно и приносит прибыль. Выбирайте «Атику» и уверенно двигайтесь к вашей цели.

Вы решили начать свое дело?

Опытный бухгалтер подскажет, что лучше выбрать – ООО или ИП. Предложит оптимальную для вас систему налогообложения. Посчитает затраты на налоги и стоимость бухгалтерских услуг. Это поможет избежать ошибок в самом начале вашего бизнес-пути. А еще мы предложим бесплатно зарегистрировать компанию.

Наши услуги:

Бухгалтер. Ведение бухгалтерии. Восстановление учета. Сдача декла-



раций через интернет. Оптимизация налогов. Кадровый учет.

Бизнес-ассистент. Ваш персональный помощник. Выполнение поручений. Заказ билетов. Координация встреч.

Юрист. Защита интересов в суде – все инстанции. Консультации. Юридические документы. Регистрация и ликвидация предприятий.

Не важно, какая у вас организационно правовая форма, ООО, ИП, ЗАО, кооператив, товарище-

ство или некоммерческая организация, мы знаем как вести учет во всех случаях. Умеем работать со строительными, торговыми, производственными, транспортными организациями. В нашем портфеле есть компании, работающие в сфере услуг, полиграфии, IT и медицины.

Ваша компания занимается внешнеэкономической деятельностью? Смело обращайтесь в «Атику». Наши бухгалтеры с 2009 года сопровождают экспортно-импортные операции.

Но самое главное – мы знаем, как сделать, чтобы уплачиваемые налоги были для вас комфортными.

Компания объединила молодых специалистов с богатым опытом в указанных сферах, что позволило достаточно быстро занять свою нишу на рынке консалтинговых услуг и привлечь клиентов, которым компания помогает успешно развиваться, добиваться поставленных целей.

Развитие, инновации, знание, обучение, партнерство – это категории которые позволяют нашей компании двигаться вперед и добиваться новых успехов, привлекать новых партнеров и получать удовольствие от осознания своего вклада в развитие предпринимательства в нашем регионе.



Екатеринбург, 620144
ул. 8 Марта, 120 Б, оф. 303
+7 (343) 237-25-78
ur@atika-grup.ru

Sutora
Центр стратегического планирования и инвестиций
Моделируем будущее!

АНО «ЦЕНТР СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ И ИНВЕСТИЦИЙ «СУТОРА»

- Оптимизация бизнеса: описание бизнес-процессов предприятия в соответствии удобными для вас нотациями (BPMN, IDEFO, EPC, Workflow). Проведение аналитики и корректировки бизнес-процессов;
- Разработка бизнес-планов (реальный БП, БП для инвестора);
- Расчет финансовой модели;
- Разработка концептуальных и идеологических моделей: генерация и развитие идей, формирование проекта, описание идеологии и ключевых пункты для реализации проекта;
- Помощь в получении субсидий и грантов.

+7 900 204-7000
info@sutora.ru
sutora.ru

Холдинг компаний Service To Starters
Многопрофильный сервис для Вашего бизнеса поможет любой сфере бизнеса по любым направлениям:

- ПОДБОР ПЕРСОНАЛА
- ПОДБОР КОММЕРЧЕСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ
- ЮРИДИЧЕСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ БИЗНЕСА
- ПОДБОР ПРОДУКЦИИ И ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

+7 343 227-5800
Мамина-Сибиряка, 101, 17 Этаж

Рекламная компания полного цикла 627
Помимо изготовления полиграфической продукции и наружной рекламы, стратегического планирования и маркетингового исследования, наша компания специализируется на индивидуальных кросс-промоушн проектах по специальным технологиям, нацеленных на:

- ПРИВЛЕЧЕНИЕ ПРОХОДЯЩЕГО ПОТОКА
- ПРИВЛЕЧЕНИЕ ОФИСНЫХ СОТРУДНИКОВ
- ПРИВЛЕЧЕНИЕ КЛИЕНТОВ ИЗ ИНТЕРЕСУЮЩЕГО РАЙОНА
- СТИМУЛИРОВАНИЕ НА СОВЕРШЕНИЕ ПОКУПКИ
- УВЕЛИЧЕНИЕ ОБОРОТОВ КОМПАНИИ НА 30%
- УВЕЛИЧЕНИЕ СПРОСА НА НАИМЕНЕЕ ПРОДАВАЕМЫЙ ТОВАР ИЛИ УСЛУГУ

Работаем со всеми сферами B2C
Мамина-Сибиряка 101, 17 этаж. +7 922 101-06-27

Удобно

Выгодно

Надёжно

Попробуйте и вы!

Товары для успешного ведения бизнеса.

20 лет делаем наших клиентов довольными!

20-11-22-3, +7 9000 37 15 50
2011223@bk.ru

юридическая компания

ЦЕНТР сопровождения процедур ФИНАНСОВОГО ОЗДОРОВЛЕНИЯ

- Грамотно проведем процедуру банкротства в интересах клиента: граждан или организаций;
- Защита от субсидиарной ответственности;
- Иные вопросы связанные с банкротством граждан и организаций.

Московская, 195, оф. 568,
«БизнесМАНцентр»
info@bankinglaw.ru, bankinglaw.ru
Специалист центра
+7 922 181-31-99
+7 343 361-31-60

РЕПЕТИТОР ПО АНГЛИЙСКОМУ
В центре города, для любого возраста, офлайн и он-лайн занятия:

- Комплексное тестирование перед началом занятий;
- Большой упор на изучение грамматики;
- Составление индивидуального учебного плана;
- Практика устной речи и письма.

+7 952 14-15-250, Денис

Студия 3D моделирования, монтажа, и анимации

Наша студия готова обеспечить ваш бизнес полным делай-сопровождением. Начиная от разработки brandbook и фирменного стиля – заканчивая 3D-визуализацией ребрендинга заведения.

Услуги доступны как юридическим, так и физическим лицам

+7 343 227-58-00
Мамина-Сибиряка, 101, 17-й этаж



Касса для курьера.
Адаптируем Ваш бизнес.

+7(343)207-38-00
kkassa.ru / email: info@kkassa.ru

г. Екатеринбург,
ул. Первомайская 107, офис 103.

ООО «Кассы онлайн»
ИНН/КПП: 6670444154/667001001



ОТЧЕТ24

**БЫСТРО.
ПРОСТО.
НАДЕЖНО.**

• 3 месяца БЕСПЛАТНО при подключении к любому тарифу Онлайн-сервиса по отправке отчетности Отчет24.ру.

тел.: 8-800-550-07-24,
www.otchet24.ru



ЕЛЕНА ОЛИЯ

Мастер-практик метода «Body Soul»
ЗДОРОВЬЕ, ОТНОШЕНИЯ, ДЕНЬГИ,
УСПЕХ, БИЗНЕС, ВОСПИТАНИЕ ДЕТЕЙ.

В любой сфере нашей жизни случаются проблемы. Многие методы помогают найти причины проблем, но не все способны убрать их в корне.

Метод «Body Soul» эффективно и надёжно устраняет причины проблем на уровне их первоисточника.

А значит, освобождает вас от них навсегда.

Скажите, так не бывает? Да, вы правы – так не было до появления «Body Soul». Сегодня это возможно!

Сессии – очно и дистанционно.

+7 912 28-66-580,
WA, FB, VK, Insta




Хотите привлечь клиентов?

Создадим и продвинем Ваш сайт

• Экспертность • Креативность • Результат

8 (962) 405 39 18 mail@open-context.ru



Анастасия Лапушкина – практикующий нумеролог (стаж более 10 лет)

Нумерология – это умение по цифрам читать судьбу!

ЧТО ДАСТ ВАМ КОНСУЛЬТАЦИЯ:
Это понять себя, своё предназначение. Что важного в жизни и чего стоит избегать. Прогноз на годы вперёд. Возможность определить ваши истинные цели и задачи. Узнать совместимость – как супругов, так и бизнес партнёров. Ответ на вопрос: почему вы проживаете такой сценарий своей жизни? Понять то, что сделает вас счастливым.

Тел.: 8-908-63-03-417
lapushkina27@bk.ru



МАГАЗИН

Магазин ароматехнологий

Главная задача – сохранить или помочь в восстановлении здоровья как физического так и эмоционального.

- Аюрведа
- Чай и специи
- Масла и духи
- Благовония
- Органическая косметика 100%
- Аюрведическая косметика
- Уход за здоровьем
- Уход за лицом
- Уход за телом
- Уход за волосами
- Гигиена
- Обереги и многое другое

Более 2000 полезных товаров

Вайнера, 9А/1, БЦ «Нахмов», отдельный вход слева
+7 343 290-90-50, +7 904 387-60-85
aroma-sale.ru

ЛЮБИ СЕБЯ!

Магазин ароматехнологий

Главная задача – сохранить или помочь в восстановлении здоровья как физического так и эмоционального.

- Аюрведа
- Чай и специи
- Масла и духи
- Благовония
- Органическая косметика 100%
- Аюрведическая косметика
- Уход за здоровьем
- Уход за лицом
- Уход за телом
- Уход за волосами
- Гигиена
- Обереги и многое другое

Более 2000 полезных товаров

Вайнера, 9А/1, БЦ «Нахмов», отдельный вход слева
+7 343 290-90-50, +7 904 387-60-85
aroma-sale.ru

ЦЕНТР ПОЛЕЗНЫХ ПРАКТИК

Шляг навстречу

РАБОТА. БИЗНЕС. ФИНАНСЫ. УСПЕХ

Приемы онлайн и офлайн

27 июня в 13:00
День бизнеса, успеха и достатка
Знакомьтесь с мастерами, выбирайте свой метод решения проблем.
Вход свободный

Выбирайте мастера по вашим вопросам

Ася Зарипова
Энергопрактик, целитель
При работе с вопросами успешности предприятия:
♦ Открывает все каналы для свободного потока энергии денег в вашу жизнь.
♦ Освобождает вас от блокирующих убеждений, поднимает ваш денежный потолок.
♦ Работет над усилением и энергетической прокачкой эгрегора вашего бренда.
♦ Убирает все блоки, препятствующие потоку изобилия в ваш бизнес.
♦ Прорабатывает новый проект на тонких планах и насыщает его энергипотенциалом для последующего воплощения в материальной реальности.

Эльвира Рон
Энергопрактик, целитель, нумеролог
Моделирование на успешное развитие вашего бизнеса с помощью нумерологии:
♦ Ваш личный счастливый код, притягивающий деньги.
♦ Название и дата открытия фирмы
♦ Месторасположение фирмы.
♦ Лучшее время для проектов и деловых встреч.
♦ Совместимость по бизнесу.
♦ Подбор специалистов.
♦ Энергетическая работа с пространством, с человеком.

Алла Швецова
Хириолог, рунолог, таролог, специалист по дизайну человека
♦ Анализ стратегии развития.
♦ Диагностика потенциала персонала.
♦ Системное взаимодействие внутренних структур бизнеса.
♦ Взаимодействие с внешним окружением.
♦ Прогнозирование диагностики.
♦ Ответ по запросу, о состоянии внутренней готовности энергии для реализации проекта.
♦ Составление карты возможностей на сегодняшний момент развития и готовности участия в проекте.
♦ Восстановление баланса энергий, определение направления работы с нестабильным психофизическим состоянием.
♦ Обучение методам амовосстановления.
♦ Коррекция линий на руке, создание энергетического потенциала.
♦ Написание защитных, стимулирующих, определяющих энергетических структур с использованием руноскриптов.

Анна Железнова
Тета-целитель, энерготерапевт, специалист квантовых техник, специалист по восстановлению тела через движение
♦ Поиск путей выхода из кризиса через расширение сознания, осознание и активация внутреннего ресурса для выхода из кризиса.
♦ Решение конфликтных ситуаций с коллегами, подчинёнными.

♦ Состояния невротозов, панических атак и деструктивных состояний, связанных с реализацией, предназначением, отношениями с окружающими.
♦ Созависимые отношения.
♦ Психосоматические боли и состояния тела.

Екатерина Туркина
Мастер телесных практик, тайского массажа, даосского висцерального массажа Ци-нейцзан, телесной структуральной терапии, испанского хиромассажа
♦ Восстановление тела и эмоционального состояния через телесные практики.

Александр Гришин
Экстрасенс
♦ Сфера деятельности, работа, состояние
♦ Почему со мной это происходит?
♦ Что делать, куда двигаться? Как поделиться?
За 1 сеанс ответит на любые вопросы сразу про 3 человек.

Виктория Родина
Ведический астролог, психолог, преподаватель
♦ Помогает понять свой жизненный путь, определить сферы, которые принесет успех и процветание.
♦ Выбрать наиболее благоприятный день и час для совершения важного события: открытия бизнеса, запуска нового проекта.

♦ Оценить совместимость с бизнес-партнером.
♦ Подобрать сотрудников, наиболее подходящих для вас и вашего бизнеса.
♦ Устранить негативное и усилить благотворное влияние планет.

Сергей Тифферетов
Энергопрактик
♦ Выявленных блоков, зажимов, наведенных негативных программ, устранение противоречий, гармонизация.
♦ Выравнивание сотрудников в коллективе, снятие напряженности.
♦ Ввод в эгрегор организации, бизнеса, новых идей, задач.
♦ создание артефактов для привлечения прибыли, клиентов, создания потока.
♦ Создание благоприятных вероятностей в будущем, повышение эффективности планирования и целеполагания.
♦ Усиление креативности, продвижения.

Ираида Федотовских
Космоэнергет
♦ Просмотр бизнеса на предмет негативного воздействия.
♦ Проработка приоритетности ценностей развития бизнеса.
♦ Возможность взять ресурс (психологическая установка) развития.
♦ Энергетический сеанс на восстановление энергии и оздоровление.

Информация о мастерах и акциях:
vk.com/shagcentr
@shag_centra

Записаться на консультацию к мастеру можно по телефонам: **+7 343 377-00-58, +7 922 129-69-89**

Нужно изменить отношение бизнеса к риску

Мария Чумак – Президент Евразийской Ассоциации налоговых и финансовых консультантов, директор ООО «Уральский центр сопровождения бизнеса «АутСорСинг», налоговый консультант, внутренний аудитор, бизнес-консультант.

Что делать и как жить дальше? На чем экономить и что развивать? Эти вопросы волнуют сегодня любой бизнес и страну в целом. И ладно, если бы было нужно просто переждать. Но все чаще появляется информация, что будет еще вторая волна, т.е. нужно приспособиться и что-то изменить.

В рамках своей профессиональной деятельности (налоговый консультант и внутренний аудитор) считаю, что нужно изменить отношение бизнеса к риску. Это не значит, что нужно начать всего опасаться, нужно просто перестать надеяться на «русский авось». Вместо этого – взвешенная оценка возможностей и риска.

Запас прочности у малого и среднего бизнеса невелик, поэтому на-



логовые ошибки и лишние затраты могут привести к краху.

Где взять чудо-специалиста, который много знает и умеет, обладает огромнейшим профессиональным кругозором и высоким уровнем компетенций?

Три года назад была создана Евразийская Ассоциация налоговых и финансовых консультантов – это со-



Евразийская ассоциация налоговых и финансовых консультантов

общество экспертов в области налогообложения и внутреннего контроля, практиков в вопросах защиты интересов налогоплательщиков и собственников бизнеса.

Все члены Ассоциации являются сертифицированными налоговыми консультантами, 60 % из нас обладают квалификационными дипломами АССА (международная ассоциация присяжных бухгалтеров, Великобритания) в области национального налогообложения России и сертификатом внутреннего аудитора (ICFM – Институт сертифицированных финансовых менеджеров, Великобритания).

В чем наша миссия? В предоставлении гарантий бизнесу при оказании членами Ассоциации высокопрофессиональных, креативных, нужных и полезных консультаций по разрешению налоговых споров, по защите активов собственника.

Узконаправленные специалисты – это хорошо, но для решения проблемы чаще всего нужны специалисты из разных, но смежных сфер деятельности. Например, юрист, финансовый аналитик и налоговый консультант. Членами Ассоциации являются юридические и консалтинговые компании, поэтому мы можем многое.

Пандемия и общий экономический спад повлиял на платежеспособность наших клиентов и на расширение спектра проблем.

Но это не первый наш кризис. Мы знаем, что поможем нашим клиентам выстоять и выживем сами.

г. Екатеринбург, БЦ «Микрон», ул. Челюскинцев, 2/5, оф. 25
8 (343) 247-10-51
www.eanfkr.ru
mail@eanfkr.ru
p fb.me/eanfkr

Подарить жизнь центру «Нервус»

Нетрадиционная медицина – собирательное название методов, которые претендуют на способность лечить (или предупреждать) болезни.

Это связано с уникальными способностями человека. Знания как правило передаются из поколения в поколение.

Алексей Борисович Филинков помогает людям поддерживать и восстанавливать здоровье нетрадиционными методами. Сегодня он поделится, с какими проблемами к нему можно обратиться.

Несколько слов о нем. Имеет среднее медицинское образование, сертификаты медицинского и тайского массажа.

Разрабатывает ортопедические авторские устройства, позволяющие восстановить подвижность конечностей, парализованных, вывихнутых в результате инсульта или ДЦП.

В его планах – запатентовать свои системы. Но для этого необходима помощь профессора нейрохирургии для описания авторского метода и нужен для совместного сотрудничества врач-невропатолог.

В планах совместно со спонсорами создать медицинский реабилитационный центр «Нервус», в котором можно помогать людям, улучшить здоровье, а следовательно, и качество

жизни. А также для издания книги, брошюр с описанием авторских методик по оздоровлению, восстановлению работы органов – для всех, кто заботится о здоровье.

Одно из авторских направлений основано на познаниях в фитотерапии и способности видеть вибрацию трав, которая совпадает с вибрацией органов. Для каждого органа разработан определенный сбор трав. Из травяных сборов готовятся мази, настойки, компрессы. Одну из настоек, которую автор методики использует для улучшения работы головного мозга и активизации нервных окончаний, окутывающих внутренние органы и конечности. Это помогает восстановлению организма после реабилитации.

Компрессы с лечебными настоячками прикладываются вокруг головы и на проекцию внутренних органов. Также компрессы делаются на парализованные конечности. Например: используются четыре мази для восстановления парализованных конечностей. Происходит улучшения циркуляции крови, лимфатической жидкости и спинно-мозговой жидкости.

Алексей Борисович Филинков плотно сотрудничает с «Лавкой лекаря» (руководитель Плесовских Т. В.). Он проводит там встречи-презентации, на которых рассказывает о своем авторском методе. «Лавка лекаря» на-

ходится в Екатеринбурге на улице Луначарского, 57 (вход с торца). О дате и времени презентаций можно узнать по телефонам 8 (343) 38-808-10 или 8 (343) 382-15-08.

Еще есть два адреса по г. Екатеринбургу, в которых можно приобрести фитопroduкцию автора: ул. 8 Марта, 120, рынок «Омега» (1-й этаж); торговый центр «Белка» (2-й этаж); ул. Чебышева, 4 (1-й этаж)

Некоторыми рецептами А. Б. Филинкова готов поделиться.

ДЛЯ ВОССТАНОВЛЕНИЯ СУСТАВОВ (пропорции 1:1)

- Корень калгана
 - Тысячелистник
 - Измельченные тыквенные семечки
- Все это настоять неделю на водке. Принимать 3 раза в день по чайной ложке в течение месяца.

ПОДДЕРЖАНИЕ СЕРДЦА при ишемической болезни

- 2 веточки алоэ
 - 5 таблеток мумие (купить в аптеке)
 - 1 измельченный лимон с кожурой (свежий)
 - 1 ч.л. куркумы
- Все измельчить в порошок, настоять и делать компресс на область сердца до 15 минут 1 раз в день в течение месяца.

Массажист и остеопат

Филинков А. Б. на сеансах:

- ✓ Дает практические рекомендации для восстановления и профилактики систем организма человека.
- ✓ Обезболивает травяными мазями/настойками.
- ✓ Делает уникальную диагностику.
- ✓ Бережно и безопасно производит вытяжение позвоночника грузиками.
- ✓ Плавно и мягко возвращает на место смещенные позвонки.
- ✓ Аккуратно и ювелирно снимает сотрясение головного мозга, правит кости черепа и суставы.
- ✓ Работает с новорожденными, с детьми и со взрослыми.
- ✓ Готов лечить детей и взрослых с заболеванием ДЦП и инсульт.
- ✓ Применяет авторские травяные лечебные манжеты, используемые спортсменами, а также для реабилитации.

Возможны противопоказания, перед применением обратитесь к врачу.

Если у Вас есть вопросы, задать их можно по телефону:

8 (950) 63-97-480.
www.oabf.ru

Реклама. Лиц. ЛО-66-01-004407
от 15 декабря 2016 г.



ЛЕЙБЪ ГВАРДИЯ

Легенда русской истории

«ЛЕЙБЪ-ГВАРДИЯ»

БУТИК ЭЛИТНЫХ ПОДАРКОВ ДЛЯ МУЖЧИН, КОТОРЫЕ ЦЕНЯТ НЕОБЫЧНЫЕ ПРЕЗЕНТЫ. Каждому представителю сильного пола придется по душе уникальные аксессуары, отражающие его стиль жизни. У нас вы можете приобрести: панно, облигации, оловянную посуду, подстаканники, рюмки, шахматы, антиквариат. А также скульптуры и фигурки из бронзы, фарфора. Элитные книги, ежедневники, ручки, подарки к профессиональным праздникам. В магазине представлен большой выбор бизнес-аксессуаров и предметов интерьера

ТЦ «Универбыт», Посадская, 28А, 2 этаж, бутик № 212, +7 929 216-11-18
@leib_gvardia, vk.com/leib_gvardia
fb.com/igvardia, leib-gvardiya.ru



УРАЛЬСКИЙ ЦЕНТР КИНЕЗИОТЕРАПИИ

- Лечение позвоночника и суставов без уколов и операций.
- Реабилитация после травм и операций.
- Помогаем при межпозвонковой грыже, остеохондрозе, сколиозе, артрозах, артритах, остеопорозе, коксартрозе и пр.
- Работаем ежедневно, кроме воскресений.

Академическая, 18 Индустрии, 121-А
Фурманова, 117 uralkinesis.ru
Крылова, 27 +7 343 359-39-89



ВАЛЕРИЯ ОПИТЦ

Фотограф

Съемки:

- Портретные
- Love story
- Свадьбы
- Семьи

Екатеринбург | Пермь
+7 912 239-99-18
vk.com/opitzphoto



ФОТОСЕССИИ, КАТАНИЕ НА ЛОШАДЯХ. ВЕРХОВАЯ ЕЗДА

Девочки и мальчишки, а также их родители, приглашаем Вас познакомиться с нашими замечательными лошадами.

- Для юных всадников обучение и развивающая езда на пони.
- Начальное обучение верховой езде на лошадях.
- Выезд на мероприятия
- Прокат кареты и саней.
- Возможность проведение фотосессии с лошадками в красивом сосновом лесу.

Мы находимся в черте города. Чкаловский район, Уктус.

vk.com/club74087514
@golden_horse_uktus
+7 953 048-651



Кудесница

Выездные мастер-классы по росписи пряников.

Отличное дополнение к любому торжеству: свадьбе, юбилею, дню рождения, корпоративу.

Каждому гостю от мала до велика будет, чем занять себя!

Жених и невеста смогут сделать ответные подарки (комплименты) своим гостям.

Цена пряника от 70 руб. за шт., мастер-классы 400 руб. с человека.

+7 953 006-06-11 Софья Колмакова
@kudesniz
vk.com/id82204615



ВИДЕОСТУДИЯ

ВИДЕОСТУДИЯ для съемки онлайн курсов, блогов, видеоинструкций и обучающих видео. Проведение онлайн-трансляций и вебинаров. Видеообзоры товаров и услуг. 4K-видеосъемка. Разнообразие тарифов начиная от 800 руб./час. Проработка сценария и многое другое.

- Площадь 75 кв. м.
- Большая хромакей-циклорама с возможностью трансформации в глухой черный павильон.
- Акустическая подготовка, интернет, телесуфлер, видеодоска и гримерка.

Красноуральская, 23
+7 343 271-48-68
+7 912 285-91-33
зеленкаекб.рф



необычная Азия

доставка
sushi-rolls
poke - tom yam

+7(343)344-89-09

НЕОБЫЧНЫЕ ЗАКАЗЫ
ЗАКАЗЫВАЙТЕ ПО ТЕЛЕФОНУ
ИЛИ В СЕТИ



АРТ-КАФЕ FEST 12

Вместительность залов от 30 до 1000 человек. Отдельные зоны для выездной регистрации, фуршетов, фотозоны. Новое банкетное меню от шеф Повара не оставит равнодушным ни одного званого гостя!

Блюда европейской и русской кухни. Индивидуальный подход к каждому клиенту!

Фестивальная, 12
+7 952-725-96-01
+7 905-809-69-46



СВАДЕБНЫЙ МАСТЕР АННА ПОПОВА

- Аксессуары и украшения, свадебные букеты для невест.
- Короны и кокошники для стилистической свадьбы.
- Оригинальные бабочки, бутоньерка для жениха и его друзей.
- Подушечка, бокалы и другие свадебные мелочи в стиле вашего торжества.

+7 900 210-73-52 wa.me/79002107352
@svbuket96 vk.com/svbuket96



«МАДАМ ИКС»

Совершенные букеты для любого торжества, оформление торжественных залов и офисов, выездных регистраций, презентаций. Подарки партнерам по бизнесу и близким людям на семейные торжества. Чайные коллекции, сертификаты, скидки, бонусы.

Доставка заказов от 1500 руб. по Екатеринбург - бесплатно.

+7 343 3-797-111
+7 919 392-33-58 WA, Vb
cvety66.ru
vk.com/madam_eks
@salonmadamx



«Помогать людям – это моя миссия»

Человеку сегодня приходится отвечать на множество вызовов, поэтому нетрудно и растеряться. О том, как расставить приоритеты, мы беседуем с коучем Екатериной НОВОСЕЛОВОЙ.

– Как вы пришли к мысли заняться коучингом?

– Еще пару лет назад я не знала, что такое коучинг: что это и для чего это мне. Пока сама не поработала с коучем и не прочувствовала эффект на себе: я улучшила взаимоотношения с мужем, на основной работе внедрила новый проект, прошла обучение в школе трансперсонального коучинга, наработала свои первые часы практики.

О том, что помогать людям, – это моя миссия, я догадывалась и раньше, но убедилась в этом при работе с коучем. Я всегда могла выслушать человека, замотивировать на действия. Моя основная работа связана с цифрами, расчетами. Но меня всегда интересовали люди: почему они действуют так, а не иначе, что им мешает изменить свое отношение. Именно в коучинге я смогла реализовать свой потенциал.

– Коучей сейчас много. В чем ваше отличие от других?

– Часто коучей путают с тренерами или мотивационными ораторами.



Тренер дает модель успешных действий, теорию. Модели эти строятся на опыте других людей: «будь как Маша!» А коуч знает: то, что подошло Маше, может не подойти Наташе. И коуч помогает найти свою собственную дорогу к достижению собственной цели.

Тони Роббинс – классический пример мотивационного оратора. Он не дает навыки, не помогает найти новые

решения. Он мотивирует, накачивает зал своей энергией. Единственный минус – заемной энергии надолго не хватает, и, если вовремя не подключить внутреннюю мотивацию – желание действовать может угаснуть.

Коуч помогает найти внутреннюю мотивацию на изменения. Сессия с коучем заканчивается планом реальных действий вовне. С помощью заданных коучем вопросов клиент исследует себя и разрабатывает стратегию, которая подходит именно ему.

Кроме коучинга по стандартам ICF, я владею техниками трансперсонального коучинга, которые позволяют заглянуть чуть глубже и раскрыть потенциал человека.

– Мы рабы привычек, моды. Как разобраться в себе, в своих возможностях и желаниях?

– Да. Мы зачастую хотим то, что предлагает хотеть общество. Это можно преодолеть путем формирования ответственности и осознанности. Если ты что-то захочешь, остановись. Прочувствуй момент. А действительно ли это твое желание? Как ты чувствуешь себя сейчас? Как ты будешь чувствовать себя, когда ты это сделаешь? Прислушайся к своему телу. Тело обмануть невозможно. Поэтому так важна невербалика, за которой следит коуч во время сессии: на этой фразе клиент

пожал плечами, на этой закатил глаза, а тут руки сжал в кулак.

– Какой должна быть реакция на трудности и проблемы, чтобы справиться с ними?

– Самое основное – это не впасть в панику и страх. Эти состояния блокируют мышление и мешают видеть нестандартные решения, нами начинает управлять рептильный мозг. Весь фокус внимания смещается на закрытие базовых потребностей: обеспечение еды, безопасности. Чтобы преодолевать трудности, нужно быть в стабильном ресурсном состоянии. Источники его пополнения у каждого свои: природа, спорт, медитации. Затем можно задать себе следующие вопросы: В чем заключается проблема? На что я могу повлиять? Насколько готов принять то, на что не могу повлиять? Как я могу минимизировать потери? У кого я могу попросить поддержку в случае необходимости?

Результатом могут стать важные ответы, которые помогут выстроить стратегию решения проблемы.

Если сложно сделать это самостоятельно, приглашаю на работу со мной.

Контакты:

тел. +7-902-44-27-457, аккаунт в Instagram: @tvoy.rezultat



Михаил ЧУМАК:

«Коуч – идеальный проводник к цели»

У других найденное в ходе коуч-сессий решение усугубляло проблему. В чем причина – в низкой квалификации коуча или откровенном шарлатанстве?

– Увы, историй с коучами-шарлатанами несколько лет назад, действительно, было немало. Сейчас ситуация кардинально изменилась. Во-первых, приняты регламенты, регулирующие нашу деятельность законодательство. В Москве, Санкт-Петербурге, Екатеринбурге и других крупных городах открылись и успешно работают представительства ведущего в мире образовательного учреждения – Международного эриксоновского университета коучинга (МЭУК). Лично я изучал методики МЭУК, основанные на технологиях достижения результата и развития осознанности Мэрилин Аткинсон. Кроме того, я в полной мере владею методиками Жанны Завьяловой – учредителя Международной школы бизнес-тренеров ICBT, автора игр «Каузальный интеллект», «Эмоциональный интеллект».

– В каких ситуациях человеку следует обращаться за помощью к коучу – когда он уже все перепробовал и ничего не помогло?

– Возьмем для примера такую ситуацию: человеку плохо, у него все валится из рук, а что делать с этим «пло-

хо» – он не знает. Когда снижение эффективности становится заметным, человек поначалу может прибегнуть к тренингам, к консалтингу. Ему кажется, что проблема кроется в нехватке навыков. И действительно тренинг, наставничество, мотивирование кнут и пряником могут дать временное улучшение, а спустя некоторое время ситуация повторяется. Ведь тренинг направлен на работу с навыками! А проблема, мешавшая человеку, спрятана глубоко, и «достать» ее самостоятельно он не может.

– И тогда ему прямая дорога к коучу?

– Именно! И в процессе коуч-сессии человек самостоятельно выйдет и на проблему, и на решение.

– Каким образом?

– Главный инструмент коуча – вопросы. Отвечая на них, человек сам приходит к осознанию того, что мешало ему двигаться вперед, почему исчезла радость жизни. Ответственность за то, что нужно делать для решения проблемы и достижения цели лежит на клиенте. Моя ответственность в том, чтобы поддержать клиента.

– А в каких случаях Вы применяете такой инструмент, как игры?

– Инструмент потрясающий по своей эффективности. Потому как во время игры, к примеру, транс-

формационной игры «Каузальный интеллект», у человека возникает осознание той или иной ситуации, приведшей его к коучу. Надо сказать, что трансформационные игры очень востребованы, это растущий тренд, а «Каузальный интеллект» – своего рода тренажер для гармоничного управления жизнью и деятельностью.

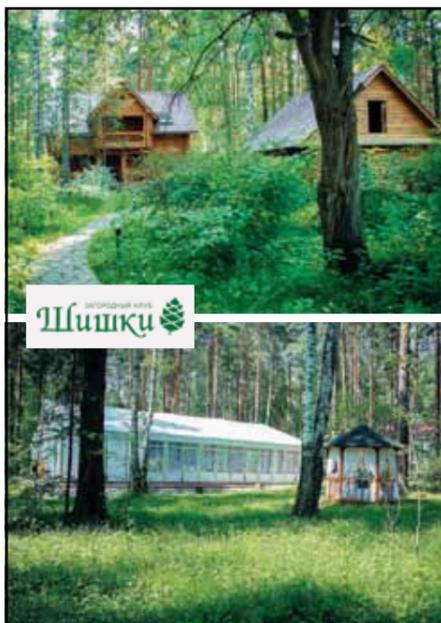
– Что будете делать, если причиной невзгод человека является слабая сила воли?

– Силу воли можно прокачать как мышцу! В человеческом мозге есть так называемое миндалевидное тело – амигдала, которая отвечает за силу воли. Есть методики тренировки этой области мозга, и профессиональный коуч ими владеет. До пандемии мы вообще все жили довольно расслабленно. А в расслабленном состоянии человек зачастую забывает о своих важных целях. Задача коуча – помочь ему вытащить из глубин сознания истинные ценности и добавить приверженности и мотивации. Вот здесь и идет прокачка воли.

Контакты:

Тел: +7 953 603-17-37, WA vk.com/m.s.chumak instagram.com/mikhail_chumak chumak.mihail@bk.ru

Подготовила Наталья Горбачева



ЗАГОРОДНЫЙ КЛУБ «ШИШКИ» (ОЗ. БАЛТЫМ)

Идеальное место для проведения корпоративных праздников, семинаров, деловых встреч, заседаний, переговоров, учебных сессий, обучающих программ любого характера.

1. Банкетный зал 400 кв. м (шатёр) – до 200 чел.
2. Банкетный зал 100 кв. м – до 80 чел.
3. Конференц-зал (для любых мероприятий – до 60 чел.)

Все залы имеют техническое оснащение: комплект профессионального звука и света, проекционный экран, подиум-сцена, караоке.

Гостиница, летние домики, коттедж, кафе, беседки с мангалом, бани, комплексное питание или индивидуальное меню.

25-й км Старотагильского тракта
+7 343 319-10-65
shishki.su



ООО «СЧАСТЬЕ-Е»

Предлагаем Вам оформление банкетных залов.

Любая цветовая гамма, тематические свадьбы, выездные регистрации, оформление фотозон, флористика и воздушные шары, а также изготовление свадебных аксессуаров на заказ.

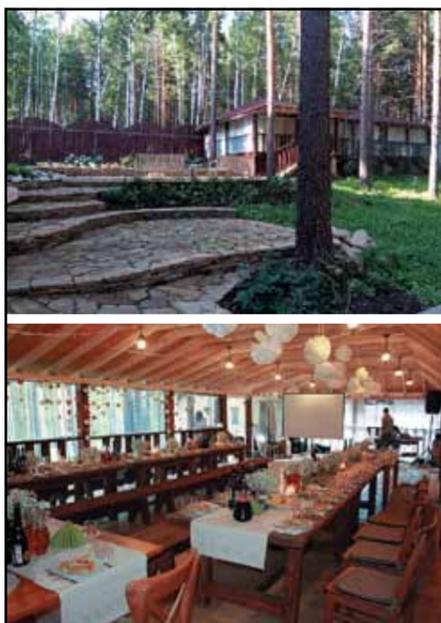
Аренда столового белья.

Индивидуальный подход к каждому клиенту, приемлемые цены.

Выезд по областям.

Заказ организации вашего торжества под ключ.

+7 950 640-61-35
+7 343 213-26-13
lenuskabereza@mail.ru



«КОНТРАБАСС» ЗАГОРОДНЫЙ ДОМ

Находится в сосновом лесу. Отличное место для проведения бизнес-тренинга, корпоратива, дня рождения фирмы, вечеринки с друзьями, семейного отдыха.

- Банкетный зал до 30 человек.
- Кухня со всей необходимой посудой.
- 5 спален.
- Вместительная веранда до 60 человек.
- Русская баня на дровах.
- Мангальная зона.

г. Дегтярск, Уральская, 73.
40 км от Екатеринбурга
+7 922 22-55-367
contrabass66.ru



КАФЕ «TIFLIS»

Лаунж-кафе грузинской кухни в Екатеринбурге.

Корпоратив, юбилей, свадьба, семейное торжество.

Залы на 130, 35 человек.

Уютная атмосфера, настоящие грузинские повара.

Летняя веранда на крыше.

При заказе банкета – фуршетный стол в подарок.

Малышева, 98
+7 900 200-00-60
kuklagul@yandex.ru



СДОБНАЯ СКАЗКА

СЕМЕЙНАЯ ПЕКАРНЯ

Огромный ассортимент:

- свежайшие кондитерские изделия,
- торты любого дизайна,
- вкуснейшие пироги,
- пиццы,
- выпечка,
- хлебобулочные изделия,
- пельмени и вареники ручной лепки,
- морсы из натуральных ягод.

Вкусно и эксклюзивно! Ингредиенты лучшего качества! Гарантия качества! Бесплатная доставка от 500 рублей

40 лет Октября, 42/1
Индустрии, 104
Пехотинцев, 4/2
+7 343 300-1-003
info@sdoba66.ru



КАФЕ-СТОЛОВАЯ при администрации Кировского района

Услуги:

- 1) доставка:
 - комплексных обедов,
 - пирогов,
 - фуршетных наборов;
- 2) Организация и проведение:
 - банкетов,
 - фуршетов,
 - свадеб,
 - детских праздников,
 - кофе-брейков,
 - корпоративных мероприятий,
 - выездных мероприятий.

Первомайская, 75
+7 922 139-17-77
kafe75.blizko.ru



«СОПРАНО»

Банкетный зал находится в центре Екатеринбурга. Пять минут и Вы на месте, без раздражающих пробок. Европейская кухня. Современный интерьер.

Вместимость до 90 человек. Отдельный зал для тренинга или выездной регистрации.

Уникальный светлый интерьер в стиле неоклассика.

Богатый выбор блюд на любой вкус.

Безупречный сервис в тренде ресторанной культуры.

Удобное расположение и вместительная парковка.

Мероприятия под ключ.

Московская, 195
+7 932 127-95-94
soprano96.ru



«КАРДИГАН»

Уютное местечко в центре Екатеринбурга, где вас всегда встретят с особой семейной теплотой и широким выбором свежих блюд.

Вместе с тем, «Кардиган» – это стильный, светлый банкетный зал, с классическим интерьером и роскошной мебелью, белоснежным текстилем, изысканным меню, безупречным обслуживанием и высоким уровнем сервиса.

Наши повара – мастера своего дела, что позволяет нам угодить всем, от рыбных гурманов до прожженных сладкоежек. Для проведения ваших тожеств мы предлагаем новое банкетное меню 2020 года!

Радищева, 28
+7 932 127-95-94
kardigan-rest.ru



Новости из налоговых инспекций

Узнать, есть ли льготы

На сайте ФНС России www.nalog.ru запущен сервис, с помощью которого можно узнать, распространяются ли на налогоплательщика правила предоставления отсрочки (рассрочки) по уплате налогов, авансовых платежей по налогам и страховых взносов, утвержденные постановлением Правительства

РФ от 02.04.2020 №409: «Проверка возможности получения отсрочки/рассрочки в связи с COVID-19». Для проверки достаточно ввести всего один реквизит: ИНН или ОГРН. При положительном ответе пользователю будут даны ссылки на заявление об отсрочке (рассрочке) и на обязательство соблюдения условий отсрочки.

Субсидии бизнесу

Постановлением Правительства Российской Федерации от 24.04.2020 № 576 утверждены правила предоставления субсидий субъектам малого и среднего предпринимательства, ведущим деятельность в отраслях российской экономики, в наибольшей степени пострадавших в результате распространения коронавирусной инфекции.

Перечень пострадавших отраслей утвержден Постановлением Правительства Российской Федерации от 03.04.2020 № 434 (в ред. Постановлений Правительства Российской Федерации от 10.04.2020 № 479, от 18.04.2020 № 540, от 12.05.2020 № 657).

Условиями получения таких субсидий являются:

1. Включение получателя субсидии в единый реестр СМП по состоянию на 1 марта 2020 г. в соответствии с Федеральным законом «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации»;

2. Отнесение отрасли, в которой ведется Ваша деятельность, к отраслям (ОКВЭД), наиболее пострадавшим во время коронавирусной инфекции;

3. Организация не находится в процессе ликвидации, не введена процедура банкротства, не при-

нято решение о предстоящем исключении из ЕГРЮЛ;

4. По состоянию на 1 марта 2020 г. отсутствует недоимка по налогам и страховым взносам, в совокупности превышающая 3 000 рублей;

5. Количество работников в месяце, за который выплачивается субсидия, составляет не менее 90 процентов количества работников в марте 2020 года.

Количество работников получателя субсидии определяется ФНС на основании полученных от Пенсионного фонда РФ данных из отчетности по форме «Сведения о застрахованных лицах», утвержденной постановлением Правления Пенсионного фонда Российской Федерации от 1 февраля 2016 г. № 83 п.

При соблюдении всех условий налогоплательщик может направить в налоговый орган по месту нахождения организации (месту жительства индивидуального предпринимателя) заявление в электронной форме по ТКС или через ЛК ЮЛ (ЛК ИП), или в виде почтового отправления, или лично, через специально выделенные боксы для приема Заявлений, установленные в каждом налоговом органе, по форме согласно приложению № 2 к Постановлению Правительства РФ от 24.04.2020 г. № 576.

Отмена ЕНВД

В соответствии с Федеральным законом от 29.06.2012 № 97 система налогообложения в виде единого налога на вмененный доход (ЕНВД) с 1 января 2021 года не применяется.

Организации и индивидуальные предприниматели, применявшие ЕНВД, могут перейти на следующие режимы налогообложения:

- на упрощенную систему налогообложения;

- индивидуальные предприниматели, привлекающие при осуществлении своей деятельности не более 15 работников, могут перейти на патентную систему налогообложения;

- индивидуальные предприниматели, не имеющие наемных работников, могут перейти на применение налога на профессиональный доход.

Организации и индивидуальные предприниматели при применении указанных режимов освобождаются от уплаты тех же налогов, что и при ЕНВД (налог на прибыль организаций (НДФЛ), налог на добавленную стоимость, налог на имущество организаций (физических лиц).

Информация о существующих режимах налогообложения размещена на сайте ФНС России (www.nalog.ru).

Важно. Перенос сроков отчетности

В соответствии с пунктом 3 Постановления Правительства Российской Федерации от 02.04.2020 № 409 установленный НК РФ срок представления соответствующей налоговой отчетности, подача которой приходится на март – май 2020 года, переносится на 3 месяца.

Указанное положение не влечет продление сроков уплаты налогов (авансовых платежей по налогам), в том числе в случае, когда в соответствии с НК РФ срок уплаты налога (авансового платежа по налогу) установлен не позднее даты представления налоговой декларации (расчетов).

Пунктом 6 статьи 80 НК РФ предусмотрено, что налоговая декларация (расчет) представляется в установленном законодательством о налогах и сборах сроки.

При этом конкретные сроки представления налоговой отчетности установлены положениями

соответствующих глав части второй НК РФ, в том числе посредством определения календарной даты представления налоговой отчетности. Таким образом, на основании Постановления № 409 трехмесячные сроки продления представления налоговой отчетности определяются с даты, установленной в соответствующей главе части второй НК РФ.

Так, например:

если срок представления налоговой декларации по акцизам приходится на 25 апреля 2020 года, с учетом трехмесячного срока продления ее представления в соответствии с Постановлением № 409 такой срок переносится на 25 июля 2020 года;

если срок представления налоговой декларации по налогу на прибыль организаций приходится на 28 марта, с учетом трехмесячного срока продления ее представления в соответствии с Постановлением № 409 такой срок

переносится на 28 июня 2020 года.

При этом указами Президента Российской Федерации от 25.03.2020 № 206 и 02.04.2020 № 239 с 30 марта по 3 апреля и с 4 по 30 апреля 2020 года установлены нерабочие дни.

Согласно пункту 7 статьи 6.1 НК РФ в случае, когда последний день срока приходится на день, признаваемый в соответствии с законодательством Российской Федерации или актом Президента Российской Федерации выходным, нерабочим праздничным и (или) нерабочим днем, днем окончания срока считается ближайший следующий за ним рабочий день.

Учитывая, что последний день срока на представление, например, налоговой декларации по акцизам (с учетом Постановления № 409) приходится на 25 июля 2020 года, такой срок в соответствии с пунктом 7 статьи 6.1 НК РФ переносится на 27 июля 2020 года.

Продлен срок представления налоговой декларации по налогу на доходы физических лиц

Физическим лицам необходимо отчитаться о полученных в 2019 году доходах не позднее 30.07.2020 года. Исчисленный в декларации налог необходимо уплатить не позднее 15.07.2020 года.

Представить декларацию 3-НДФЛ необходимо, если в прошлом году налогоплательщик, к примеру, продал недвижимость, которая была в собственности меньше минимального срока владения, получил дорогие подарки не от близких родственников, выиграл в лотерею, сдал имуществу в аренду или получал доход от зарубежных источников.

Отчитаться о доходах также должны индивидуальные предприниматели, нотариусы, занимающиеся частной практикой, адвокаты, учредившие адвокатские кабинеты, и другие лица. Если налоговый агент не удержал НДФЛ при



выплате дохода и не сообщил в налоговый орган о невозможности удержать налог (в том числе о сумме неудержанного НДФЛ), то такой доход необходимо задекларировать самостоятельно. Если же налоговый агент выполнил эту обязанность, то налоговый орган направит налогоплательщику уведомление, на основании которого необходимо уплатить НДФЛ не позднее 1 декабря 2020 года.

На граждан, представляющих налоговую декла-

рацию за 2019 год исключительно с целью получения налоговых вычетов по НДФЛ, установленный срок подачи декларации – не распространяется. Такие декларации можно представить в любое время в течение всего года.

Заполнить декларацию 3-НДФЛ онлайн можно с помощью сервиса «Личный кабинет налогоплательщика для физических лиц». После обновления сервиса сделать это стало проще и быстрее.



**БАРМЕН-ШОУ
АЛЕКСАНДРА СИНИЦЫНА**

Яркое бармен-шоу.
Выездные коктейльные бары.
Пирамиды шампанского.
Кофе-бар с кофе-принтером.
Лимонадные бары.
Мастер-классы (детские и взрослые).

+7 953 385-25-41
@alex.sinitsin
vk.com/barmen196



ДЕНИС ДОДОНОВ

Профессиональный актер театра и кино. Популярный шоумен. Обладатель премий «Призвание артист», «Золотой цилиндр» – победитель в номинации лучший ведущий. Награжден медалью министра обороны РФ. Любой праздник превратит в настоящее событие!
Профессиональный свет и звук, захватывающие шоу-номера.

+7 912 240-74-57
vk.com/id304923880



ЮЛИЯ ЗОРИНА

Организация мероприятий в Екатеринбурге и Свердловской области:
- конференций,
- бизнес-семинаров,
- корпоративов,
- юбилеев.
Координация мероприятий любой сложности и направленности.

+7 908 636-10-60, Vb, WA
vk.com/zorinayulia13



КИРИЛЛ ФИЛИНКОВ

Репортажная и праздничная фотосессия. Фотолетопись любого мероприятия. Один из лучших профессиональных фотографов города Екатеринбурга, руководитель фотомастерской FEELINGSPHOTO, создатель и преподаватель авторского курса по фотопозированию!
Официальный фотограф конкурсов красоты.

+7 922 202-73-00 icq 329-551-242
kiryf@narod.ru @filinkov_kirill

**ПРОДЮСЕРСКИЙ ЦЕНТР
РУСЛАНА МАНИНА**
+7 950 648 08 35

ИННОВАЦИОННЫЕ ШОУ-ПРОГРАММЫ ДЛЯ ВАШИХ СОБЫТИЙ

ГИГАНТСКИЕ ТАНЦУЮЩИЕ МЕДВЕДИ

ДЕТСКАЯ РОК-ГРУППА "ПОЮЩИЕ ДИНОЗАВРЫ"

ДУЭТ АККОРДЕОНИСТОВ BELLISIMO

СВЕТОДИОДНЫЙ МУЗЫКАЛЬНЫЙ ДУЭТ INSIGHT

M-SHOW.TILDA.WS



ВЕДУЩИЙ АЛЕКСАНДР СЕРГЕЕВ

Безусловно, я могу написать здесь – какой я замечательный ведущий и организатор, что действительно правда. Но ни один рекламный текст не заменит вашего первого впечатления при знакомстве. ГОТОВЫ СПЕЦИАЛЬНЫЕ АНТИКРИЗИСНЫЕ ПАКЕТЫ!

+7 932 603-22-38
www.sergeeff.com
@assergeeff

Организация праздников

MegaSHOW

Свадьбы, юбилей
Корпоративные вечера
Выпускные балы
Детские праздники

тел.: 213-54-31
www.мегашоу.рф



«АРЛЕКИНО»

Екатеринбургский цирк «Арлекино» – это праздники, корпоративы, дни рождения или просто семейные выходные в цирке, в нашей загородной резиденции или на вашей территории! Разрабатываем любую концепцию развлекательного мероприятия! Изюминкой программы станут дрессированные собаки, кролики, дегу, шиншиллы. Мы работаем для вас уже 25 лет!

+7 922 21-33-087



ЕКАТЕРИНА ФОМИНЫХ

Ведущая, организатор, сценарист, рг-специалист.
1. Организация и проведение мероприятий любого формата (частные и корпоративные). Организация активного отдыха (экскурсии, походы).
2. Разработка промо и рекламных компаний «под ключ».
3. Пишу контент для социальных сетей и сайтов, а также пресс-релизы, интервью, статьи, деловые тексты, сценарии игровых программ.
4. Создание видеоконтента. Разрабатываю индивидуальные концепции и сценарии презентационных роликов и фильмов, клипов, инструкций и т.д. Работаю с профессиональной съемочной группой.

+7 965 521-98-78
vk.com/fominykh_provans



ШОУ-БАЛЕТ «АМБА»

Это яркие, красочные костюмы, зажигательные номера и профессиональные артисты!
Мы радуем зрителя на протяжении 5 лет, большой опыт выступлений на главных площадках города Екатеринбурга и с администрацией города.
Мы разрываем все границы!
Мы создаём настроение!
Мы делаем взрывное шоу!

+7 932 113-14-40



НИКИТА ОГОНЬ
Ведущий шоумен, гуру хорошего настроения

Внимательный конферансье, опытный организатор и просто огненный ведущий!
Стильный DJ (Сергей Александров) и зажигательная музыка!
Мощное музыкальное оборудование, яркий свет!
Фото-, видеосъемка!
Оригинальное проведение настоящего ШОУ с эксклюзивными конкурсами, участниками которого становятся сами гости!
Опыт работы 15 лет!

+7 908 901-16-29
vk.com/nikitaogon
@nikita_ogon
ogon.agency



ЕЛЕНА КОКАРЕВА

Профессиональная ведущая значимых событий.
• Корпоративы: выездные, на банкетных площадках, в офисе
• День рождения компании
• Юбилейные даты
• Встреча гостей
• Сценарий для вашей компании
• Интеллигентный подход.
Помогу с организацией Вашего мероприятия от фотографа, декора до банкетной площадки.
Работаю со своим DJ
Провожу праздники с душой и для души!

+7 982 696-20-18
vk.com/kokarevaelena8
@prazdnik_kokareva_elena

От побед в спорте – к победам в жизни вместе со школой «Рекорд»

«Чтобы спорт с интеллектом были заодно», – так думают если не все, то многие современные родители, желающие видеть своих детей крепкими – здоровыми физически и духовно.

Задача непростая, но все же решаемая. Примером успешного решения является деятельность сети екатеринбургских спортивных школ «Рекорд». Ее учредитель и директор Иван Герасимов, обладающий черным поясом второй дан по тхэквандо, говорит, что за два года работы школы многие юные воспитанники прошли аттестацию на цветные пояса.

«А это уже первые ступеньки к спортивному Олимпу, так что растем и развиваем не только полезное во всех смыслах олимпийское тхэквандо, но и другие виды спорта», – говорит И. Герасимов.

Из трех действующих школ, две находятся в самом молодом микрорайоне Академический, где многие юные жители являются воспитанниками «Рекорда». В обе школы в Академическом, а также в спортшколу на Уралмаше



приводят детей с трехлетнего возраста и старше. Программа для младших воспитанников – с трех до пяти лет – включает занятия по общей физической подготовке с элементами тхэквандо.

Все преподаватели «Рекорда» – профессиональные педагоги, исповедующие принцип: счастливая семья – это здоровая семья. Поэтому в систему оздоровления с помощью фитнеса и современных танцев они активно привлекают родителей.

«То, что мы делаем нашей большой и дружной командой нельзя охарактеризовать одним словом. Для нас это ежедневная кропотливая, но любимая работа, результатом которой являются счастли-

вые, здоровые, воспитанные дети. И у нас уже свыше 300 учеников, из них 100 занимаются тхэквандо», – поясняет руководитель.

Он, как и весь тренерский коллектив «Рекорда», старается донести до взрослых мысль о том, что одной из задач тхэквандо является воспитание ребенка в духовной и физической гармонии.

«Есть еще один немаловажный момент, связанный с ростом числа гиперактивных детей. И здесь польза тхэквандо неоспорима. Это умный вид спорта, дающий возможность сбросить излишнюю энергию, напряжение. Он учит владеть собой, своими эмоциями», – подчеркивает руководитель.

Владение эмоциями, а еще помощь и поддержка друзей и родителей неоднократно помогало коллективу «Рекорда» достойно выйти из любых трудных ситуаций. Как, например, нынешние карантинные меры, вызванные пандемией коронавирусной инфекции и закрывшие доступ детям в спортивные залы.

«Благодаря вере, усердию, старанию и трудолюбию всей нашей команды «Рекорд», а еще поддержке со стороны ро-

дителей воспитанников, нам удалось сделать, казалось бы, невозможное. Первое – это продолжить занятия в онлайн-формате, и эти занятия востребованы и взрослыми, и детьми. Я вижу, что с большим интересом тренируются и сами педагоги, и воспитанники», – уверяет директор.

Возможность продолжить работу и обещанные послабления режима самоизоляции со стороны регионального руководства вселяют в команду «Рекорда» надежду, что многое из ранее запланированного, удастся реализовать. Например, поехать с детьми на летние сборы. В «Рекорде» не сомневаются и в реализации долгосрочной стратегии развития сети спортивных школ и благодарны за поддержку со стороны региональных и местных властей.

«В Свердловской области по нашему виду деятельности мы получили поддержку в виде налоговых каникул. Отдельное спасибо депутату

Екатеринбургской городской Думы, генеральному директору УК «Академическая» Николаю Смирнягину, который готов размещать информацию о нашей школе в своем печатном издании, – поясняет руководитель.

По его словам, принятые меры свидетельствуют о внимании представителей власти к вопросам поддержки и развития спорта.

«И это вселяет уверенность в том, что мы сможем увеличить количество школ под нашим брендом до 10. К новому учебному году планируем открыть детский сад со спортивным уклоном в районе Академический. Кроме того, мы расширим линейку различных спортивных направлений. И конечно, будем придерживаться нашего принципа – популяризировать умный спорт, поэтому в планах на близлежащее время – открытие шахматных секций», – заключил И. Герасимов.

Наталья Горбачева



8-343-219-65-05

Record_ekb@mail.ru



Пенсионер – И ВАШИ РОДИТЕЛИ В ГУЩЕ СОБЫТИЙ!

В круговерти повседневных бизнес-забот не хватает времени на общение с пожилыми родственниками?

Они хотят быть в курсе ваших дел и обижаются, если вам нечего им сказать?

Подарите родителям, бабушке и дедушке подписку на еженедельную газету «Пенсионер»!

В каждом номере:

- свежие новости о происходящем в регионе, стране;
- ежедневное общение с корреспондентами; консультации специалистов по любым вопросам;
- советы по домоводству и работе в саду;
- примеры активной жизни на пенсии.

Прочитав очередной номер, ваши родные смогут удивить вас массой полезной и актуальной информации. У вас всегда будут темы для разговора с родителями!



«Пенсионер» объединяет поколения!

«Пенсионер» – газета, которую любят и ждут!



Подписка по индексу **ПЗ196** во всех отделениях почтовой связи Екатеринбург.

Электронная подписка на газету «Пенсионер» – с помощью **QR-кода**.

С более подробным пошаговым описанием оформления подписки вы можете ознакомиться на нашем сайте **пенсионерроссии.рф** в разделе «Подписаться на газету».

ЖУРНАЛ · ПОРТАЛ · КЛУБ · TV СВАДЕБНЫЙ ВАЛЬС



ПРОВЕДИ СВАДЬБУ
И ВЫИГРАЙ ТЕЛЕВИЗОР ОТ ЖУРНАЛА!

ПОДРОБНОСТИ НА SVADBA-VALS.RU

Милый Дом
Пансионат
частный дом престарелых

**профессиональная забота
о пожилых и немощных**



+7 (963) 037-00-88
сайт: **milodom.su**